



INFORME ANUAL **2018**



CARTA DEL PRESIDENTE



VIDRALA, EN CIFRAS



INFORME DE GESTIÓN



ESTADOS FINANCIEROS



MEMORIA DE SOSTENIBILIDAD

Estimado accionista,

El año 2018 supuso un periodo de confirmación para la estrategia empresarial de Vidrala. Sobre la base del posicionamiento de negocio desarrollado durante años y al impulso de las últimas adquisiciones, las ventas alcanzaron 955,4 millones de euros, el resultado de explotación EBITDA se situó en 239,4 millones de euros y el beneficio anual aumentó un 30% hasta 4,47 euros por acción. Asimismo, la posición financiera se vio reforzada como consecuencia de una reducción de la deuda del 16%.

Son resultados que, en conjunto, constatan la solidez de la estructura de negocio y dan coherencia a la estrategia definida. En base a ellos, el Consejo de Administración ha propuesto un incremento anual del dividendo del 15%. Además, completando la política de retribución al accionista, se ha aprobado un plan de recompra de acciones para la amortización de un 1% del capital social cuya ejecución se completará durante el año 2019.

Más allá de las cifras, Vidrala ha progresado como una empresa de packaging de consumo. Nuestra labor es producir envases de vidrio para atender las necesidades de nuestros clientes con calidad, eficiencia, rentabilidad y de una forma sostenible. Sobre estas directrices, a lo largo del grupo arraiga una cultura hacia la excelencia industrial, bajo la gestión de un equipo humano valioso y con un enfoque firme hacia el cliente, razón de ser del negocio. Con todo ello, las premisas del negocio se basan en equilibrar el crecimiento con la rentabilidad, la inversión industrial con una generación de caja sostenida, gestionando un perfil de riesgo adecuado que garantice el futuro empresarial a largo plazo.

En conclusión, el consumo global de productos envasados de alimentación y bebidas avanza paulatinamente, al ritmo del desarrollo global. Además, el vidrio se refuerza frente a envases alternativos, beneficiado por sus características únicas de reciclabilidad, sostenibilidad medioambiental, salubridad, preservación de sabor e imagen. En el marco de este contexto de largo plazo, las prioridades de gestión interna se deben mantener firmemente enfocadas hacia el cliente, la competitividad y la eficiencia de la estructura de capital, como garantías para afianzar el negocio ante diferentes ciclos económicos. Construimos hoy las bases de nuestro futuro.

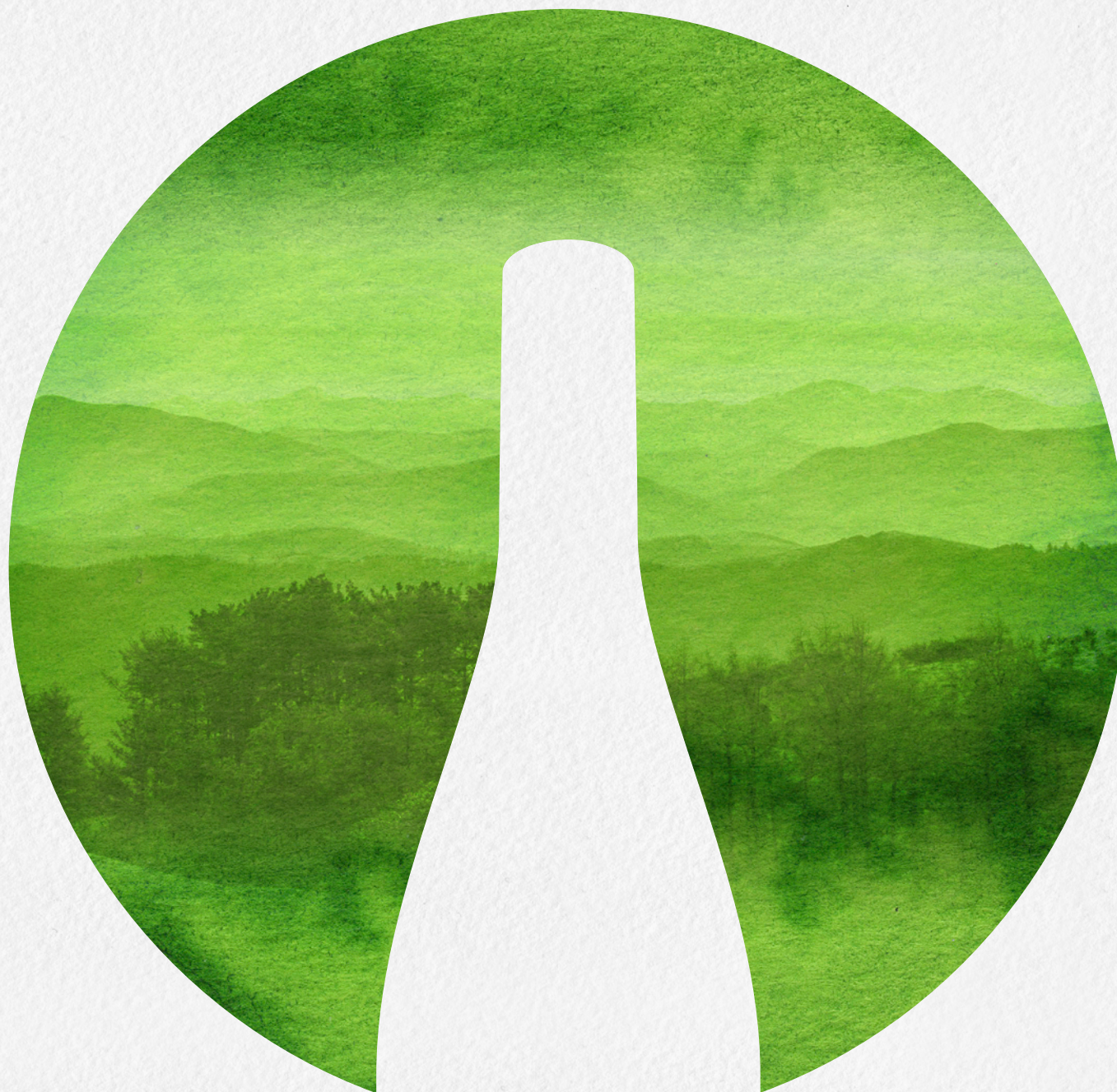


Carlos Delclaux
Presidente





INFORME
ANUAL
2018



VIDRALA EN CIFRAS



9
Fábricas



21
Hornos



Más de
3.700
personas empleadas



Más de
8.000
millones de envases
producidos al año



Más de
1.600
clientes



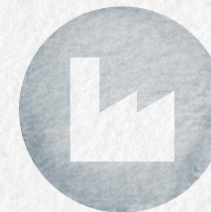
Cerca de
95.000
horas de formación
invertidas durante 2018



50%
uso de vidrio reciclado
del total de materias primas



-9%
en emisiones de dióxido
de carbono (CO₂)
respecto al año anterior

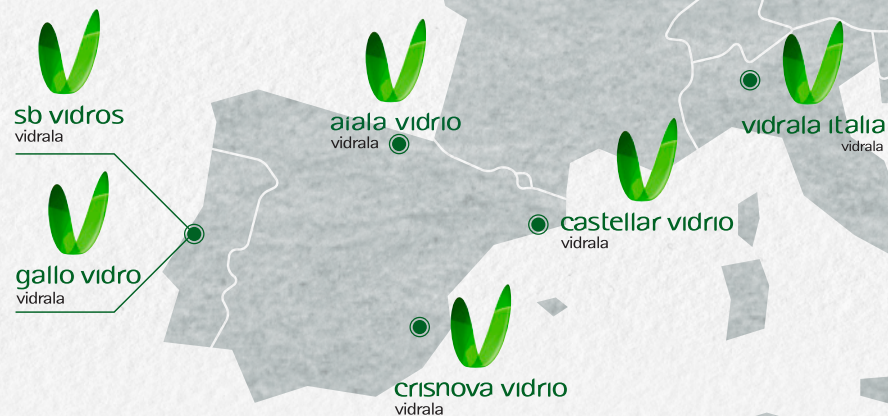


-4%
en emisiones de óxido
de nitrógeno (NO_x)
respecto al año anterior



-12%
en consumo de agua
respecto al año anterior



**ATENCIÓN AL INVERSOR**

E-mail:
atencion_al_inversor@vidrala.com
 +34 946 71 97 50

CONTACTO COMERCIAL

Barrio Munegazo, 22
 01400 Llodio (Spain)
 E-mail: comercial@vidrala.com
 +34 946 71 97 10

- **FRANCIA:**
 Bureau commercial
 La Porte de Bègles 1, Quai Wilson
 33130 Bordeaux
 E-mail: commercial.france@vidrala.com
- **PORTUGAL:**
 Escritório comercial
 Rua Vieira de Leiria, 1
 2430-300 Marinha Grande
 E-mail: vendas@vidrala.com
- **ITALIA:**
 Uffici commerciali
 Via Alzaia Trieste 45
 20094 Corsico, (Mi)
 E-mail: commerciale@vidrala.com
- **UK & IRLANDA (ENCIRC):**
 Sales and marketing
 11 Gortahurk Road
 Tonymore, Derrylin, Fermanagh
 BT92 9DD
 E-mail: info@encirc360.com

PLANTAS**AIALA VIDRIO**

Barrio Munegazo, 22
 01400 Llodio.
 España

CRISNOVA VIDRIO

Polígono Los Villares S/N
 02660 Caudete.
 España

CASTELLAR VIDRIO

Berguedà, 67
 08211 Castellar del Vallés.
 España

GALLO VIDRO

Rua Vieira de Leiria, 1
 2430-300 Marinha Grande.
 Portugal

SB VIDROS

Rua Santos Barosa, 5
 2430-415 Marinha Grande
 Portugal

VIDRALA ITALIA

Via Alzaia Trieste, 45
 20094 Corsico.
 Italia

MD VERRE

Rue Des Ayettes, 2
 7011 Ghlin.
 Belgica

ELTON

Ash Road Elton Cheshire
 CH2 4LF
 Inglaterra

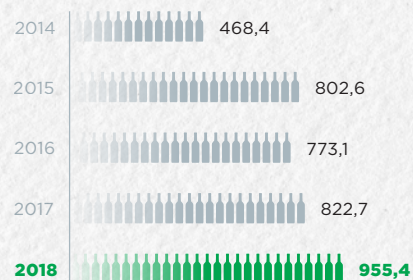
DERRYLIN

11 Gortahurk Road
 Tonymore,
 Derrylin, Fermanagh
 BT92 9DD
 Norte de Irlanda



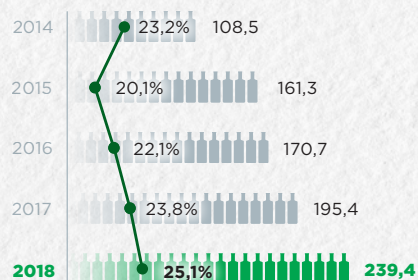
VENTAS

En millones de euros



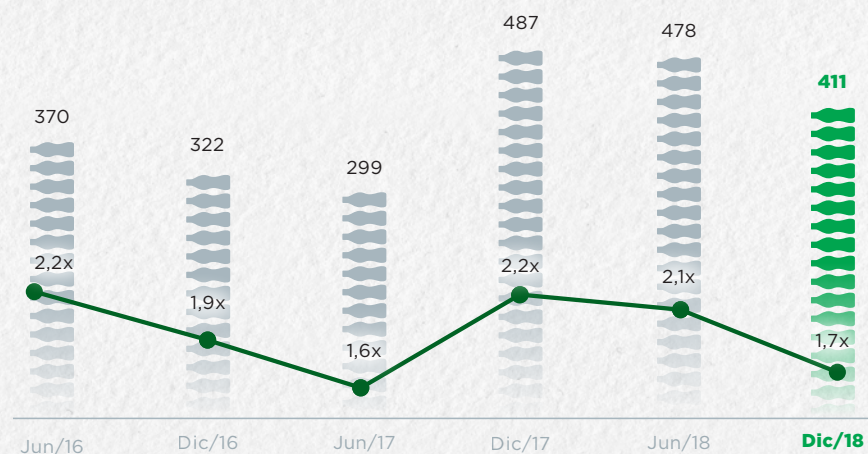
RESULTADO OPERATIVO

EBITDA en millones de euros y porcentaje sobre ventas



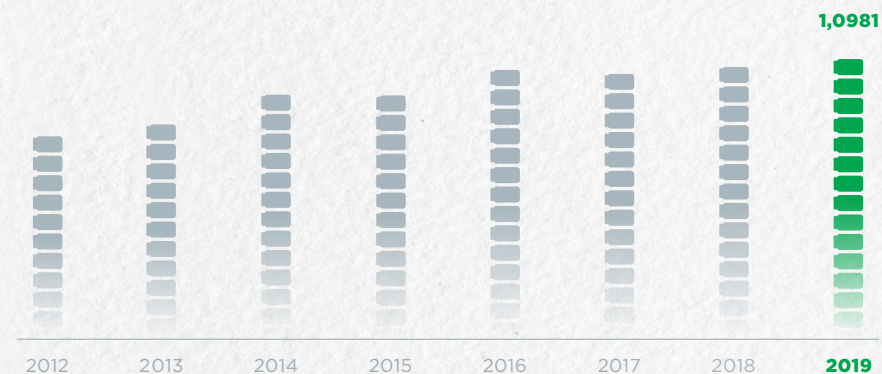
DEUDA

Deuda en millones de euros y proporción sobre EBITDA



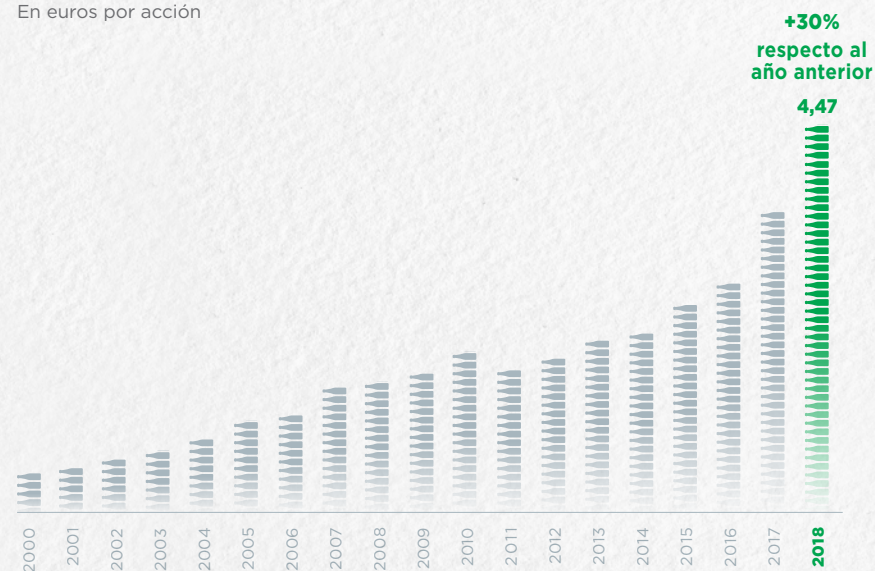
DIVIDENDOS Y PRIMAS DE ASISTENCIA

En euros por acción



BENEFICIO POR ACCIÓN

En euros por acción

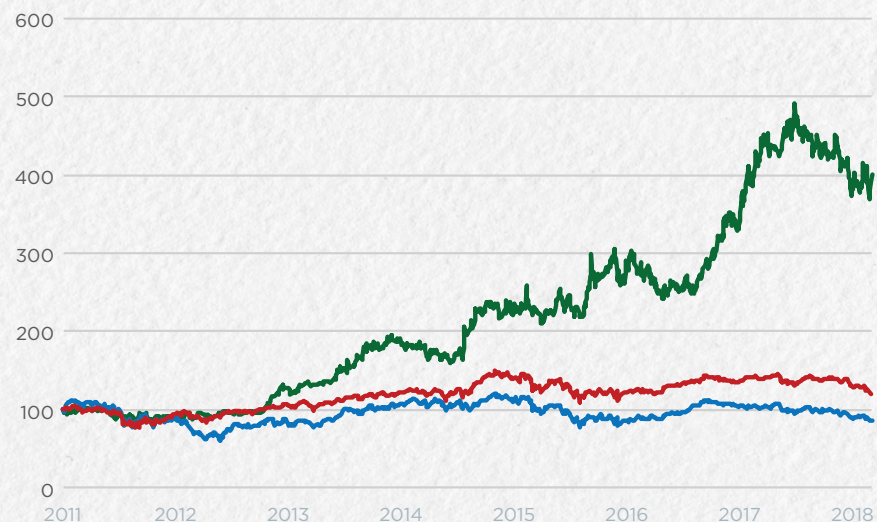




EVOLUCIÓN DE LA COTIZACIÓN

Términos porcentuales comparados, base 2011

■ VIDRALA ■ IBEX 35 ■ STOXX600



Ejercicio 2018

Cotización a cierre del periodo (euros)	73,90
Capitalización bursátil a 31-dic-2018 (millones de euros)	1.924



CIFRAS RELEVANTES

	2017	2018
Ventas (millones de euros)	822,7	955,4
EBITDA (millones de euros)	195,4	239,4
Margen EBITDA (porcentaje sobre ventas)	23,8%	25,1%
Beneficio neto (millones de euros)	89,1	116,0
Generación de caja* (millones de euros)	108,5	101,3
Deuda (a cierre del ejercicio, en millones de euros)	487,3	411,1
Indicador de endeudamiento (Deuda / EBITDA**)	2,2x	1,7x
Indicador de solvencia (Deuda / patrimonio)	0,9x	0,7x
Cobertura de gastos financieros (EBITDA** / gasto financiero neto)	28,8x	35,8x
Total activo (millones de euros)	1.404,9	1.407,3
Total patrimonio neto (millones de euros)	528,1	610,0

*2017 excluye el desembolso para la adquisición de Santos Barosa, realizado el 13 de octubre de 2017 por un valor de empresa de 252,7 millones de euros.

**2017 proforma; incorpora el EBITDA últimos 12 meses de Santos Barosa.



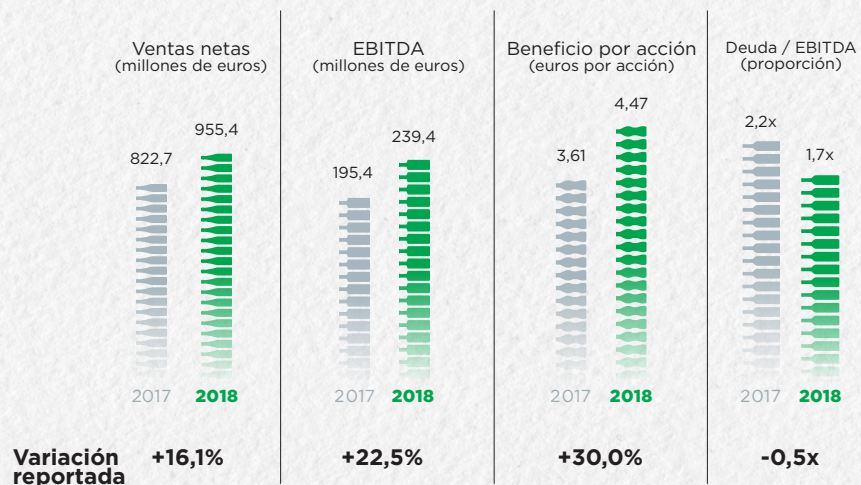
INFORME
ANUAL
2018

INFORME DE GESTIÓN



GRANDES MAGNITUDES

Resultados Ejercicio 2018



- Las ventas durante el año 2018 alcanzaron **955,4** millones de euros, reflejando un crecimiento orgánico del 3,8%.
- El resultado bruto de explotación, EBITDA, ascendió a **239,4** millones de euros equivalente a un margen sobre las ventas del **25,1%**.
- El beneficio obtenido en el ejercicio aumentó un 30% con respecto al año precedente, hasta 4,47 euros por acción.
- La deuda disminuyó un 16% durante el año hasta situarse en 411,1 millones de euros al cierre, equivalente a **1,7 veces el EBITDA**.





INTRODUCCIÓN

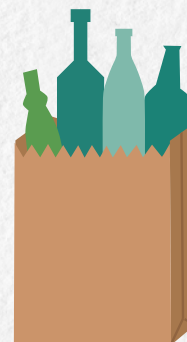
Vidrala es una empresa de packaging de consumo. Producimos envases de vidrio para productos de alimentación y bebidas y ofrecemos una amplia gama de servicios que incluyen soluciones logísticas y actividades de envasado. Nuestro bagaje industrial, creciente presencia geográfica, experiencia en la fabricación de vidrio y nuestro entendimiento de las necesidades y los procesos de nuestros clientes, nos consolidan como un socio de negocio para muchas de las principales marcas en los segmentos de las bebidas y la alimentación. Los productos y servicios de Vidrala contribuyen a desarrollar la visión de nuestros clientes, conectando las experiencias de los consumidores con sus marcas y jugando un papel relevante en sus estrategias.



Un mundo para un nuevo consumidor

El envase forma parte integral de los estilos de vida modernos. Protege y preserva, contribuye a una economía sostenible ayudando a reducir los desperdicios y permite una distribución eficaz de productos. Muchos de los hábitos de consumo cotidianos que hoy en día experimentamos, no serían posibles sin el desarrollo de una cadena de envasado eficiente.

El consumo de productos de alimentación y bebidas crece al ritmo del desarrollo global, de forma que el uso de envases para estos productos se extiende proporcionalmente. Según los análisis, el mercado mundial de packaging para productos alimentarios creció en el año 2018 un 3%. La población, el producto interior bruto y el desarrollo de la urbanización continúan siendo las principales causas de crecimiento de la demanda a largo plazo, mientras que algunos factores adicionales están redefiniendo el uso del envase en la modernidad. Estos factores de actualidad se refieren, principalmente, a los progresos demográficos, a los cambios en las tendencias del consumidor y a la creciente importancia de la sostenibilidad.



72%

de los europeos*

tienen en cuenta el impacto en los océanos a la hora de tomar sus decisiones de compra.



78%

de los europeos*

han notado un cambio en su comportamiento debido a la reciente conversación social sobre la contaminación del océano.

* Fuente: FEVE.



Demografías y estilos de vida modernos

A medida que, a lo largo del mundo, evolucionan las demografías, progresan las clases medias y se intensifica el ritmo de urbanización, la demanda de envases crece. El sector de la distribución requiere de más envases para atender el mercado, resolver las distancias entre productores y consumidores, proteger el producto y asegurar plazos de preservación adecuados. Simultáneamente, en regiones desarrolladas como Europa, el avance de las grandes ciudades y el incremento de hogares con un menor número de miembros, incentiva la demanda de más unidades de productos en envases de un volumen adecuado. El consumidor moderno, habitando en áreas urbanas, enfoca sus preferencias hacia la calidad,

la salud, la conveniencia y la compra sobre la marcha o espontánea. Asimismo, gusta de las experiencias de consumo fuera del hogar, en medios de restauración. Los nuevos canales de distribución, como el comercio electrónico, simplemente aceleran este proceso. Cualquier producto, de la más alta calidad, está bien informado, es fácilmente accesible y puede ser suministrado con agilidad sin pérdidas de tiempo y en envases adecuados. Por último, el proceso de envejecimiento de la población no hace sino impulsar la demanda de productos saludables, en envases sencillos de utilizar y con una apariencia tradicional.



FACTORES DE CRECIMIENTO DE LA DEMANDA DE ENVASES



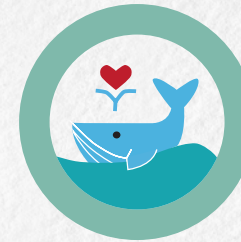


Envases para una sociedad sostenible

Globalmente, un número creciente de normativas están orientando la transición hacia una economía sostenible, eficiente en el consumo de recursos y competitiva. Más allá de este marco regulatorio, los consumidores se están haciendo cada vez más conscientes, demandando sostenibilidad a lo largo de la cadena de suministro y, en particular, soluciones de envase que no causen daño al medioambiente. Inevitablemente, en la sociedad está creciendo la percepción sobre los impactos de materiales como los envases de plástico. En consecuencia, los propietarios de las marcas están desarrollando diferentes iniciativas para mejorar su impacto ambiental y un número relevante de empresas del sector consumo están publicando estrategias y objetivos específicos basados en el packaging sostenible. La mayor parte de estos planes se materializan en compromisos para intensificar un mayor uso de envases provenientes de materiales reciclados.

Vidrio para el futuro

En el contexto de este proceso de cambio, el vidrio emerge como la mejor alternativa de envasado. Garantiza la máxima protección y las mejores condiciones de preservación, facilitando una distribución eficiente de productos que requieren ser consumidos en óptimas condiciones. El envase de vidrio es seguro, inerte y saludable. Tiene una apariencia atractiva y apreciada, lo que ayuda a los propietarios de las marcas a conectar con su cliente consumidor, identificando, promoviendo y sirviendo de herramienta de marketing como una representación icónica del producto en su interior. No solo eso, el envase de vidrio puede ser reciclado infinitamente. Es el envase sostenible definitivo. Las encuestas a lo largo del mundo demuestran que consumidores y envasadores eligen crecientemente al vidrio como su material de envasado predilecto.



73% de los europeos*

consideran el vidrio como la opción de envasado más amigable para el océano.



78% de los europeos*

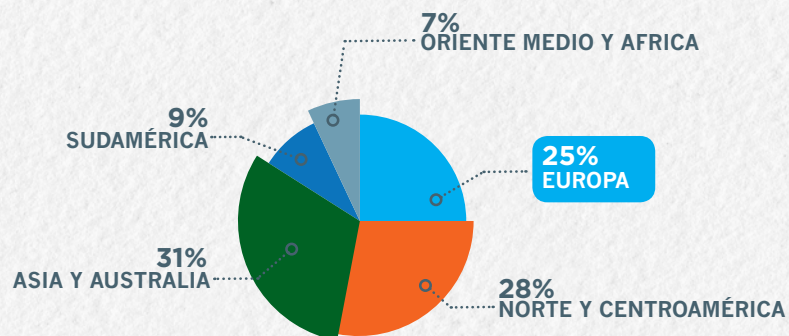
clasifican el vidrio entre sus alternativas de envasado preferidas.

* Fuente: FEVE.

Nuestro mercado

MERCADO GLOBAL DE ENVASES RÍGIDOS PARA EL CONSUMO

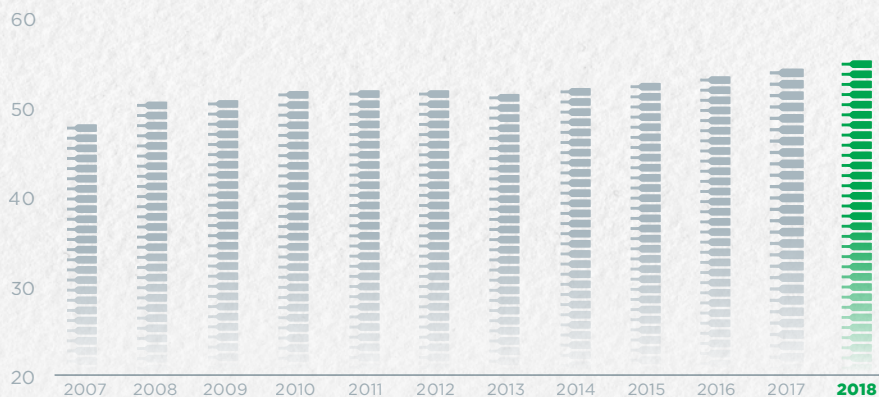
Cuota por regiones



Durante el año 2018 se comercializaron en Europa Occidental más de 55.000 millones de envases de vidrio para productos de alimentación y bebidas. Refleja un crecimiento de aproximadamente el 2% respecto al año anterior. Vidrala representó un 15% del mercado con cerca de 8.300 millones de envases vendidos.

EUROPA OCCIDENTAL. VENTAS DE ENVASES DE VIDRIO PARA ALIMENTACIÓN Y BEBIDAS.

En miles de millones de unidades, por año



Fuentes: FEVE y estimaciones internas. Las cifras incluyen la demanda doméstica de envases de vidrio de Francia, Italia, Alemania, España, Portugal, Reino Unido, Irlanda y Benelux.

Este crecimiento orgánico en la demanda estuvo soportado por factores como ritmos de consumo generalmente estables en las diferentes regiones, dinámicas de envasadores y consumidores favorables al vidrio frente a materiales alternativos e importaciones crecientes de productos en granel que están creando demanda de vidrio en el destino del consumo, como es el caso en el Reino Unido.

La estructura de negocio de Vidrala ha afrontado el reto de este contexto de demanda con solvencia. Sobre la base de una firme vocación hacia el servicio al cliente, Vidrala ha progresado en el cometido de afianzarse como un proveedor de referencia, cuya misión en consolidar relaciones sostenibles y de largo plazo con clientes que son la razón de ser del negocio.





EVOLUCIÓN DE RESULTADOS

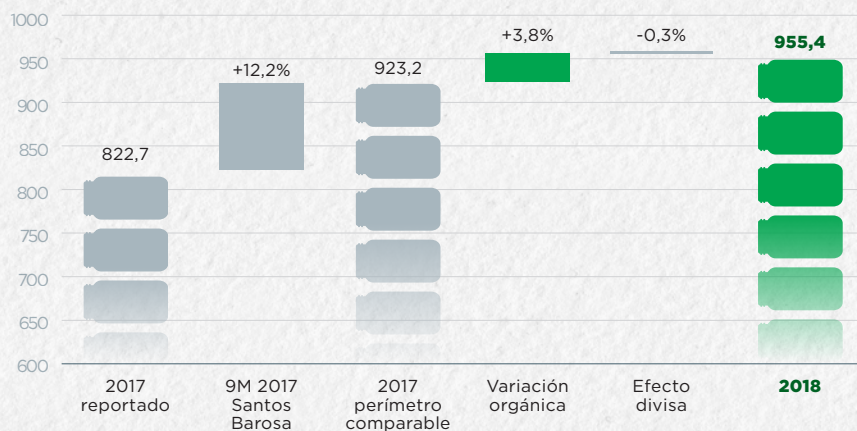
Ventas

La cifra de ventas reportada por Vidrala durante el ejercicio 2018 ascendió a 955,4 millones de euros. Supone un incremento sobre lo reportado el año anterior de un 16,1%.

Las cifras incluyen la contribución de la adquirida Santos Barosa durante el año completo, mientras que en 2017 únicamente reflejaban su aportación durante el último trimestre. A efectos de comparabilidad, en perímetro comparable y en divisa constante, las ventas registraron un crecimiento orgánico del 3,8%. Se observa el detalle desglosado de variaciones en el gráfico inferior.

CIFRA DE VENTAS

Evolución interanual, en millones de euros

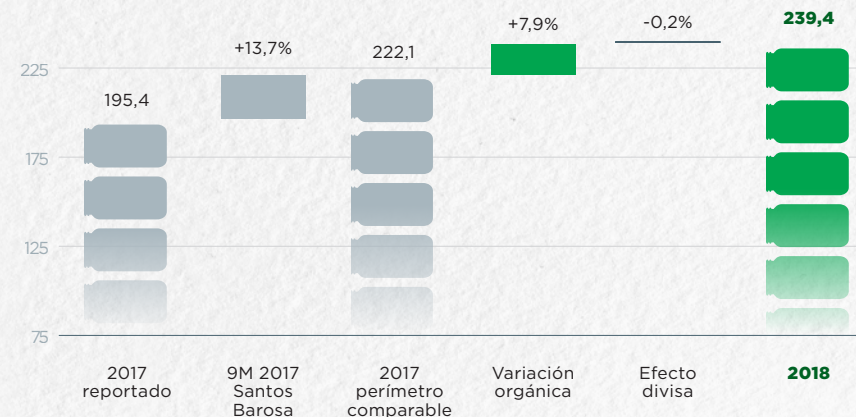


Resultado operativo

El resultado operativo bruto -EBITDA- acumulado durante el ejercicio ascendió a 239,4 millones de euros. Supone un incremento en términos reportados del 22,5% sobre el año anterior, reflejando un crecimiento orgánico, en perímetro comparable y a divisa constante, del 7,9%.

RESULTADO OPERATIVO (EBITDA)

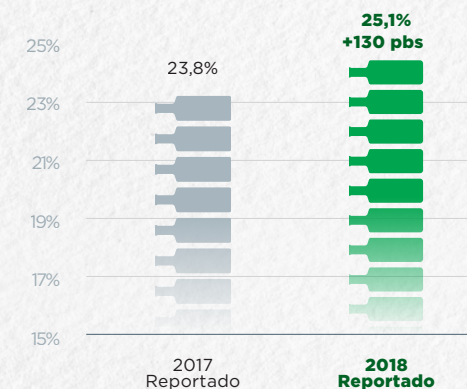
Evolución interanual, en millones de euros



El EBITDA obtenido representa un margen sobre las ventas del 25,1%, que refleja una expansión de aproximadamente 130 puntos básicos sobre el año anterior.

MÁRGENES OPERATIVOS (EBITDA)

Evolución interanual, en porcentaje sobre las ventas



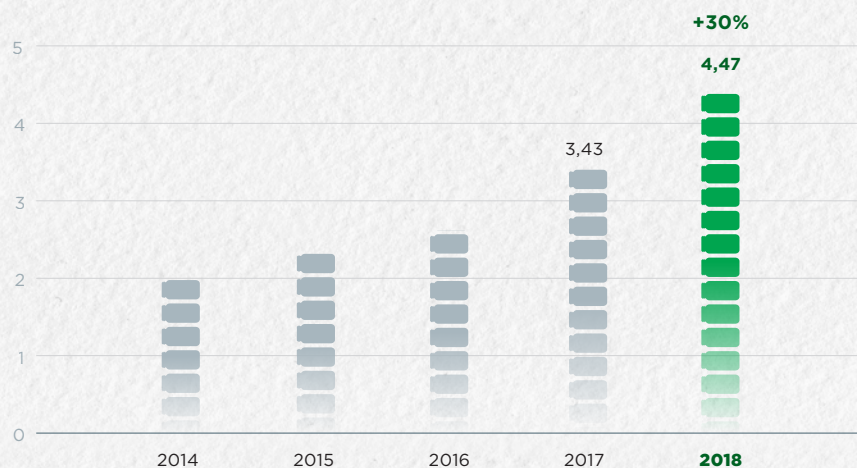


Resultado neto y balance

El resultado neto atribuible al ejercicio 2018 ascendió a 116,0 millones de euros, tras registrar un gasto financiero neto anual equivalente al 0,7% de las ventas y una tasa fiscal sobre resultados del 17,4%. Equivale a un beneficio por acción de 4,47 euros, lo que refleja un incremento de un 30,0% sobre el año anterior.

BENEFICIO POR ACCIÓN

Desde 2014, en euros

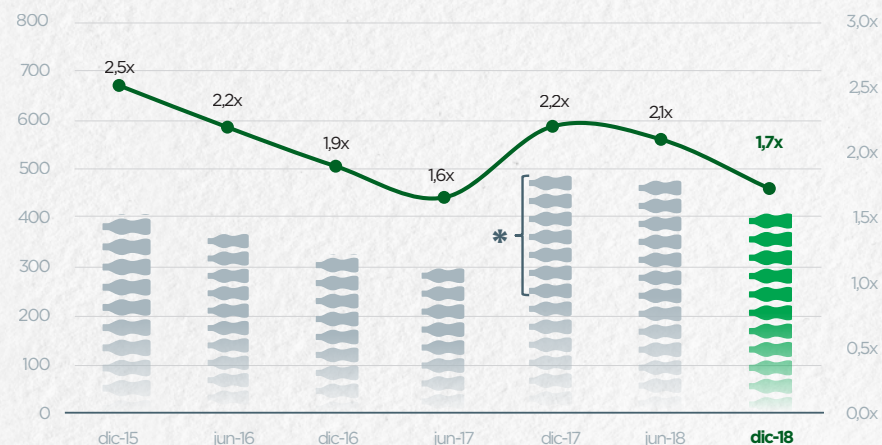


A nivel de balance, la deuda a 31 de diciembre de 2018 se situó en 411,1 millones de euros. Representa un ratio de apalancamiento equivalente a 1,7 veces el EBITDA acumulado en el periodo.

DEUDA

Evolución semestral desde 2015

Deuda en millones de euros (escala izquierda) y múltiplo sobre EBITDA (escala derecha)



*El incremento del endeudamiento se deriva de la adquisición de la sociedad portuguesa Santos Barosa, cuyo precio ascendió a 252,7 millones de euros.



PERSPECTIVAS

El consumo de productos envasados en vidrio avanza al ritmo del progreso sociodemográfico, el desarrollo de los estilos de vida modernos y la creciente preferencia de consumidores y envasadores hacia el vidrio frente a materiales de envasado alternativos.

En este contexto, la demanda en nuestras regiones de actividad se mantiene firme, mostrando signos de estabilidad que serán consistentes con los marcos económicos regionales y los patrones de consumo descritos.

Bajo esta coyuntura, la gestión en Vidrala durante el año 2019 estará dirigida a acciones internas destinadas a garantizar el servicio al cliente, invertir en nuestras instalaciones industriales con ambición de futuro y gestionar el entorno inflacionista de costes con el objetivo de reforzar los márgenes operativos del negocio.

En todo caso, las directrices de largo plazo se mantendrán intactas, firmemente enfocadas hacia el cliente, la competitividad y la estructura de capital como garantías irrenunciables para el negocio. En consecuencia, se espera mantener durante el año 2019 un ritmo creciente de generación de caja y una consiguiente progresiva reducción del endeudamiento. Construimos hoy las bases de nuestro desarrollo futuro.



POLÍTICA DE REMUNERACIÓN AL ACCIONISTA

La política de remuneración al accionista desarrollada por Vidrala se asienta en la sostenibilidad a largo plazo del dividendo, como medio principal de reparto de resultados y fidelización del accionista. Habitualmente, los desembolsos en efectivo se completan con primas de asistencia a la junta general. En añadido, Vidrala trata de definir herramientas complementarias de retribución al accionista que se consideran eficientes y consistentes con cada coyuntura de negocio.

En coherencia con esta política, a lo largo del año 2018 se repartieron en efectivo 96,19 céntimos de euro por acción en concepto de dividendos, y 4 céntimos de euro por acción en concepto de prima de asistencia a la junta general, acumulando un reparto en efectivo anual de 1,0019 euros por acción, lo que reflejó un incremento del 20,5% respecto al año anterior.

Asimismo, durante el mes de noviembre del año 2018 se llevó a cabo una ampliación de capital liberada mediante la cual se otorgó a cada accionista el derecho a percibir gratuitamente un 5% adicional de acciones en la proporción de una acción nueva por cada veinte acciones existentes.

Al respecto de los desembolsos previstos para el año 2019, el Consejo de Administración ha propuesto un reparto de resultados que representa un incremento en el dividendo anual de un 15%, considerando que las nuevas acciones asignadas gratuitamente tendrán pleno derecho de percepción. El

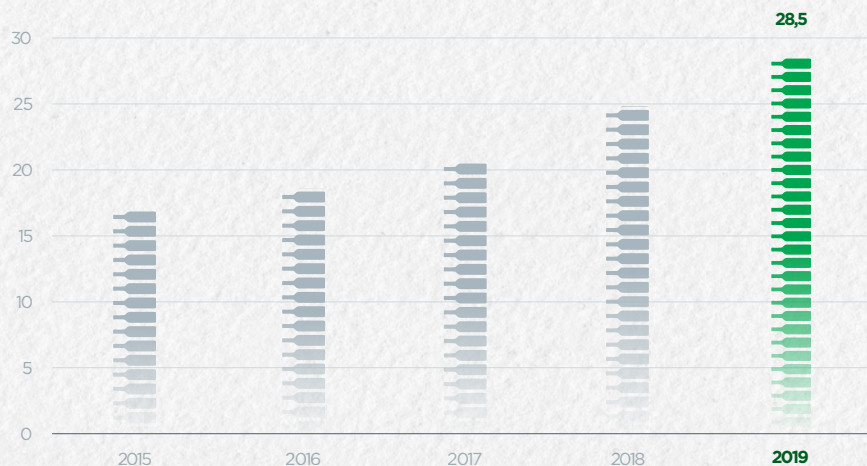
primer reparto a cuenta fue satisfecho el pasado 14 de febrero de 2019 por un importe de 76,64 céntimos de euro por acción. El segundo reparto, en forma de dividendo complementario, ascendería a 29,17 céntimos de euro por acción a desembolsar el 12 de julio de 2019. Asimismo, se ofrecerán 4 céntimos de euro por acción en concepto de prima de asistencia a la junta general de accionistas. En conjunto, el reparto efectivo acumulado durante 2019 ascendería a 1,0981 euros por acción.





REMUNERACIÓN EN EFECTIVO DIVIDENDOS Y PRIMAS AL ACCIONISTA

Millones de euros, desde el año 2015



Como medida extraordinaria adicional, el pasado 20 de diciembre de 2018, la Sociedad hizo público un programa de recompra de acciones propias, a través del cual se adquirirán hasta 192.000 acciones por un importe efectivo máximo de 16 millones de euros. El objeto del programa, que debe ser considerado como una herramienta complementaria de retribución al accionista, será amortizar acciones propias equivalentes a un 1% del capital social, incrementando proporcionalmente el beneficio por acción que corresponde a cada accionista.



RIESGOS DE NEGOCIO

La gestión de los riesgos del negocio en Vidrala implica procedimientos supervisados desde los órganos de administración, desarrollados por la dirección y ejecutados, cada día, en la operativa de la organización.

Riesgos operacionales

El grupo Vidrala desarrolla, a través de nueve centros de producción, una actividad industrial manufacturera y comercializadora basada en un proceso continuo que se encuentra sometido a riesgos inherentes ligados a la naturaleza de la actividad y a su operativa diaria.

Durante el año 2018 se han mantenido tareas específicas de evaluación y seguimiento de aquellos riesgos de negocio definidos como operacionales. Su objetivo es identificar los riesgos potenciales, en un proceso en continua revisión, conocer con perspectiva su impacto y probabilidad de ocurrencia y, principalmente, vincular cada área operativa y cada proceso de negocio a sistemas de control y seguimiento adecuados al objeto final de minimizar sus potenciales efectos negativos.



■ Riesgos de carácter medioambiental

El grupo Vidrala se declara firmemente comprometido con la protección del entorno. Con este objetivo, Vidrala lleva a cabo programas de acción específicos en diversos aspectos ambientales relativos a emisiones a la atmósfera, vertidos, residuos y consumo de materias primas, energía, agua o ruido.

La fabricación de vidrio es inherentemente intensiva en el consumo de energía como resultado de la utilización de hornos de fusión que operan en continuo, 24 horas al día, 365 días al año. En consecuencia de la naturaleza industrial del proceso, la reducción del impacto medioambiental asociado al mismo se subraya como uno de los objetivos de la gestión. Para ello, las acciones se basan en promover esfuerzos inversores concretos para la renovación sostenida de las instalaciones fabriles, buscando una adaptación actualizada a la tecnología existente más eficaz en sistemas de reducción del impacto medioambiental. El resultado de los esfuerzos hacia la eficiencia energética tiene un efecto global en el negocio, reduciendo consumos, mejorando los costes y minimizando el impacto medioambiental. Adicionalmente, las prioridades operativas se concentran en intensificar un uso creciente de productos reciclados, en especial, casco de vidrio como materia prima principal para la fabricación del vidrio, lo cual tiene un doble efecto en la eficiencia medioambiental toda vez que evita el consumo alternativo de materias primas naturales y que contribuye a reducir el consumo energético y el consiguiente volumen de emisiones contaminantes.

Dentro de las directrices estratégicas de Vidrala, se documenta como prioritaria la implantación de sistemas de gestión ambientales. En coherencia con este compromiso, todas las instalaciones productivas del Grupo se encuentran vigentemente certificadas bajo estándares ISO 14001:2015 demostrando que Vidrala opera efectivamente bajo las conductas de un sistema de gestión medioambiental global, reconocido y externamente verificado. Además, en coherencia con el compromiso de mejora continua, se han iniciado procesos de implantación y verificación de nuevas normas ambientales como la ISO 14064:2012, relacionada con la declaración voluntaria de emisiones de CO₂.



En añadido, Vidrala mantiene un compromiso inversor específicamente destinado a minimizar el potencial efecto contaminante de sus instalaciones. De especial relevancia durante los últimos años, este esfuerzo concreto se ha materializado en la conclusión de un amplio proyecto inversor desarrollado para la instalación en todos los centros productivos de sistemas especiales de depuración de emisiones atmosféricas, denominados precipitadores electrostáticos o electrofiltros. Estas instalaciones, cuya inversión acumulada a lo largo de todo el grupo ha ascendido a más de 20 millones de euros en los últimos ocho años, están dirigidas a reducir las emisiones de partículas contaminantes siendo reconocidos como la mejor tecnología disponible a este efecto por la normativa europea. Los electrofiltros instalados actúan reteniendo las partículas generadas en el proceso de fusión mediante su atracción a través de campos eléctricos, consiguiendo reducir las emisiones habituales de los hornos de fusión de vidrio en más de un 90%. Los electrofiltros instalados en Vidrala han sido acompañados de sistemas de depuración de emisiones de SO_x, desulfuradores, que han permitido reducir considerablemente la emisión de este contaminante.

En conjunto, y como constatación del compromiso anteriormente mencionado, el progreso hacia la eficiencia medioambiental de Vidrala se documenta en detalle en una memoria de sostenibilidad anual que se hace pública a través del sitio web de la sociedad, así como en el estado de información no financiera contenido en el informe de gestión de las cuentas anuales consolidadas del grupo.

II ■ Riesgo de seguridad laboral

La actividad desarrollada por Vidrala se cimienta en el trabajo diario de las más de 3.700 personas empleadas en el grupo, la mayor parte de las cuales operan en un contexto de trabajo naturalmente industrial o manufacturero.

En este sentido, el grupo Vidrala se mantiene determinado a establecer las medidas más eficaces de prevención y protección contra la siniestralidad laboral. Este compromiso queda refrendado en la progresiva implantación de sistemas de gestión y salud laboral basados en la norma OHSAS 18001:2007, que son certificados por entidades independientes acreditando la existencia de un marco de gestión reconocido a nivel internacional.

Con el fin específico de evitar la ocurrencia de accidentes laborales y, más relevante, con la directriz de mejorar la salud en el trabajo, Vidrala desarrolla planes preventivos, concretos y sistematizados, tanto de formación continuada como de sensibilización a su plantilla. En la memoria de sostenibilidad, anexa a este informe, se detalla la evolución de los indicadores ligados a la gestión de prevención de riesgos laborales. Dichos planes son desarrollados y difundidos entre todos los agentes implicados en la organización, permitiendo objetivar documentalmente la tendencia en los indicadores de seguridad laboral y, consiguientemente, la eficacia real de los procesos de control implantados evidenciando si son necesarias medidas correctivas adicionales.



III ■ Riesgo de cadena de suministro

La actividad llevada a cabo por industrias de proceso de producción intensivo y servicio continuo, como lo es la de Vidrala, puede ser vulnerable a riesgos de distorsión en la cadena de suministro.

Al respecto de los riesgos de aprovisionamiento de productos, materiales, instalaciones o tecnologías que puedan ser clave para el normal desarrollo del proceso industrial, las acciones de gestión incluyen la búsqueda continuada y especializada de fuentes de suministro y el refuerzo de las relaciones con los proveedores, diversificando las fuentes de acceso, formalizando relaciones de largo plazo, estableciendo procesos propios de homologación, auditoría y control de calidad y desarrollando alternativas de suministro en las áreas de relevancia.

Sobre los riesgos relativos al servicio al cliente y a la calidad del producto, las acciones emprendidas incluyen el desarrollo de un área departamental específica, e independiente del resto de áreas organizativas, dedicada exclusivamente a la calidad.

Asimismo, se ha completado un proyecto inversor específico destinado exclusivamente a garantizar los objetivos definidos de calidad del producto comercializado, optimizando el control preventivo o la inspección de la calidad mediante la implantación de las mejores tecnologías disponibles a lo largo de todas las instalaciones del grupo.

En relación a los riesgos relacionados con los inventarios, el grupo ha desarrollado una serie de sistemas a fin de garantizar un control en continuo del inventario sobre el producto terminado almacenado monitorizando su existencia física, calidad, antigüedad y rotación con el objetivo de asegurar un volumen de inventario que sea equilibrado, en volumen y en valor, a las expectativas de ventas. Dichos controles han tenido como resultado la implantación de procesos automatizados de monitorización de stocks con la consiguiente aplicación de medidas concretas de depreciación, física y en valor contable.





Riesgos en materia fiscal

El grupo Vidrala opera en un ámbito multinacional, a través de sociedades con actividades en España, Portugal, Reino Unido, Irlanda, Italia, Francia y Bélgica, sometidas a distintas regulaciones tributarias.

La política fiscal de Vidrala tiene como objeto asegurar el cumplimiento de la normativa aplicable en todos los territorios tributarios en los que opera el grupo, en consistencia con la actividad desarrollada en cada uno de los mismos. Dicho principio de respeto de las normas fiscales, se desarrolla en coherencia con el fin del negocio que es crear valor de manera sostenida para el accionista, evitando riesgos tributarios y buscando eficiencias fiscales en la ejecución de las decisiones de negocio.

Se consideran riesgos fiscales aquellos potencialmente derivados de la aplicación de dichas normativas, la interpretación de las mismas en el marco de la estructura societaria del grupo o la adaptación a las modificaciones que en materia tributaria pudieran acontecer.

Para su control, Vidrala dispone de un sistema de gestión integral de riesgos que incluye los riesgos fiscales relevantes y los mecanismos para su control. Asimismo, el Consejo de Administración asume entre sus facultades la supervisión de la estrategia fiscal.



Con el fin de incorporar a la planificación fiscal corporativa los principios de control indicados, Vidrala asume entre sus prácticas:

- La prevención, adoptando decisiones en materia tributaria sobre la base de una interpretación razonable y asesorada de las normativas, evitando posibles conflictos de interpretación mediante la utilización de instrumentos establecidos por las autoridades pertinentes como consultas previas o acuerdos de tributación, evaluando con carácter previo las inversiones u operaciones que presenten una especial particularidad fiscal y, sobre todo, evitando la utilización de estructuras de carácter opaco o artificioso, así como la operativa con sociedades residentes en paraísos fiscales o cualesquiera otras que tengan la finalidad de eludir cargas tributarias.
- La colaboración con las administraciones tributarias en la búsqueda de soluciones respecto a prácticas fiscales en los países en los que el grupo Vidrala está presente, facilitando la información y la documentación tributaria cuando esta se solicite por las autoridades fiscales, en el menor plazo posible y de forma más completa, potenciando acuerdos y, finalmente, fomentando una interlocución continuada con las administraciones tributarias con el fin de reducir los riesgos fiscales y prevenir las conductas susceptibles de generarlos.
- La información al Consejo de Administración, a través de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, facilitando información sobre las políticas y criterios fiscales aplicados e informando sobre consecuencias fiscales cuando constituyan un factor relevante.



Riesgos financieros

El entorno de volatilidad global en los mercados financieros y la creciente dimensión de Vidrala exponen las actividades a elementos potencialmente desestabilizadores de índole exógena que denominamos riesgos financieros y que obligan a implantar mecanismos de control específicos.

Las tareas de gestión de los riesgos financieros en Vidrala se basan en la identificación, el análisis y el seguimiento de las fluctuaciones de los mercados en aquellos elementos que puedan tener efecto sobre los resultados del negocio. Su objeto es definir procesos sistemáticos de medición, control y seguimiento que se materialicen en medidas para minimizar los potenciales efectos adversos y reducir estructuralmente la volatilidad de los resultados. Para cubrir ciertos riesgos, Vidrala emplea o puede emplear instrumentos financieros derivados cuyo volumen y características son detallados en el informe anual.

Podemos identificar como riesgos financieros más relevantes los siguientes:



Riesgo de tipo de cambio

Vidrala opera en el ámbito internacional y se encuentra, por tanto, expuesto al riesgo de fluctuación de los tipos de cambio por operaciones con divisas diferentes al euro.

El riesgo de tipo de cambio vigente en la estructura de negocio actual se concentra, principalmente, en la subsidiaria Encirc Limited, cuyas actividades se ubican en el Reino Unido e Irlanda. Como resultado, a efectos del grupo consolidado resulta que el 33,03% de las ventas y el 34,67% del resultado de explotación, EBITDA, correspondientes al año 2018 se generaron en libras y, por lo tanto, su reporte en euros se encuentra sometido a los riesgos de traslación que pueden generarse por las fluctuaciones del tipo de cambio de la libra esterlina frente al euro. Asimismo, existe un riesgo de conversión a euros de los recursos de caja que genera el negocio en el Reino Unido en libras, de modo que la depreciación de la libra podría reducir el contravalor en euros disminuyendo el efectivo generado por el negocio.

Como cuantificación de la sensibilidad a este riesgo, en base a los datos registrados en el año 2018, si la libra se depreciara en un 5% de promedio en un año completo, manteniendo el resto de variables constantes y asumiendo la ausencia de instrumentos de cobertura, el beneficio consolidado del grupo se vería afectado en aproximadamente un 2% y el cash flow anual se reduciría en aproximadamente un 3%.



■ Riesgo de tipo de interés

Las financiaciones contratadas a referencias de tipos de interés variables exponen a Vidrala a riesgo de fluctuación de los tipos de interés que por lo tanto provocan variabilidad en su coste y en los pagos de efectivo previstos.



La política de financiación empleada en el grupo concentra la mayor parte de los recursos ajenos en instrumentos de financiación con coste referenciado a tipo de interés variable. Vidrala cubre el riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo mediante instrumentos derivados de permuta financiera (swap) u opciones de compra (cap) sobre tipos de interés. Estos instrumentos derivados de cobertura del tipo de interés tienen el efecto económico de convertir los recursos ajenos con coste a tipos de interés variable en coste a tipo fijo, caso de las permutas (swap), o de limitar hasta un máximo el coste a tipos de interés variable, caso de las opciones de compra (cap). Generalmente, el grupo Vidrala obtiene recursos ajenos a largo plazo con interés variable y los permuta en interés fijo, de manera que resultan más óptimos que los disponibles si se hubiesen obtenido los recursos ajenos directamente a tipos de interés fijos. Bajo las permutas de tipo de interés, el grupo Vidrala se compromete con otras contrapartes, en todos los casos entidades financieras, a intercambiar, con la periodicidad estipulada, la diferencia entre los intereses fijos y los intereses variables calculada en función de los notacionales contratados. Bajo las opciones de compra de tipos de interés, Vidrala tiene el derecho y la contraparte la obligación, de liquidar la diferencia entre el tipo de interés variable y el tipo estipulado en el caso de que sea positiva. La efectividad de estos instrumentos en su objetivo de fijación del tipo de interés de las pólizas de financiación contratadas se evalúa y documenta en base a metodologías aceptadas por la normativa contable aplicable.

En materialización a esta política de control de riesgos, a la fecha de cierre del ejercicio 2018 Vidrala tiene contratados instrumentos derivados de cobertura de tipos de interés en forma de permutas (interest rate swaps) por un notional de 458,5 millones de euros, con inicios y vencimientos progresivos hasta el año 2023. Como resultado, se prevé que la totalidad del coste a asumir por el grupo en forma de intereses sobre la deuda durante el ejercicio 2019 se encuentre asegurada ante fluctuaciones en los mercados de tipos de interés.



■ Riesgos de crédito

El grupo Vidrala desarrolla políticas específicas para controlar el riesgo de crédito de cuentas a cobrar por eventuales facturaciones morosas, insolventes o incobrables. El procedimiento se inicia en el desarrollo de procesos sistematizados de autorización de ventas a clientes con un historial de pagos y un estado de crédito adecuados, al objeto de minimizar el riesgo de impagados. Este proceso de control supone la elaboración permanente de análisis de solvencia, estableciendo límites específicos de riesgo asumible para cada deudor, analizando variables como las métricas de crédito, el segmento en el que opera o su procedencia geográfica y elaborando clasificaciones individualizadas de calificación típicas de sistemas evolucionados de medición del crédito. En suma, el procedimiento se instrumentaliza mediante la elaboración y el mantenimiento de un sistema interno de scoring crediticio de cada deudor.

Adicionalmente, el control sobre la solvencia de los cobros se intensifica con un segundo nivel de minimización del riesgo soportado en la cobertura del crédito a través de entidades aseguradoras externas. Las pólizas de seguro de crédito contratadas a este efecto tienen el objetivo de cubrir el impacto económico en eventuales situaciones de siniestros de cuantía elevada en los que el sistema interno no se hubiera mostrado eficaz en predecir una insolvencia.

Como constatación del sistema implantado en el ámbito del control de riesgos de cobro, Vidrala ha sometido la calidad de sus procesos a una certificación oficial externa. La obtención de dicho certificado de calidad en la gestión del crédito comercial, y el compromiso para su renovación periódica, permiten garantizar la validez, eficacia y eficiencia del sistema vigente, obligando a auditorías formales, seguimientos dinámicos y desarrollos de mejoras.

Al respecto de otros riesgos de crédito, las operaciones de financiación, los instrumentos derivados suscritos y las operaciones financieras al contado se formalizan exclusivamente con instituciones financieras de alta y reconocida calificación crediticia.



IV. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez al que está expuesto Vidrala surge principalmente del vencimiento de las obligaciones de deuda, de las transacciones con instrumentos derivados así como de los compromisos de pago con el resto de acreedores ligados a su actividad. La política de Vidrala consiste en monitorizar en continuo el estado de liquidez financiera asegurando la disponibilidad de recursos suficientes para hacer frente a las obligaciones de pago manteniendo procesos internos de control a través del seguimiento del presupuesto y de sus desviaciones y adoptando, en su caso, planes de contingencia.

Con el fin de alcanzar estos objetivos, Vidrala lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, basada en la adaptación de vencimientos a la maduración de los activos a financiar, la diversificación de las fuentes de financiación empleadas así como el mantenimiento en continuo de recursos financieros no utilizados inmediatamente disponibles.

De este modo, a 31 de diciembre de 2018, el grupo Vidrala mantenía 199 millones de euros en recursos de financiación externa plenamente contratados, comprometidos por la fuente financiadora, inmediatamente disponibles y no utilizados, lo cual representa un 48% del endeudamiento total.

V. Endeudamiento y solvencia

A fecha 31 de diciembre de 2018, Vidrala registraba una deuda financiera neta consolidada de 411,1 millones de euros, lo que supone una reducción de 76,2 millones de euros respecto al cierre del ejercicio anterior.

Como resultado, los indicadores de solvencia financiera a cierre del ejercicio 2018 reflejan un endeudamiento equivalente a 1,7 veces el resultado operativo EBITDA de los últimos doce meses, evidenciando la capacidad financiera del negocio y la estabilidad de la posición patrimonial de Vidrala.

El núcleo de la estructura de financiación se concentra en un contrato de financiación sindicada a largo plazo, suscrito entre un grupo seleccionado de nueve entidades financiadoras, por un importe vigente al cierre del ejercicio de 290 millones de euros. Su fecha de vencimiento es el 13 de septiembre de 2023, siendo progresivamente amortizable desde el 13 de septiembre del año 2021. En consecuencia, durante el año 2019 la financiación se encontrará en periodo de carencia no existiendo obligaciones de devolución del principal. La información contenida en la nota 15 "Pasivos Financieros con Entidades de Crédito" de las cuentas anuales refleja la mejor estimación de la Sociedad de las amortizaciones de principal de créditos y préstamos recibidos. La duración media total de la financiación del grupo a cierre del ejercicio 2018 se sitúa en torno a los cuatro años.

El contrato de préstamo mencionado contiene determinadas cláusulas de cumplimiento con compromisos vinculados a ciertas estipulaciones financieras, covenants, habituales en contratos de esta naturaleza. A fecha de cierre del ejercicio, dichos compromisos se encuentran plenamente cumplidos certificándose en el resultado de los siguientes indicadores de solvencia:

Ratio Endeudamiento Financiero Neto / EBITDA Consolidado: 1,7x

EBITDA Consolidado / Rtdo. Financiero Neto Consolidado: 35,8x.



VI. Riesgo de precios en compras de energía

Al objeto de gestionar el impacto de este riesgo, el grupo emplea procesos de control específicos para mitigar los potenciales efectos imprevistos sobre los márgenes operativos que se producirían en caso de que acontezcan tendencias de mercado inflacionistas.

Dichas medidas se materializan en la implantación de fórmulas de tarificación adaptadas, en el seguimiento y monitorización continuado de las variables de mercado que las determinan mediante departamentos de gestión y control dedicados y en el seguimiento del riesgo mediante estrategias de cobertura de precios, incluyendo la contratación de tarifas a precios fijos y el uso de instrumentos financieros derivados para su cobertura.

En materialización a esta política de control de riesgos, a la fecha de cierre del ejercicio 2018, Vidrala mantiene contratados derivados de cobertura de precios sobre commodities energéticas por un nominal equivalente a 71 millones de euros. Como resultado de la existencia de dichos contratos, con vigencia hasta el año 2021, el Grupo estima que tiene cubierto aproximadamente un 45% de su exposición prevista ante variaciones en los mercados energéticos durante el periodo mencionado.

El consumo de energía, principalmente gas natural y electricidad, representa un origen de costes operacionales significativo que es inherente al proceso de producción y manufactura de vidrio al que Vidrala dedica su actividad. La fluctuación en las variables que originan sus precios, representada en la natural variabilidad de los mercados globales de commodities energéticas, afecta al coste del proceso productivo y puede incidir en mayor o menor medida en la rentabilidad del negocio.



VII. Otros riesgos: desanexión del Reino Unido de la Unión Europea

El 23 de junio de 2016 se celebró en el Reino Unido un referéndum sobre su permanencia en la Unión Europea cuyo resultado resultó favorable a la salida. Como consecuencia, se ha abierto un proceso político de negociación de las condiciones del referéndum cuyas implicaciones son aún inciertas.

Vidrala mantiene actividades de negocio en el Reino Unido e Irlanda a través de la filial Encirc Limited, adquirida a comienzos del año 2015. Encirc es un fabricante de envases de vidrio orientado a abastecer la demanda doméstica de productos de alimentación y bebidas en Irlanda y el Reino Unido, donde opera dos plantas desde las cuales ofrece una completa gama de servicios que incluyen, además de la fabricación de envases de vidrio, procesos de envasado de última tecnología y servicios logísticos.

En conjunto, el negocio de Vidrala en el Reino Unido es eminentemente doméstico, produciendo envases de vidrio localmente para su comercialización a lo largo de las islas británicas, incluyendo la República de Irlanda, siendo inmaterial el volumen de exportaciones fuera de estas regiones.

Como efecto inmediato, el resultado del referéndum provocó una depreciación de la libra esterlina frente al euro, cuyos efectos y medidas de control se han detallado en el apartado correspondiente al riesgo de cambio. A largo plazo, los fundamentales estructurales de la demanda de envases de vidrio en el Reino Unido se mantienen estables, soportados por el grado de desarrollo sociodemográfico de la región, el continuado progreso hacia preferencias de consumo crecientemente dirigidas hacia productos de calidad y la limitada variabilidad natural de la demanda de productos de alimentación y bebidas. Encirc optimiza estos fundamentos de mercado gracias a un posicionamiento de negocio refrendado en las relaciones desarrolladas con clientes de primer nivel mundial, la estabilidad de su cuota de mercado, la competitividad soportada en sus modernas instalaciones industriales y el valor añadido que aportan a la oferta los servicios de envasado, cuyas incomparables ventajas competitivas hacia aquellos propietarios interesados en la exportación de graneles hacia la creciente demanda del Reino Unido se ha visto reforzada.





INFORME
ANUAL
2018

ESTADOS FINANCIEROS

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Vidrala, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Vidrala, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2018, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2018, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Deterioro de valor de fondos de comercio

Descripción A 31 de diciembre de 2018, el epígrafe “Fondo de comercio” del balance consolidado del Grupo Vidrala incluye un importe de 209.890 miles de euros. El valor recuperable de estos activos está condicionado a la existencia de posibles deterioros, cuya determinación depende del resultado de estimaciones complejas que requieren la aplicación de criterios, juicios e hipótesis por parte de la Dirección del Grupo. Hemos considerado esta materia una cuestión clave de nuestra auditoria por la significatividad de los importes, por la complejidad inherente a la asignación de valor a las hipótesis clave consideradas y por la variación de tales asunciones. El Grupo realiza una prueba anual para evaluar la potencial existencia de deterioros sobre los fondos de comercio, utilizando métodos de descuento de flujos de efectivo para determinar dichos valores. Los cálculos de descuento de flujo de efectivo se realizan considerando que la actividad de las unidades generadoras de efectivo tiene una vida útil ilimitada realizándose las proyecciones de flujos de caja libre en base a los presupuestos financieros aprobados por la Dirección. La información relativa a los criterios aplicados por la Dirección del Grupo y las principales hipótesis utilizadas en la determinación del valor recuperable de dichos fondos de comercio se encuentra recogidas en la Nota 7 (a) de la memoria consolidada adjunta.

Nuestra respuesta

En relación con esta cuestión, nuestros procedimientos de auditoria han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento de los criterios aplicados y la revisión de los procesos establecidos por la Dirección del Grupo en la determinación de los deterioros de valor de los fondos de comercio.
- ▶ Revisión del modelo utilizado por la Dirección del Grupo, en colaboración con nuestros especialistas en valoraciones, cubriendo, en particular, la coherencia matemática del modelo, la razonabilidad de los flujos de caja proyectados, de las tasas de descuento y de las tasas de crecimiento, así como de los resultados de los análisis de sensibilidades realizados por la Dirección del Grupo.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación al Grupo.

Valoración y registro de instrumentos financieros derivados

Descripción El Grupo utiliza instrumentos financieros derivados con el fin de eliminar o reducir el riesgo de variaciones en los tipos de interés, tipos de cambio y precio de commodities. Los derivados se valoran por su valor razonable en la fecha de las cuentas anuales consolidadas. La estimación del valor razonable y la clasificación del instrumento derivado requieren de un elevado nivel de juicio por parte de la Dirección del Grupo y puede tener un impacto significativo en el balance de situación consolidado así como en el estado del resultado global consolidado. La descripción de las normas para el tratamiento contable de los instrumentos derivados y la información económica sobre los derivados contratados por el Grupo se encuentran recogidos en las Nota 3 (h) y 8 de la memoria consolidada adjunta.

**Nuestra
respuesta**

En relación con esta área, nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, los siguientes:

- ▶ Entendimiento de los procesos y controles establecidos por el Grupo para asegurar la adecuada valoración y tratamiento contable de los instrumentos derivados.
- ▶ Realización de procedimientos de confirmación de terceros sobre la existencia y valoración de los instrumentos derivados.
- ▶ Con el apoyo de nuestros especialistas en instrumentos financieros derivados hemos realizado procedimientos del contraste de valor razonable y análisis de la correcta clasificación contable.
- ▶ Revisión de los desgloses incluidos en la memoria consolidada de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación al Grupo.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2018, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre la información contenida en el informe de gestión consolidado se encuentra definida en la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, que establece dos niveles diferenciados sobre la misma:

- ▶ Un nivel específico que resulta de aplicación al estado de la información no financiera consolidado, así como a determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo, según se define en el art. 35.2. b) de la Ley 22/2015, de Auditoría de Cuentas, que consiste en comprobar únicamente que la citada información se ha facilitado en el informe de gestión, o en su caso, que se ha incorporado en éste la referencia correspondiente al informe separado sobre la información no financiera en la forma prevista en la normativa, y en caso contrario, a informar sobre ello.
- ▶ Un nivel general aplicable al resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado, que consiste en evaluar e informar sobre la concordancia de la citada información con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en el informe de gestión consolidado y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2018 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.

- ▶ Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- ▶ Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- ▶ Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- ▶ Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- ▶ Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 26 de febrero de 2019.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 30 de mayo de 2017 nos nombró como auditores del Grupo por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017.



ERNST & YOUNG, S.L.

2019 Núm. 03/19/03805
SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

ERNST & YOUNG, S.L.
(Inscrita en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° S0530)

Alberto Peña Martínez
(Inscrito en el Registro Oficial de Auditores
de Cuentas con el N° 15290)

26 de febrero de 2019

**BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO**

31 de diciembre de 2018 y 2017, en miles de euros.

	Nota	2018	2017
ACTIVO			
Activos no corrientes		958.362	953.560
Inmovilizado material	6	684.114	683.036
Fondo de comercio	7	209.890	209.890
Otros activos intangibles	7	25.136	23.354
Otros activos financieros		28	41
Activos por impuestos diferidos	9	38.695	35.304
Instrumentos financieros derivados	8	319	1.701
Otros activos no corrientes		180	234
Activos corrientes		448.973	451.339
Existencias	10	185.147	189.829
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	11	219.086	206.381
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes		426	391
Instrumentos financieros derivados	8	8.623	3.568
Otros activos corrientes	12	13.018	9.127
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes		22.673	42.043
Total activo		1.407.335	1.404.899

**BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO**

31 de diciembre de 2018 y 2017, en miles de euros.

	Nota	2018	2017
PASIVO Y PATRIMONIO NETO			
Patrimonio neto	13		
Capital social		26.555	25.290
Otras reservas		7.622	7.545
Ganancias acumuladas		644.609	551.362
Acciones propias		(4.874)	(3.347)
Otro resultado global		(44.015)	(35.489)
Dividendo a cuenta entregado en el ejercicio		(19.899)	(17.225)
Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		609.998	528.136
Pasivos no corrientes		495.580	586.305
Ingresos diferidos	14	17.838	25.411
Pasivos financieros con entidades de crédito	15	394.887	487.819
Instrumentos financieros derivados	8	5.246	2.473
Pasivos por impuestos diferidos	9	51.146	45.115
Provisiones	19	24.653	23.953
Otros pasivos no corrientes		1.810	1.534
Pasivos corrientes		301.757	290.458
Pasivos financieros con entidades de crédito	15	38.880	41.519
Instrumentos financieros derivados	8	6.433	-
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	16	206.260	223.566
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes		6.909	4.136
Provisiones	19	11.956	383
Otros pasivos corrientes	12	31.319	20.854
Total pasivo		797.337	876.763
Total patrimonio neto y pasivo		1.407.335	1.404.899



CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

31 de diciembre de 2018 y 2017, en miles de euros.

	Nota	2018	2017
Ventas	4 y 22	955.426	822.720
Prestación de servicios		-	477
Otros ingresos	22	21.991	8.533
Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación		(2.069)	4.240
Consumos de mercaderías, materias primas y consumibles		(323.635)	(281.046)
Gastos por retribuciones a los empleados	24	(190.581)	(174.929)
Gastos por amortización	6 y 7	(88.178)	(76.999)
Pérdidas por deterioro de valor de activos no corrientes	6	(4.105)	(1.253)
Otros gastos	23	(221.767)	(184.561)
Ingresos financieros	25	3.491	1.964
Gastos financieros	25	(10.149)	(9.384)
Beneficio antes de impuestos de actividades continuadas		140.424	109.762
Gasto por impuesto sobre las ganancias	9	(24.466)	(20.616)
Beneficio del ejercicio de actividades continuadas		115.958	89.146
Beneficio del ejercicio		115.958	89.146
Beneficio del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		115.958	89.146
Ganancias por acción (expresado en euros)	26	4,47	3,61
- Básicas y diluidas			



ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO

31 de diciembre de 2018 y 2017, en miles de euros.

	Nota	2018	2017
Beneficio del ejercicio		115.958	89.146
Otro Resultado Global:			
Diferencias de conversión	13	(3.753)	(14.057)
Recálculo de la valoración de planes de prestación definida		(623)	362
Partidas que van a ser reclasificadas a resultados			
Cobertura de los flujos de efectivo	8	(5.533)	1.111
Efecto impositivo	9	1.383	(311)
		(8.526)	(12.895)
Otro resultado global del ejercicio, neto de impuesto			
Resultado global total del ejercicio		107.432	76.251
Resultado global total atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante		107.432	76.251





ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

31 de diciembre de 2018 y 2017, en miles de euros.

Patrimonio atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante									
	Otro resultado global								
	Capital social	Otras reservas	Ganancias acumuladas	Acciones propias	Cobertura de flujos de efectivo	Diferencias de conversión	Planes de prestación definida	Dividendo a cuenta entregado en el ejercicio	Total patrimonio neto
Saldos al 31 de diciembre de 2016	25.290	7.545	481.879	(2.824)	1.258	(22.544)	(1.308)	(14.362)	474.934
Resultado global total del ejercicio	-	-	89.146	-	800	(14.057)	362	-	76.251
Acciones propias rescatadas	-	-	-	(3.529)	-	-	-	-	(3.529)
Acciones propias vendidas	-	-	164	3.006	-	-	-	-	3.170
Distribución del beneficio del ejercicio 2016									
Dividendos	-	-	(19.827)	-	-	-	-	14.362	(5.465)
Dividendo a cuenta del ejercicio 2017	-	-	-	-	-	-	-	(17.225)	(17.225)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	25.290	7.545	551.362	(3.347)	2.058	(36.601)	(946)	(17.225)	528.136
Ajustes por aplicación inicial de nuevas normas contables (Nota 2)	-	-	1.312	-	-	-	-	-	1.312
Saldos al 1 de enero de 2018	25.290	7.545	552.674	(3.347)	2.058	(36.601)	(946)	(17.225)	529.448
Resultado global total del ejercicio	-	-	115.958	-	(4.150)	(3.753)	(623)	-	107.432
Acciones propias rescatadas	-	-	-	(2.852)	-	-	-	-	(2.852)
Acciones propias vendidas	-	-	1.103	1.325	-	-	-	-	2.428
Ampliación de capital	1.265	77	(1.342)	-	-	-	-	-	-
Distribución del beneficio del ejercicio 2017									
Dividendos	-	-	(23.784)	-	-	-	-	17.225	(6.559)
Dividendo a cuenta del ejercicio 2018	-	-	-	-	-	-	-	(19.899)	(19.899)
Saldos al 31 de diciembre de 2018	26.555	7.622	644.609	(4.874)	(2.092)	(40.354)	(1.569)	(19.899)	609.998



ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

31 de diciembre de 2018 y 2017, en miles de euros.

	Nota	2018	2017
Flujos de efectivo de actividades de explotación			
Beneficio del ejercicio		115.958	89.146
Ajustes por :			
Amortizaciones	6 y 7	88.178	76.999
Pérdidas por deterioro de activos no corrientes	6	4.105	1.253
Pérdidas (Reversiones) por deterioro de valor de deudores comerciales		466	(519)
Pérdidas (Reversiones) por deterioro de valor de existencias		9.262	1.793
(Ingresos) / Gastos por diferencias de cambio	25	(2.393)	(1.942)
Variaciones de provisiones		16.053	3.566
Imputación de subvenciones oficiales a resultados		(10.391)	(5.453)
Ingresos financieros	25	(1.098)	(22)
Gastos financieros	25	10.149	9.384
Impuesto sobre las ganancias	9	24.466	20.616
		138.797	105.675
Variaciones de capital circulante			
Existencias		(4.580)	1.212
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		(13.171)	13.792
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		(12.074)	9.720
Pagos de provisiones		(649)	(485)
Otros pasivos corrientes		6.849	(923)
Efecto de las diferencias de conversión en el capital circulante de las sociedades extranjeras		(1.919)	(3.239)
		(25.544)	20.077
Efectivo generado por las operaciones			
Pagos de intereses		(7.917)	(7.230)
Cobros de intereses		877	1.102
Pagos por impuestos sobre las ganancias		(19.405)	(10.526)
		202.766	198.244
Efectivo neto generado por las actividades de explotación			
Flujo de efectivo de actividades de inversión			
Pagos por la adquisición de inmovilizado material		(99.541)	(86.479)
Pagos por la adquisición de activos intangibles		(2.245)	(2.541)
Pagos por la adquisición de activos financieros		13	246
Adquisición de una sociedad dependiente, neta del efectivo adquirido (Nota 5)		-	(235.233)
		(101.773)	(324.007)
Efectivo neto generado por actividades de inversión			
Flujo de efectivo de actividades de financiación			
Cobros procedentes de la emisión de acciones propias e instrumentos de patrimonio propio		2.428	3.170
Cobros procedentes de las deudas con entidades de crédito		25.000	201.268
Pagos procedentes del rescate de acciones propias y otros instrumentos de patrimonio propio		(2.852)	(3.529)
Pagos procedentes de las deudas con entidades de crédito		(121.155)	(13.700)
Dividendos pagados	13	(23.784)	(19.827)
		(120.363)	167.382
Efectivo neto generado por actividades de financiación			
Aumento (Disminución) neto de efectivo y otros medios líquidos equivalentes		(19.370)	41.619
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 1 de enero		42.043	424
		22.673	42.043
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes a 31 de diciembre			



1. NATURALEZA, ACTIVIDADES Y COMPOSICIÓN DEL GRUPO

Vidrala, S.A. (en adelante la Sociedad, Sociedad Dominante o VIDRALA) constituida en España como sociedad anónima, por un período de tiempo indefinido, tiene como actividad principal la fabricación y venta de envases de vidrio y los servicios asociados de logística y envasado de productos alimentarios, situándose su domicilio social y fiscal en Llodio (Álava).

Vidrala, S.A. tiene las acciones representativas de su capital social admitidas a cotización en las Bolsas de Madrid y Bilbao.

Con fecha 13 de octubre de 2017, la Sociedad del Grupo Inverbeira Sociedad de Promoción de Empresas, S.A. adquirió la Sociedad portuguesa Santos Barosa Vidros, S.A. (véase nota 5).

La relación de las sociedades que componen el Grupo Vidrala, con los porcentajes de participación total de la Sociedad dominante (directa y/o indirecta) a 31 de diciembre de 2018, así como la dirección y la actividad que realiza cada una de ellas es la siguiente:

Denominación Social	Domicilio	Participación	Actividad
Crisnova Vidrio, S.A.	Caudete (Albacete)	100%	Fabricación y venta de envases de vidrio
Inverbeira, Sociedad de Promoción de Empresas, S.A.	Llodio (Álava)	100%	Promoción y fomento de empresas
Aiala Vidrio, S.A.U.	Llodio (Álava)	100%	Fabricación y venta de envases de vidrio
Gallo Vidro, S.A.	Marinha Grande (Portugal)	99,99%	Fabricación y venta de envases de vidrio
Vidrala Logistics, Ltda.	Marinha Grande (Portugal)	100%	Servicios de transporte
Castellar Vidrio, S.A.	Castellar del Vallés (Barcelona)	100%	Fabricación y venta de envases de vidrio
Vidrala Italia, S.r.l.	Córsico (Italia)	100%	Fabricación y venta de envases de vidrio
MD Verre, S.A.	Ghlin (Bélgica)	100%	Fabricación y venta de envases de vidrio
Omega Immobilière et Financière, S.A.	Ghlin (Bélgica)	100%	Propiedad inmobiliaria
Investverre, S.A.	Ghlin (Bélgica)	100%	Tenencia de participaciones e inversiones
CD Verre, S.A.	Burdeos (Francia)	100%	Comercialización
Vidrala Desarrollos, S.L.U.	Llodio (Álava)	100%	Promoción y Fomento de empresas
Encirc Limited	Derrylin (Irlanda del Norte)	100%	Fabricación de envases de vidrio, envasado y servicios logísticos
Encirc Distribution Limited	Ballyconnell (Irlanda)	100%	Servicios logísticos
Santos Barosa Vidros, S.A.	Marinha Grande (Portugal)	100%	Fabricación y venta de envases de vidrio



2. BASES DE PRESENTACIÓN

Las cuentas anuales consolidadas se han formulado a partir de los registros contables de Vidrala, S.A. y de las entidades consolidadas. Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2018 se han preparado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación, con el objeto de mostrar la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada de Vidrala, S.A. y sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2018 y del rendimiento financiero consolidado, de sus flujos de efectivo consolidados y de los cambios en el patrimonio neto consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.

Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2018, que han sido formuladas el 26 de febrero de 2019, serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

(a) Economía circular y prevención y gestión de residuos

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado bajo la hipótesis de empresa en funcionamiento, utilizando el principio de coste histórico con la excepción de los instrumentos financieros derivados que se han registrado a valor razonable.

(b) Comparación de la información

Las políticas contables adoptadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas se han aplicado uniformemente para los dos ejercicios presentados.

(c) Estimaciones contables relevantes e hipótesis y juicios relevantes en la aplicación de las políticas contables

La preparación de las cuentas anuales consolidadas de conformidad con NIIF-UE requiere, en algunos casos, la aplicación de estimaciones contables o la realización de juicios e hipótesis. Se resume a continuación un detalle de los aspectos que han implicado un mayor grado de juicio, complejidad o en los que las hipótesis y estimaciones son significativas para la preparación de las cuentas anuales consolidadas:

(i) Estimaciones contables relevantes e hipótesis

Deterioro de valor del fondo de comercio:

El Grupo realiza una prueba anual para evaluar la potencial existencia de deterioros sobre los fondos de comercio. La determinación del valor recuperable de una unidad generadora de efectivo a la que se ha asignado un fondo de comercio implica el uso de estimaciones y la aplicación de criterios de valoración financiera. El valor recuperable se define como el mayor entre el valor razonable menos costes de venta y su valor en uso. El Grupo utiliza métodos de descuento de flujos de efectivo para determinar dichos valores. Los cálculos de descuento de flujos de efectivo se realizan considerando que la actividad de las unidades generadoras de efectivo tiene una vida ilimitada realizándose las proyecciones de flujos de caja libre en base a los presupuestos financieros aprobados por la Dirección. Los flujos de efectivo más allá del período presupuestado se extrapolan usando tasas de crecimiento estimadas (véase nota 7). Los flujos consideran la experiencia pasada y representan la mejor estimación sobre la evolución futura del mercado. Las hipótesis clave para determinar el valor en uso incluyen las tasas de crecimiento esperado, la tasa de coste medio ponderado del capital y los tipos impositivos indicados en la nota 7. Las estimaciones, incluyendo la metodología empleada, pueden tener un impacto significativo en los valores resultantes y en la potencial pérdida por deterioro de valor.

Vidas útiles de los activos materiales:

La Dirección del Grupo determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación de sus instalaciones. Esta estimación se basa en los ciclos de vida históricos y proyectados de los equipos en función de sus características, el estado de avance de la tecnología disponible y las necesidades de reposición estimadas. Esto podría cambiar como consecuencia de innovaciones técnicas y/o acciones de la competencia en respuesta a ciclos acentuados.

Corrección valorativa de insolvencias de clientes

La corrección valorativa por insolvencias de clientes, la revisión de saldos individuales en base a la calidad crediticia de los clientes, tendencias actuales y esperadas del mercado y análisis histórico de las insolvencias a nivel agregado, implica un elevado grado de juicio. Dicho juicio se objetiviza mediante la aplicación de metodologías procedimentadas desarrolladas por el Grupo Vidrala, basadas principalmente en el análisis pormenorizado de la calificación crediticia (rating), el histórico de las ventas y el historial de pagos y la pérdida esperada que resulte de un evento de impago durante los próximos 12 meses o durante la vida del contrato (véase nota 3 (g)). Adicionalmente, el control sobre la solvencia de cobros se complementa con la cobertura de una póliza de seguro de crédito (véase nota 18).

Impuesto sobre las ganancias

El Grupo está sujeto al impuesto sobre las ganancias en diversas jurisdicciones. La situación jurídica de la normativa fiscal aplicable a determinadas sociedades del Grupo, implica que existen cálculos estimados.

Cuando el resultado fiscal final es diferente de los importes que se reconocieron inicialmente, tales diferencias tienen efecto sobre el impuesto sobre las ganancias en el ejercicio en que se realice tal determinación.

La Dirección del Grupo estima que las diferencias económicas por la utilización de hipótesis y juicios en la estimación del Impuesto sobre las ganancias para el ejercicio 2018 no serán significativas.

Reevaluación de créditos fiscales

El Grupo evalúa la recuperabilidad de los créditos fiscales activados en base a las estimaciones de obtención de resultados imponibles positivos futuros suficientes para su compensación.

(ii) Cambios de estimación

A pesar de que las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad dominante se han calculado en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2018, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a su modificación en los próximos ejercicios. El efecto en las cuentas anuales consolidadas de las modificaciones que, en su caso, se derivasen de los ajustes a efectuar durante los próximos ejercicios se registraría de forma prospectiva.



(d) Normas e interpretaciones aprobadas por la Unión Europea aplicadas por primera vez en este ejercicio

Las políticas contables utilizadas en la preparación de estas cuentas anuales consolidadas son las mismas que las aplicadas en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017, excepto por las siguientes normas que se han aplicado por primera vez en este ejercicio:

- NIIF 9, "Instrumentos financieros";
- NIIF 15, "Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes";
- CINIIF 22, "Transacciones en moneda extranjera y contraprestaciones anticipadas";
- Mejoras anuales a las NIIF, "Ciclo 2014-2016: Resto de modificaciones";
- Modificaciones a la NIC 40, "Transferencias de propiedades de inversión";
- Modificaciones a la NIIF 2, "Clasificación y medición de transacciones con pagos basados en acciones";
- Modificaciones a la NIIF 4, "Aplicación de la NIIF 9 Instrumentos financieros con la NIIF 4 Contratos de seguro";
- Modificaciones a la NIIF 15, "Aclaraciones a la norma";

De la aplicación de estas normas, interpretaciones y modificaciones, la única que tiene un impacto significativo en las cuentas anuales consolidadas es la NIIF 9.





NIIF 9 - Instrumentos financieros

La NIIF 9 Instrumentos financieros sustituye a la NIC 39 Instrumentos Financieros en lo que respecta a la valoración y clasificación para los ejercicios que se inician el 1 de enero de 2018 o posteriormente. Esta norma recopila los tres aspectos relativos a la contabilización de los instrumentos financieros: clasificación y valoración, deterioro y contabilidad de coberturas.

El Grupo escogió no adoptar anticipadamente la nueva norma, optando por no reexpresar la información comparativa para el ejercicio 2017 y recogiendo el ajuste al importe en libros de los activos y pasivos financieros en reservas a 1 de enero de 2018.

La aplicación de la NIIF 9 no ha supuesto grandes cambios en el estado de situación financiera consolidado y en el patrimonio neto consolidado, excepto por el efecto de la aplicación de la norma asociada a refinanciaciones de pasivos financieros, que ha supuesto un impacto positivo en el patrimonio neto por importe de 1.312 miles de euros.

En aplicación de la interpretación realizada por el IASB en 2017 sobre el tratamiento de las refinanciaciones de pasivos financieros bajo NIIF 9, los flujos contractuales de la deuda refinanciada han de ser descontados a la tasa de interés efectiva original, revisada con las comisiones asociadas, en vez de a la nueva tasa resultante de la operación de refinanciación.

La diferencia obtenida impactará en la Cuenta de Resultados Consolidada como un gasto o ingreso a la fecha de la refinanciación, si bien, dado el carácter retroactivo de esta interpretación, para aquellas operaciones realizadas con anterioridad a 1 de enero de 2018, la diferencia existente se registra contra la partida de "Reservas".

Así, y como se desglosa en la Nota 15 de las presentes cuentas anuales consolidadas, el Grupo Vidrala cuenta con un contrato de préstamo sindicado a largo plazo, formalizado con fecha 12 de marzo de 2015 por su Sociedad dominante Vidrala, S.A., que ha registrado diferentes novaciones y modificaciones desde su contratación inicial.

El impacto para las cuentas del Grupo Vidrala de la interpretación de la nueva norma sobre dichas modificaciones del préstamo sindicado, supone un efecto positivo en la partida de "Reservas" por importe de 1.312 miles de euros, así como un menor valor de la deuda por un importe aproximado de 1.773 miles de euros.

El principal impacto de la aplicación de NIIF 9, durante el ejercicio 2018 en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada, ha supuesto un mayor gasto financiero por importe de 892 miles de euros.



(e) Normas e interpretaciones emitidas por el IASB, pero que no son aplicables en este ejercicio

Norma, interpretación o modificación	Fecha de adopción por la UE	Fecha de aplicación en la UE	Fecha de aplicación del IASB
NIIF 16 - Arrendamientos	Octubre 2017	1 enero 2019	1 enero 2019
NIIF 17 - Contratos de seguro	Pendiente	Pendiente	1 enero 2022
CINIIF 23 - La incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto sobre las ganancias	Octubre 2018	1 enero 2019	1 enero 2019
Mejoras anuales a las NIIF - Ciclo 2015-2017	Pendiente	Pendiente	1 enero 2019
Modificaciones a las NIC 1 y NIC 8 - Definición de material	Pendiente	Pendiente	1 enero 2020
Modificaciones a la NIC 19 - Modificación, reducción o liquidación de un plan	Pendiente	Pendiente	1 enero 2019
Modificaciones a la NIC 28 - Inversiones en entidades asociadas y en negocios conjuntos	Pendiente	Pendiente	1 enero 2019
Modificaciones a la NIIF 3 - Combinaciones de negocios	Pendiente	Pendiente	1 enero 2020
Modificaciones a la NIIF 9 - Características de cancelación anticipada con compensación negativa	Marzo 2018	1 enero 2019	1 enero 2019
Modificaciones al Marco Conceptual de las NIIF	Pendiente	Pendiente	1 enero 2020

El Grupo tiene la intención de adoptar las normas, interpretaciones y modificaciones a las normas emitidas por el IASB, cuando entren en vigor en la UE, si le son aplicables. Aunque el Grupo está actualmente analizando su impacto, en base a los análisis realizados hasta la fecha, el Grupo estima que su aplicación inicial no tendrá un impacto significativo sobre sus cuentas anuales consolidadas, excepto por la NIIF 16 Arrendamientos.



NIIF 16 – Arrendamientos

La NIIF 16 fue emitida en enero de 2016 y reemplaza a la NIC 17 Arrendamientos, CINIIF 4 Determinación de si un contrato contiene un arrendamiento, SIC-15 Arrendamientos operativos - Incentivos y SIC-27 Evaluación de la esencia de las transacciones que adoptan la forma legal de un arrendamiento. La NIIF 16 establece los principios para el reconocimiento, la valoración, la presentación y la información a revelar de los arrendamientos y requiere que los arrendatarios contabilicen todos los arrendamientos bajo un único modelo de balance similar a la actual contabilización de los arrendamientos financieros de acuerdo con la NIC 17. La norma incluye dos exenciones al reconocimiento de los arrendamientos por los arrendatarios, los arrendamientos de activos de bajo valor y los arrendamientos a corto plazo (es decir, los contratos de arrendamiento con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos). En la fecha de inicio de un arrendamiento, el arrendatario reconocerá un pasivo por los pagos a realizar por el arrendamiento (es decir, el pasivo por el arrendamiento) y un activo que representa el derecho de usar el activo subyacente durante el plazo del arrendamiento (es decir, el activo por el derecho de uso). Los arrendatarios deberán reconocer por separado el gasto por intereses correspondiente al pasivo por el arrendamiento y el gasto por la amortización del derecho de uso.

Los arrendatarios también estarán obligados a reevaluar el pasivo por el arrendamiento al ocurrir ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el plazo del arrendamiento, un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que resulten de un cambio en un índice o tasa utilizada para determinar esos pagos). El arrendatario generalmente reconocerá el importe de la reevaluación del pasivo por el arrendamiento como un ajuste al activo por el derecho de uso.

La NIIF 16, que es efectiva para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2019 o posteriormente, requiere que los arrendatarios y los arrendadores incluyan informaciones a revelar más extensas que las estipuladas en la NIC 17.



Transición a la NIIF 16

El Grupo tiene previsto adoptar la NIIF 16 retrospectivamente modificando las cifras comparativas del ejercicio anterior presentado. El Grupo aplicará la norma a los contratos que se identificaron como arrendamientos al aplicar la NIC 17 y la CINIIF 4. Por tanto, el Grupo no aplicará la norma a los contratos que no se identificaron previamente como arrendamientos de acuerdo con la NIC 17 y la CINIIF 4.

El Grupo aplicará las exenciones propuestas por la norma a los contratos de arrendamiento que finalizan dentro de los 12 meses siguientes a la fecha de aplicación inicial, y para los contratos de arrendamiento para los cuales el activo subyacente es de bajo valor. El Grupo tiene arrendamientos de ciertos equipos de oficina (por ejemplo, ordenadores personales, impresoras y fotocopadoras) que se consideran de bajo valor.

Durante 2018, el Grupo ha realizado una evaluación detallada del impacto de la NIIF 16. En base dichos cálculos, el Grupo estima que de su aplicación inicial el impacto sobre sus cuentas anuales consolidadas ascenderá a un mayor activo (derecho de uso) y pasivo (deuda – obligación de pago) por importe de 1.638 miles de euros. Asimismo, el impacto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas correspondiente al ejercicio 2019 tendría un impacto neto no significativo, debido a que el mayor gasto por amortización se ve compensado por un menor gasto por servicios del exterior.





3. PRINCIPIOS CONTABLES

(a) Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad, directa o indirectamente, a través de dependientes, ejerce control. La Sociedad controla a una entidad dependiente cuando por su implicación en ella está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la misma. La Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades relevantes. La Sociedad está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables por su implicación en la entidad dependiente cuando los rendimientos que obtiene por dicha implicación pueden variar en función de la evolución económica de la entidad.

En la nota 1 se incluye la información sobre las entidades dependientes incluidas en la consolidación del Grupo.

Los ingresos, gastos y flujos de efectivo de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde la fecha de adquisición, que es aquella en la que el Grupo obtiene efectivamente el control de las mismas. Las entidades dependientes se excluyen de la consolidación desde la fecha en la que se ha perdido el control.

Las transacciones y saldos mantenidos con empresas del Grupo y los beneficios o pérdidas no realizados han sido eliminados en el proceso de consolidación. No obstante, las pérdidas no realizadas han sido consideradas como un indicador de deterioro de valor de los activos transmitidos.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo, para transacciones y otros eventos similares que se hayan producido en circunstancias parecidas.

Las cuentas anuales o estados financieros de las entidades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha de presentación y mismo período que los de la Sociedad dominante.



(b) Combinaciones de negocios

En las combinaciones de negocios, el Grupo aplica el método de adquisición.

La fecha de adquisición es aquella en la que el Grupo obtiene el control del negocio adquirido.

La contraprestación entregada por la combinación de negocios se determina en la fecha de adquisición por la suma de los valores razonables de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos, los instrumentos de patrimonio neto emitidos y cualquier contraprestación contingente que dependa de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

La contraprestación entregada excluye cualquier desembolso que no forma parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gasto a medida que se incurren.

El Grupo reconoce en la fecha de adquisición los activos adquiridos, los pasivos asumidos por su valor razonable. Los pasivos asumidos incluyen los pasivos contingentes en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con fiabilidad.

(c) Inmovilizado material

Reconocimiento inicial

El inmovilizado material se reconoce a coste o coste atribuido, menos la amortización acumulada y, en su caso la pérdida acumulada por deterioro del valor.

Los repuestos destinados a ser montados en instalaciones, equipos y máquinas en sustitución de otras semejantes, cuyo ciclo de almacenamiento es superior al año se valoran siguiendo los criterios expuestos anteriormente y se amortizan en el mismo periodo que los activos a los que están afectos. Las piezas cuyo ciclo de almacenamiento es inferior al año se registran como existencias.

Los moldes son considerados como inmovilizado material dado que el período de utilización es superior al año, depreciándose según el número de unidades producidas en los mismos.

El Grupo se acogió al 1 de enero de 2004 a la exención relativa al valor razonable o revalorización como coste atribuido de la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las NIIF", para algunos elementos del inmovilizado material adquiridos con anterioridad a dicha fecha.

**Amortizaciones**

El Grupo determina el gasto de amortización de forma independiente para cada componente de un elemento de inmovilizado material que tiene un coste significativo en relación al coste total del elemento y una vida útil distinta del resto del elemento.

La amortización de los elementos del inmovilizado material se determina linealmente en función de los siguientes años de vida útil estimada:

	Años de vida útil estimada
Construcciones	20 - 30
Instalaciones técnicas y maquinaria	
Transporte interno e instalaciones fijas de mantenimiento	6 - 10
Instalaciones generales	10 - 30
Hornos, instalaciones y maquinaria de producción	8 - 16
Maquinaria de talleres	8 - 14
Mobiliario	6 - 12
Otro inmovilizado	8 - 12

El Grupo revisa, al cierre de cada ejercicio, el valor residual, la vida útil y el método de amortización del inmovilizado material. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Costes posteriores

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento diario del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro del valor del inmovilizado material de acuerdo con los criterios que se mencionan en el apartado (f).

**(d) Arrendamientos**

La determinación de si un contrato es o contiene un arrendamiento se basa en el fondo económico del acuerdo a la fecha de inicio del arrendamiento. El contrato es, o contiene, un arrendamiento si el cumplimiento del mismo depende del uso de un activo (o activos) específico y el acuerdo implica un derecho de uso del activo (o activos), aunque dicho activo (o activos) no esté especificado explícitamente en el contrato.

El Grupo como arrendatario

Un arrendamiento se clasifica en la fecha de inicio como un arrendamiento financiero o arrendamiento operativo. Un arrendamiento que transfiere al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad se clasifica como un arrendamiento financiero.

Los arrendamientos financieros se capitalizan al inicio del arrendamiento por el valor razonable del elemento arrendado o, si es inferior, por el valor actual de los pagos mínimos del arrendamiento. Los pagos por el arrendamiento se distribuyen entre los gastos financieros y la reducción del pasivo por arrendamiento de forma que se logre una tasa de interés constante en el saldo restante del pasivo. Los gastos financieros se registran en el estado de resultados.

Los activos arrendados se amortizan durante el periodo de vida útil del activo. Sin embargo, si no hay certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al final del periodo de arrendamiento, el activo se amortiza durante el periodo más corto entre la vida útil del bien arrendado y el periodo del arrendamiento.

Un arrendamiento operativo es cualquier acuerdo de arrendamiento distinto a un arrendamiento financiero. Los pagos por arrendamientos operativos se registran linealmente como gastos en el estado de resultados a lo largo del periodo del arrendamiento.

El Grupo como arrendador

Los arrendamientos en los que el Grupo mantiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado se clasifican como arrendamientos operativos. Los costes directos iniciales incurridos al negociar y contratar el arrendamiento operativo se añaden al valor en libros del activo arrendado y se registran a lo largo del periodo del arrendamiento aplicando el mismo criterio que para los ingresos por alquiler. Las rentas contingentes se registran como ingresos en el periodo en el que son obtenidas.



(e) Activos Intangibles

(i) Fondo de comercio

El fondo de comercio corresponde al exceso existente entre la contraprestación entregada más el valor asignado a las participaciones no dominantes y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en las combinaciones de negocios realizadas por el grupo.

El fondo de comercio no se amortiza, sino que se comprueba su deterioro con una periodicidad anual o con anterioridad si existen indicios de una potencial pérdida del valor del activo. A estos efectos, el fondo de comercio resultante de las combinaciones de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (UGE) o grupos de UGEs del Grupo que se espera se vayan a beneficiar de las sinergias de la combinación y se aplican los criterios a los que se hace referencia en el apartado de deterioro de valor. Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora por su coste menos las eventuales pérdidas por deterioro de valor acumuladas.

(ii) Cartera de clientes

El epígrafe “Otros activos intangibles” incluye la asignación del precio de compra asociado a la adquisición de Santos Barosa Vidros, S.A. en el ejercicio precedente (véase nota 5) imputable a clientes adquiridos en la combinación de negocios y se amortiza en el período estimado en el que se recibirán los flujos de caja que la generaron.



(iii) Activos intangibles generados internamente

Los costes relacionados con las actividades de investigación se registran como un gasto a medida que se incurren.

Los costes relacionados con las actividades de desarrollo relacionadas con el diseño y prueba de productos nuevos y mejorados se han capitalizado en la medida en que:

- El Grupo dispone de estudios técnicos que justifican la viabilidad del proceso productivo;
- Existe un compromiso del Grupo para completar la producción del activo de forma que se encuentre en condiciones de venta (o uso interno);
- El activo va a generar beneficios económicos suficientes, ya que según las mejores estimaciones de la Dirección, existe un mercado que absorberá la producción generada o la utilidad interna del activo.
- El Grupo dispone de los recursos técnicos y financieros, para completar el desarrollo del activo (o para utilizarlo internamente) y ha desarrollado sistemas de control presupuestario y de contabilidad analítica que permiten hacer un seguimiento de los costes presupuestados, las modificaciones introducidas y los costes realmente imputados a los distintos proyectos.

Los costes incurridos en la realización de actividades en las que no se pueden distinguir de forma clara los costes imputables a la fase de investigación de los correspondientes a la fase de desarrollo de los activos intangibles se registran con cargo a resultados.



(iv) Derechos de emisión de CO₂

Los derechos de emisión se registran cuando nacen para el Grupo los derechos que los originan y figuran contabilizados por su valor de coste, minorado en el importe de las pérdidas por deterioro acumuladas. Los derechos adquiridos a título gratuito o por un precio sustancialmente inferior a su valor razonable, se registran por su valor razonable que, con carácter general, es el valor de mercado de los derechos al comienzo del año natural al que correspondan. La diferencia entre dicho valor y, en su caso, el importe de la contraprestación entregada se reconoce con abono a la cuenta de subvenciones oficiales del epígrafe de “Ingresos diferidos”. El reconocimiento en resultados de los importes que se muestran en cuentas de subvenciones oficiales se determina en función de las emisiones realizadas en proporción a las emisiones totales previstas para el período completo para el cual se hubieran asignado, independientemente de que se hayan vendido o deteriorado los derechos obtenidos previamente.

Los gastos generados por la emisión de gases de efecto invernadero se registran, de acuerdo con el uso de los derechos de emisión, asignados o adquiridos, a medida que se emiten dichos gases en el proceso productivo, con abono a la correspondiente cuenta de provisión.

Los derechos de emisión registrados como activos intangibles no son objeto de amortización y se cancelan, como contrapartida de la provisión por los costes generados por las emisiones realizadas, en el momento de su entrega a la Administración para cancelar las obligaciones contraídas. El Grupo sigue el criterio de precio medio ponderado para reconocer la baja de los derechos de emisión.

(v) Otros activos intangibles

El resto de los activos intangibles adquiridos por el Grupo se presentan en el balance de situación consolidado por su valor de coste minorado en el importe de las amortizaciones y pérdidas por deterioro acumuladas.



(vi) Vida útil y amortizaciones

La amortización de los activos intangibles con vidas útiles finitas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática mediante la aplicación del método lineal a lo largo de su vida útil estimada en un máximo de diez años para las aplicaciones informáticas y en el caso de los gastos de desarrollo durante el periodo en que se espera que generen beneficios desde el inicio de la producción comercial del producto.

El Grupo revisa el valor residual, la vida útil y el método de amortización de los activos intangibles al cierre de cada ejercicio. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

(vii) Deterioro del valor de los activos

El Grupo evalúa y determina las pérdidas y las reversiones de las pérdidas por deterioro de valor del activo intangible de acuerdo con los criterios que se mencionan en el apartado (f).





(f) Deterioro de valor de activos no financieros sujetos a amortización o depreciación

El Grupo sigue el criterio de evaluar la existencia de indicios que pudieran poner de manifiesto el potencial deterioro de valor de los activos no financieros sujetos a amortización o depreciación al objeto de comprobar si el valor contable de los mencionados activos excede de su valor recuperable. El valor recuperable de los activos es el mayor entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso determinado en función de los flujos de efectivo futuros esperados.

Las diferencias negativas resultantes de la comparación de los valores contables de los activos con sus valores recuperables se reconocen en resultados.

(g) Instrumentos financieros

(i) Clasificación de instrumentos financieros

Los activos financieros se clasifican, en su reconocimiento inicial, como valorados posteriormente al coste amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado global y al valor razonable con cambios en resultados.

La clasificación de los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial depende de las características de los activos financieros desde el punto de vista de los flujos de efectivo contractuales y del modelo de negocio del Grupo para la gestión de los activos financieros. Con la excepción de las cuentas a cobrar comerciales que no tienen un componente de financiación significativo o para las que el Grupo ha aplicado la solución práctica, el Grupo valora inicialmente los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se valoran a su valor razonable con cambios en resultados, los costes de transacción.

Para que un activo financiero sea clasificado y valorado al coste amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado global, debe dar lugar a flujos de efectivo que son “únicamente pagos de principal e intereses (SPPI)” sobre el importe de principal pendiente. Esta evaluación se conoce como la prueba SPPI y se realiza a nivel de instrumento.

El modelo de negocio del Grupo para la gestión de los activos financieros se refiere a cómo administra sus activos financieros para generar flujos de efectivo. El modelo de negocio determina si los flujos de efectivo se obtendrán del cobro de los flujos de efectivo contractuales, de la venta de los activos financieros o de ambos.



(ii) Principios de compensación

Un activo financiero y un pasivo financiero son objeto de compensación sólo cuando el Grupo tiene el derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

(iii) Activos financieros

Desde el 1 de enero de 2018, el grupo clasifica sus activos financieros tras el reconocimiento inicial, según se valoren a coste amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado global y a valor razonable con cambios en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la entidad para administrar los activos financieros y de las características de los términos contractuales de los flujos de efectivo.

En el reconocimiento inicial, el Grupo valora los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no se encuentra a valor razonable con cambios en resultados, los costes de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costes de transacción de los activos financieros contabilizados con cambios en resultados se imputan a su vez también en resultados.

La valoración posterior depende del modelo de negocio del grupo para administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Después del reconocimiento inicial, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

Activos financieros a coste amortizado

Esta categoría es la más relevante para el Grupo. El Grupo valora los activos financieros al coste amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en el resultado financiero utilizando el método del interés efectivo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja en cuentas se reconoce directamente en resultados.



Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (instrumentos de deuda)

Son activos que se adquieren con el propósito de venderlos en un corto plazo. Los derivados se consideran en esta categoría a no ser que estén designados como instrumentos de cobertura. Estos activos financieros se valoran, tanto en el momento inicial como en valoraciones posteriores, por su valor razonable, imputando los cambios que se produzcan en dicho valor en la Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio.

En el caso de los instrumentos de patrimonio clasificados en esta categoría, se reconocen por su valor razonable y cualquier pérdida y ganancia que surge de cambios en el valor razonable, o el resultado de su venta, se incluyen en la Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los valores razonables de las inversiones que cotizan se basan en el valor de cotización (Nivel 1). En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas se establece el valor razonable empleando técnicas de valoración que incluyen el uso de transacciones recientes entre partes interesadas y debidamente informadas, referencias a otros instrumentos sustancialmente iguales y el análisis de flujos de efectivo futuros descontados (Nivel 2 y 3). En el caso de que la información disponible reciente sea insuficiente para determinar el valor razonable, o si existe toda una serie de valoraciones posibles del valor razonable y el coste representa la mejor estimación dentro de esa serie, se registran las inversiones a su coste de adquisición minorado por la pérdida por deterioro, en su caso.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos que no cumplen con los criterios de las categorías anteriores se valoran a valor razonable con cambios en resultados.



(iv) Pasivos financieros

Los pasivos financieros se clasifican, en su reconocimiento inicial, como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos, cuentas por pagar o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según corresponda.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de préstamos y cuentas por pagar bancarios, netos de los costes de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros del Grupo incluyen cuentas por pagar comerciales y de otro tipo, y préstamos, incluyendo líneas de crédito, e instrumentos financieros derivados.

Los préstamos bancarios constituyen el pasivo financiero de mayor relevancia del Grupo. Se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costes de transacción directamente atribuibles, y posteriormente se valoran al coste amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las políticas contables para derivados e instrumentos de cobertura se describen a continuación en el apartado (h) contabilidad de operaciones de cobertura.

(v) Deterioro de activos financieros

El Grupo reconoce los deterioros de valor y la incobrabilidad de préstamos y otras cuentas a cobrar mediante el registro de una cuenta correctora de los activos financieros. El criterio seguido por el Grupo para su reconocimiento se basa en la antigüedad de los deudores, en el seguimiento, conocimiento e informes de terceros sobre la situación económica de los deudores. En el momento en el que se considera que el deterioro y la incobrabilidad son irreversibles por haber agotado el Grupo todas las vías de reclamación, incluso las judiciales, se elimina el valor contable contra el importe de la cuenta correctora. Las reversiones de los deterioros de valor se reconocen igualmente contra el importe de la cuenta correctora.

Bajo la nueva normativa de aplicación (NIIF 9), el modelo general requiere el registro de la pérdida esperada que resulte de un evento de impago durante los próximos 12 meses o durante la vida del contrato, dependiendo de la evolución del riesgo crediticio del activo financiero desde su reconocimiento inicial en balance. Bajo el modelo simplificado se registran desde el inicio las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del contrato considerando la información disponible sobre eventos pasados (como el comportamiento de pagos de los clientes), condiciones actuales y elementos prospectivos (factores macroeconómicos como evolución de PIB, desempleo, inflación, tipos de interés...) que puedan impactar en el riesgo de crédito de los deudores de Vidrala.



(vi) Baja en cuentas de instrumentos financieros

Un activo financiero (o, cuando corresponda, una parte de un activo financiero o una parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja principalmente (es decir, se elimina del estado consolidado de situación financiera del Grupo) cuando:

- Los derechos para recibir flujos de efectivo del activo han expirado o
- El Grupo ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido la obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos en su totalidad sin demoras materiales a un tercero bajo un acuerdo de “transferencia”, y ya sea:
 - a. El Grupo ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o
 - b. El Grupo no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, sino que ha transferido el control del activo.

Cuando el Grupo ha transferido sus derechos para recibir flujos de efectivo de un activo o ha entrado en un acuerdo de transferencia, evalúa si, y en qué medida, ha retenido los riesgos y beneficios de la propiedad. Cuando no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, ni ha transferido el control del activo, el Grupo continúa reconociendo el activo transferido en la medida de su participación continua. En ese caso, el Grupo también reconoce una responsabilidad asociada. El activo transferido y el pasivo asociado se miden sobre una base que refleja los derechos y obligaciones que el Grupo ha retenido.

La implicación continuada que toma la forma de una garantía sobre el activo transferido se valora al menor del importe en libros del activo y el importe máximo de la contraprestación recibida en la transferencia que la entidad puede ser requerida a devolver.



(h) Contabilidad de operaciones de cobertura

Los derivados financieros se registran inicialmente a su coste de adquisición en el balance de situación consolidado y, con posterioridad se realizan las correcciones valorativas necesarias para reflejar su valor razonable en cada momento. Los beneficios o pérdidas originados por las fluctuaciones de ese valor razonable se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, salvo que el derivado en cuestión forme parte de una relación de cobertura de flujos de efectivo o de inversión neta en el extranjero.

El Grupo realiza coberturas de los flujos de efectivo.

Al inicio de una relación de cobertura, el Grupo designa y documenta formalmente la relación de cobertura a la que desea aplicar la contabilidad de coberturas y el objetivo y la estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura.

Antes del 1 de enero de 2018, la documentación incluía la identificación del instrumento de cobertura, la partida o transacción cubierta, la naturaleza del riesgo cubierto y la forma en que la entidad evaluará la efectividad de los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura para compensar la exposición a cambios en el valor razonable o los flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto. Se espera que estas coberturas sean altamente efectivas para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo, y se evalúan continuamente para determinar su eficiencia para los años para los que fueron designados.

A partir del 1 de enero de 2018, la documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, la partida cubierta, la naturaleza del riesgo cubierto y la forma en que el Grupo evaluará si la relación de cobertura cumple con los requisitos de efectividad de cobertura (incluido el análisis de las fuentes de ineficacia de cobertura y cómo se determina la relación de cobertura). Una relación de cobertura tiene la consideración de contabilidad de cobertura si cumple con todos los siguientes requisitos de efectividad:

- Existe una “relación económica” entre el elemento cubierto y el instrumento de cobertura.
- El efecto del riesgo de crédito no “domina los cambios de valor” que resultan de esa relación económica.
- La relación de cobertura de la relación de cobertura es la misma que la que resulta de la cantidad de la partida cubierta que el Grupo realmente cubre y la cantidad.



La estructura de la cobertura de los diferentes casos es la siguiente:

Coberturas de tipo de interés

- Elemento cubierto: Financiación recibida a tipo variable.
- Instrumento de cobertura: El Grupo cubre el riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo mediante instrumentos derivados de permuta financiera (swap) u opciones de compra (cap) sobre tipos de interés. Estos instrumentos derivados de cobertura del tipo de interés tienen el efecto económico de convertir los recursos ajenos con coste a tipos de interés variable en coste a tipo fijo, caso de las permutas (swap), o de limitar hasta un máximo el coste a tipos de interés variable, caso de las opciones de compra (cap). En algunos casos los instrumentos de coberturas se contratan con inicios diferidos (forward start) por lo que se cubren los flujos del elemento cubierto solamente desde el momento en el que el instrumento de cobertura comienza a liquidar.
- Riesgo cubierto: Cambios en los flujos de caja del elemento cubierto (pagos de interés) ante cambios en el tipo de interés de referencia.

Coberturas de precio de energía

- Elemento cubierto: Precio variable del gas natural utilizado como combustible en las plantas productivas referenciado a subyacentes de los mercados energéticos y del tipo cambio euro dólar.
- Instrumento de cobertura: Contratación de instrumentos derivados de permuta financiera (swaps) u opciones de compra (cap) por las que el Grupo convierte a coste fijo el coste de compra variable de determinados combustibles, caso de las permutas (swap), o limita hasta un máximo dicho coste variable, caso de las opciones de compra (cap).
- Riesgo cubierto: Cambios en los flujos de caja del elemento cubierto ante cambios en el precio del combustible de referencia.

El Grupo reconoce en otro resultado global las pérdidas o ganancias procedentes de la valoración a valor razonable del instrumento de cobertura que corresponden a la parte que se haya identificado como cobertura eficaz. La parte de la cobertura que se considera ineficaz, se reconoce con cargo o abono a cuentas de otros gastos.

El Grupo reconoce en resultados los importes registrados en otro resultado global, en el mismo ejercicio o ejercicios durante los que la transacción cubierta prevista afecta a resultados y en la misma partida de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.



(i) Acciones propias de la Sociedad Dominante

La adquisición por el Grupo de instrumentos de patrimonio de la Sociedad dominante se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración del patrimonio neto del balance de situación consolidado con independencia del motivo que justificó su adquisición. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado.

Los costes de transacción relacionados con instrumentos de patrimonio propios se registran como una minoración del patrimonio neto, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

(j) Distribuciones a Accionistas

Los dividendos se reconocen como una reducción de patrimonio neto en el momento en el que tiene lugar su aprobación por la Junta General de Accionistas.





(k) Existencias

Las existencias se valoran por el importe menor entre su coste de adquisición o producción y su valor neto realizable.

El coste de adquisición incluye el importe facturado por el vendedor después de deducir cualquier descuento, rebaja u otras partidas similares así como otros gastos directamente atribuibles a la adquisición y los impuestos indirectos no recuperables de la Hacienda Pública.

El método aplicado por el Grupo en la determinación del coste utilizado para cada tipo de existencias es la siguiente:

- a. Materias primas: Se valoran utilizando el método de precio medio ponderado.
- b. Productos terminados y en curso de fabricación: Se valoran a costes reales que incluyen las materias primas, coste de mano de obra directa y gastos directos e indirectos de fabricación (basado en una capacidad operativa normal).
- c. Materiales auxiliares y de fabricación: Se han valorado siguiendo el método de precio medio ponderado.

El valor de coste de las existencias es objeto de ajuste contra resultados en aquellos casos en los que su coste exceda su valor neto realizable.

La reducción del valor reconocida previamente se revierte con abono a resultados, si las circunstancias que causaron la rebaja del valor han dejado de existir o cuando existe una clara evidencia de un incremento del valor neto realizable como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas. La reversión de la reducción del valor tiene como límite el menor del coste y el nuevo valor neto realizable de las existencias. Las reducciones y reversiones en el valor de las existencias se reconocen con abono a las partidas "Variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación" y "Consumos de materias primas y otros aprovisionamientos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.



(l) Efectivo y otros medios líquidos equivalentes

El efectivo y otros medios líquidos equivalentes incluyen el efectivo en caja y los depósitos bancarios a la vista en entidades de crédito.

(m) Subvenciones oficiales

Las subvenciones oficiales de Administraciones Públicas se reconocen cuando existe una seguridad razonable del cumplimiento de las condiciones asociadas a su concesión y el cobro de las mismas.

(i) Subvenciones de capital

Las subvenciones de capital otorgadas en forma de activos monetarios se reconocen con abono al epígrafe de ingresos diferidos del balance de situación consolidado y se imputan a la partida de otros ingresos a medida que se amortizan los correspondientes activos financiados.

El tratamiento contable de las subvenciones relacionadas con los derechos de emisión se muestra en el apartado (e).

(ii) Subvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación se reconocen con abono a la partida de otros ingresos.

(iii) Subvenciones de tipos de interés

Los pasivos financieros que incorporan ayudas implícitas en forma de la aplicación de tipos de interés por debajo de mercado se reconocen en el momento inicial por su valor razonable. La diferencia entre dicho valor, ajustado en su caso por los costes de emisión del pasivo financiero y el importe recibido, se registra como una subvención oficial atendiendo a la naturaleza de la subvención concedida.



(n) Retribuciones a los empleados

(i) Planes de prestaciones definidas

El Grupo incluye en planes de prestaciones definidas aquellos financiados mediante el pago de primas de seguros en los que existe la obligación legal o implícita de satisfacer directamente a los empleados las prestaciones comprometidas en el momento en el que éstas son exigibles o de proceder al pago de cantidades adicionales en el caso en los que el asegurador no efectúe el desembolso de las prestaciones correspondientes a los servicios prestados por los empleados en el ejercicio o en ejercicios anteriores.

El pasivo por prestaciones definidas reconocido en el balance de situación consolidado corresponde al valor actual de las obligaciones por prestaciones definidas existentes a la fecha de cierre, menos el valor razonable a dicha fecha de los activos afectos al plan.

El gasto o ingreso correspondiente a los planes de prestación definida se registra en la partida gastos por retribuciones a los empleados y se obtiene como resultado de la adición del importe neto del coste por servicios del ejercicio corriente y el coste neto por intereses del pasivo o activo neto por prestaciones definidas. El importe del recálculo de la valoración del pasivo o activo neto por prestaciones definidas se reconoce en otro resultado global. Este último comprende las pérdidas y ganancias actuariales, el rendimiento neto de los activos afectos a los planes y cualquier cambio en los efectos del límite del activo, excluyendo las cantidades incluidas en el interés neto sobre el pasivo o activo.

El valor actual de las obligaciones por prestaciones definidas se calcula con una periodicidad anual por actuarios independientes de acuerdo con el método de la unidad de crédito proyectada. El tipo de interés de descuento del activo o pasivo neto por prestaciones definidas, se determina en base a los tipos de mercado de bonos y obligaciones empresariales de alta calidad, denominados en la moneda en que se pagarán las prestaciones y con plazos de vencimiento similares a los de las correspondientes prestaciones. Para determinar la tasa de descuento apropiada, la dirección considera los tipos de interés de los bonos corporativos en la respectiva moneda con una calificación de al menos AA, con vencimientos extrapolados correspondientes a la duración prevista de la obligación por prestaciones definidas. Los bonos subyacentes se revisan más a fondo para valorar su calidad, y aquellos que tienen diferenciales crediticios excesivos se eliminan de la población de bonos en la que se basa la tasa de descuento, ya que no representan bonos de alta calidad. La tasa de mortalidad se basa en las tablas de mortalidad de información pública para el país en concreto. Los aumentos salariales futuros y los aumentos de las pensiones se basan en las tasas de inflación futura previstas para el respectivo país.



(ii) Aportaciones definidas

El Grupo mantiene compromisos de aportaciones a planes de pensiones, siendo dichas aportaciones realizadas a fondos gestionados externamente y calificadas como aportaciones definidas.

El Grupo registra las contribuciones a realizar a los planes de aportaciones definidas a medida que los empleados prestan sus servicios. El importe de las contribuciones devengadas se registra como un gasto por retribuciones a los empleados y como un pasivo una vez deducido cualquier importe ya pagado.

(iii) Otras obligaciones con empleados

El epígrafe "Provisiones" del balance de situación consolidado incluye una provisión por compromisos adquiridos con trabajadores de una de las sociedades del Grupo según requerimientos legales del país en la que se encuentra ubicada la sociedad (Italia). Según esta normativa las empresas están obligadas a provisionar o aportar a un plan de pensiones externalizado ciertas cantidades calculadas en base a las retribuciones de los empleados, las cuales son rescatadas, principalmente, en el momento en que los mismos rescinden su relación con la sociedad.

(iv) Indemnizaciones por cese

De acuerdo con la reglamentación laboral vigente, el Grupo está obligado al pago de indemnizaciones a los empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales.

(v) Retribuciones a empleados a corto plazo

El Grupo reconoce el coste esperado de la participación en ganancias o de los planes de incentivos a trabajadores cuando existe una obligación presente, legal o implícita como consecuencia de sucesos pasados y se puede realizar una estimación fiable de valor de la obligación.



(O) Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado; es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y se puede realizar una estimación fiable del importe de la obligación.

Los importes reconocidos en el balance de situación consolidado corresponden a la mejor estimación a la fecha de cierre de los desembolsos necesarios para cancelar la obligación presente, una vez considerados los riesgos e incertidumbres relacionados con la provisión y, cuando resulte significativo, el efecto financiero producido por el descuento, siempre que se pueda determinar con fiabilidad los desembolsos que se van a efectuar en cada periodo.

Las provisiones se revierten contra resultados cuando no es probable que exista una salida de recursos para cancelar tal obligación. La reversión se registra contra la partida de pérdidas y ganancias en la que se hubiera registrado el correspondiente gasto y el exceso, en su caso, se reconoce en la partida de otros ingresos.

(i) Provisión por derechos de emisión

Los gastos relativos a la emisión de gases de efecto invernadero se dotan sistemáticamente con abono a la provisión por derechos de emisión al precio medio de los derechos que se espera entregar cancelándose en el momento que tiene lugar la entrega de los correspondientes derechos, incluyendo los comprados al objeto de cubrir el déficit de los derechos recibidos gratuitamente.

(ii) Provisión por planes de prestaciones definidas

El gasto o ingreso correspondiente a los planes de prestación definida se registra en la partida gastos por retribuciones a los empleados y se obtiene como resultado de la adición del importe neto del coste por servicios del ejercicio corriente y el coste neto por intereses del pasivo o activo neto por prestaciones definidas. El importe del recálculo de la valoración del pasivo o activo neto por prestaciones definidas se reconoce en otro resultado global. Este último comprende las pérdidas y ganancias actuariales, el rendimiento neto de los activos afectos a los planes y cualquier cambio en los efectos del límite del activo, excluyendo las cantidades incluidas en el interés neto sobre el pasivo o activo.



(p) Reconocimiento de ingresos ordinarios

Los ingresos derivados de los contratos con clientes deben reconocerse en función del cumplimiento de las obligaciones de desempeño ante los clientes.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios comprometidos a los clientes por un importe que refleje la contraprestación que Vidrala espera tener derecho a cambio de dichos bienes y servicios.

Se establecen cinco pasos para el reconocimiento de los ingresos:

1. Identificar el/los contrato del cliente.
2. Identificar las obligaciones de desempeño.
3. Determinar del precio de la transacción.
4. Asignar el precio de la transacción a las distintas obligaciones de desempeño.
5. Reconocer los ingresos según el cumplimiento de cada obligación.

En base a ese modelo de reconocimiento, las ventas de bienes se reconocen cuando los productos han sido entregados al cliente y el cliente los ha aceptado, aunque no se hayan facturado, o, en caso aplicable, los servicios han sido prestados y la cobrabilidad de las correspondientes cuentas a cobrar está razonablemente asegurado.

Los descuentos por pronto pago, por volumen u otro tipo de descuentos se registran como una minoración de los mismos. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre valor añadido y de cualquier otro importe o impuesto, que en sustancia corresponda a cantidades recibidas por cuenta de terceros.

Los descuentos concedidos a clientes se reconocen en el momento en que es probable que se van a cumplir las condiciones que determinan su concesión como una reducción de los ingresos por ventas.

(q) Impuesto sobre las ganancias

El gasto o ingreso por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o a recuperar por el impuesto sobre las ganancias relativa a la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio.

Los activos o pasivos por impuesto sobre las ganancias corriente se valoran por las cantidades que se espera pagar o recuperar de las autoridades fiscales, utilizando la normativa y los tipos impositivos que están aprobados o estén a punto de aprobarse en la fecha de cierre.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto sobre sociedades relacionados con las diferencias temporarias imponibles mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar en concepto de impuesto sobre sociedades debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. A estos efectos se entiende por diferencia temporaria la diferencia existente entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal.

Vidrala, S.A. junto con las Sociedades Vidrala Desarrollos, S.A., Aiala Vidrio, S.A. e Inverbeira, Sociedad de Promoción de Empresas, S.A. tributa en régimen de declaración consolidada desde el 1 de enero de 2013.

Asimismo Crisnova Vidrio, S.A. y Castellar Vidrio, S.A. tributan en régimen de declaración consolidada desde el 1 de enero de 2015.

(i) Reconocimiento de pasivos por impuesto diferido

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio así como las asociadas a inversiones en dependientes, asociadas y entidades bajo control conjunto en las que Vidrala pueda controlar la reversión de las mismas y es probable que no reviertan en un futuro previsible.

(ii) Reconocimiento de activos por impuesto diferido

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido siempre que resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación.

Las oportunidades de planificación fiscal sólo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si el Grupo tiene la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

Los activos por impuestos diferidos derivados de créditos fiscales por pérdidas compensables, de las bonificaciones y deducciones de la cuota del Impuesto sobre Sociedades a que tiene derecho, se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros con los que poder compensar las diferencias temporarias. En el caso de determinadas deducciones por inversiones, procedentes de inmovilizado material o de adquisiciones de negocios, la imputación contable, como menos gasto, se periodifica en función del plazo en que se amortizan los bienes del inmovilizado material, o del plan de negocio de las actividades adquiridas, que han generado los créditos fiscales, reconociendo el derecho con abono a ingresos diferidos (véase nota 14).

(iii) Valoración

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran por los tipos impositivos que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa y tipos que están aprobados o se encuentren a punto de aprobarse y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que el Grupo espera recuperar los activos o liquidar los pasivos.

El Grupo revisa en la fecha de cierre del ejercicio el valor contable de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor en la medida en que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

Los activos por impuestos diferidos que no cumplen las condiciones anteriores no son reconocidos en el balance de situación consolidado. El Grupo reconsidera al cierre del ejercicio si se cumplen las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.



(iv) Compensación y clasificación

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto sobre las ganancias diferidos si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal, y al mismo sujeto pasivo o bien a diferentes sujetos pasivos que pretenden liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto o realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los ejercicios futuros en los que se espera liquidar o recuperar importes significativos de activos o pasivos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance de situación consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

(r) Información financiera por segmentos

Un segmento de explotación es un componente del Grupo que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, cuyos resultados de explotación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de explotación del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento, evaluar su rendimiento y en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada.

(s) Medioambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como Otros gastos en el ejercicio en el que se incurren. No obstante el Grupo reconoce provisiones medioambientales y, en su caso, los derechos de reembolso mediante la aplicación de los criterios generales que se desarrollan en la nota de Provisiones.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en el apartado de Inmovilizado material.



(t) Transacciones y saldos en moneda extranjera

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad dominante.

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional mediante la aplicación de los tipos de cambio de contado entre la moneda funcional y la moneda extranjera en las fechas en que se efectúan las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se han convertido a euros aplicando el tipo existente al cierre del ejercicio, mientras que los no monetarios valorados a coste histórico, se convierten aplicando los tipos de cambio de la fecha en la que se realizó la transacción.

En la presentación del estado de flujos de efectivo consolidado, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a euros aplicando los tipos de cambios existentes en la fecha en la que éstos se produjeron.

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a euros de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados.

Las pérdidas o ganancias por diferencias de cambio relacionadas con activos o pasivos financieros monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen igualmente en resultados.





4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

El Grupo se encuentra organizado internamente por segmentos operativos definidos como unidades estratégicas del negocio, tal y como se describe más adelante. Las diferentes unidades estratégicas del negocio desarrollan productos y servicios similares, la fabricación y venta de envases de vidrio, que se gestionan separadamente agregadas por mercados geográficos, debido a que requieren estrategias de mercado diferentes. Los servicios de envasado y servicios logísticos que se prestan en el Reino Unido (nota 1) no suponen un segmento diferenciado del resto, en la medida en que se considera un servicio complementario a la fabricación y venta de envases de vidrio. Los ingresos ordinarios generados por dichos servicios suponen menos de un 10% del total de ingresos ordinarios del Grupo.

La información que se utiliza a nivel de Dirección, Consejo de Administración e información a terceros está desglosada por segmentos operativos en función de la localización de sus planta productivas.

Durante el ejercicio 2016 en el marco del proceso de integración de la filial Encirc el Grupo redefinió la segmentación, estableciendo los siguientes segmentos operativos :

- Europa Continental
- Reino Unido e Irlanda

El rendimiento de los segmentos se mide sobre el beneficio antes de impuestos de los segmentos. El beneficio del segmento se utiliza como medida del rendimiento debido a que el Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación de los resultados de determinados segmentos a otros grupos que operan en dichos negocios.

Las ventas y prestación de servicios del Grupo, asignadas a cada segmento en función de la localización geográfica de las sociedades productivas que los generan, son las siguientes:

	Miles de euros	
	2018	2017
Europa Continental	620.404	513.133
Reino Unido e Irlanda	335.022	310.064
	955.426	823.197

Dado que en este detalle se muestran las ventas y prestación de servicios a clientes externos, no hay transacciones entre segmentos geográficos.

Los activos no corrientes atribuidos al 31 de diciembre de 2018 son los siguientes:

	Miles de euros	
	2018	2017
Europa Continental	671.247	673.699
Reino Unido e Irlanda	287.115	279.861
	958.362	953.560

El beneficio antes de impuestos de actividades continuadas y el beneficio del ejercicio después de impuestos por áreas geográficas, en función de la localización de las sociedades productivas, es el siguiente:

Area / localización	Miles de euros			
	2018		2017	
	Beneficios antes de impuestos de actividades continuadas	Beneficios después de impuestos	Beneficios antes de impuestos de actividades continuadas	Beneficios después de impuestos
Europa Continental	92.163	76.506	88.490	74.560
Reino Unido e Irlanda	48.261	39.452	21.272	14.586
	140.424	115.958	109.762	89.146



El detalle de gastos e ingresos financieros del ejercicio por áreas geográficas, en función de la localización de las sociedades productivas, es el siguiente:

Area / localización	Miles de euros			
	2018		2017	
	Gastos	Ingresos	Gastos	Ingresos
Europa Continental	10.049	881	9.082	921
Reino Unido e Irlanda	100	2.610	302	1.043
	10.149	3.491	9.384	1.964

El importe de gastos financieros correspondiente al segmento “Europa Continental” incluye 3.884 miles de euros (3.224 miles de euros en 2017) relativos al préstamo sindicado (véase nota 15).

El desglose referido a deterioros y reversiones de deterioros de cuentas a cobrar y de existencias y las variaciones de provisiones por áreas geográficas, en función de la localización de las sociedades productivas, es el siguiente:

Area / localización	Miles de euros			
	2018		2017	
	Europa Continental	Reino Unido e Irlanda	Europa Continental	Reino Unido e Irlanda
Deterioro (reversión) de cuentas a cobrar	466	-	501	18
Deterioro de Existencias	2.702	6.560	(1.262)	(531)
Variación de Provisiones	8.661	3.612	11.711	870
	11.829	10.172	10.950	357



La información de los principales epígrafes de las cuentas anuales consolidadas en las áreas geográficas de acuerdo con la localización de los activos productivos es la siguiente:

Area / localización	Miles de euros					
	2018			2017		
	Activos	Pasivos	Inversiones del ejercicio	Activos	Pasivos	Inversiones del ejercicio
Europa Continental	946.263	689.118	70.520	938.249	773.782	79.700
Reino Unido e Irlanda	461.072	108.219	41.251	466.650	102.981	29.168
	1.407.335	797.337	111.771	1.404.899	876.763	108.868

Las inversiones correspondientes a los ejercicios 2018 y 2017 del cuadro anterior comprenden altas de inmovilizado material (véase nota 6) y activos intangibles (véase nota 7) y no reflejan el valor de los derechos de emisión asignados para dicho ejercicio (véase nota 7).

Durante los ejercicios 2018 y 2017 la suma de dotaciones a las amortizaciones y pérdidas por deterioro de activos por segmentos se desglosan a continuación:

Area / localización	Miles de euros			
	Amortización			
	2018		2017	
	Inmovilizado material	Activos intangibles	Inmovilizado material	Activos intangibles
Europa Continental	56.918	5.027	46.674	2.473
Reino Unido e Irlanda	29.899	439	28.944	161
	86.817	5.466	75.618	2.634



5. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Con fecha 26 de julio de 2017, Vidrala, a través de su filial Inverbeira Sociedad de Promoción de Empresas, S.A. suscribió los contratos de compraventa de acciones para la adquisición de la totalidad del capital social de la sociedad portuguesa Santos Barosa Vidros, S.A.

La transacción se completó el 13 de octubre de 2017, una vez recibidas las autorizaciones de las autoridades de defensa de la competencia correspondientes y cumplidas las demás condiciones suspensivas. La fecha de integración en el perímetro de consolidación fue el 1 de octubre de 2017.

Santos Barosa Vidros es un fabricante y comercializador de envases de vidrio que opera un gran centro de producción ubicado en la localidad de Marinha Grande, Portugal. La escala de sus modernas instalaciones productivas, la complementariedad de su ubicación geográfica y la solidez de las relaciones comerciales con sus clientes motivaron la adquisición de Santos Barosa como parte de la estrategia del grupo Vidrala en el objetivo de desarrollar su posicionamiento y competitividad en el mercado ibérico de envases de vidrio.

El negocio adquirido generó para el Grupo ingresos ordinarios y resultados consolidados antes de impuestos durante el periodo comprendido entre la fecha de adquisición y el 31 de diciembre de 2017, por importes de 30.762 miles de euros y 6.430 miles de euros, respectivamente.

Si la adquisición se hubiera producido el 1 de enero de 2017, los ingresos ordinarios del Grupo y el resultado consolidado del ejercicio terminado en 31 de diciembre de 2017 hubieran ascendido a 925.344 y 102.889 miles de euros respectivamente.



Los importes reconocidos en el ejercicio 2017, por clases significativas a la fecha de adquisición de los activos, pasivos y pasivos contingentes fueron los siguientes:

	Miles de euros	
	Valor razonable	Valor en libros
Fondo de comercio	150.657	-
Inmovilizado material	76.170	79.743
Inmovilizado intangible	13.664	427
Activo por impuesto diferido	1.784	522
Existencias	11.861	11.861
Otros activos corrientes	4.991	4.991
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	29.682	29.682
Efectivo y otros medios líquidos de la adquirida	7.184	7.184
Total activos	295.993	134.410
Ingresos diferidos	-	1.956
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	13.341	13.341
Otras deudas no comerciales	12.075	12.075
Provisiones	2.524	14
Pasivos por impuestos sobre las ganancias diferidos	3.686	11
Otros pasivos	18.865	18.865
Total pasivos y pasivos contingentes	50.491	46.262
Total activos netos adquiridos	245.502	88.148
Flujo de efectivo pagado por la adquisición	245.502	-

Dicho importe, que fue desembolsado en su totalidad a través de nueva financiación emitida para la adquisición (véase nota 15), comprendió íntegramente el precio de las acciones.

La salida de efectivo originada por la adquisición de Santos Barosa Vidros, S.A. fue la siguiente:

	Flujos de efectivo de la adquisición
Efectivo neto adquirido de la sociedad dependiente	(10.269)
Efectivo pagado	245.502

El precio total de la adquisición (valor de empresa) a 13 de octubre de 2017 ascendió a 252.709 miles de euros.

En lo que se refiere a las partidas asociadas a cuentas a cobrar, la partida de “Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar” recogía los saldos pendientes de cobro con clientes terceros netos de deterioro, mientras que la partida “Otros activos corrientes” recogía importes pendientes de cobro con Administraciones Públicas.

En relación a los factores que han dado lugar a la generación de un fondo de comercio por importe de aproximadamente 150 millones de euros, destacan las sinergias existentes con la Sociedad dominante del Grupo Vidrala, fundamentalmente en lo que al ahorro de costes hace referencia, al contar el grupo con una estructura comercial y de servicios centrales y administrativos propios y suficientemente desarrollados así como personal operativo cualificado que darán soporte a la Sociedad adquirida.

Los gastos derivados de la adquisición por importe de 4.185 miles de euros fueron registrados contra la cuenta de resultados consolidada.

La contabilización de la combinación de negocios se encuentra finalizada a la fecha de formulación de estas Cuentas Anuales Consolidadas correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2018. Durante el ejercicio 2018 no se han realizado ajustes a los importes reconocidos en el ejercicio 2017 desglosados en la tabla anterior.





6. INMOVILIZADO MATERIAL

La composición y el movimiento habido en las cuentas incluidas en el Inmovilizado material durante los ejercicios 2018 y 2017 han sido los siguientes:

Miles de euros							
Ejercicio 2018	Saldos al 31.12.17	Altas	Combinación de negocios	Bajas	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldos al 31.12.18
Coste							
Terrenos y construcciones	324.868	6.743	-	(1.227)	(866)	7.396	336.914
Instalaciones técnicas y maquinaria	811.559	50.654	-	(39.758)	(2.118)	27.731	848.068
Moldes	97.237	10.341	-	(10.665)	(216)	1.232	97.929
Mobiliario	11.212	20	-	(3)	(3)	(304)	10.922
Otro inmovilizado	3.764	2.564	-	(4.530)	-	1.633	3.431
Inmovilizaciones materiales en curso	57.874	22.826	-	(228)	(157)	(37.688)	42.627
	1.306.514	93.148	-	(56.411)	(3.360)	-	1.339.891
Amortización							
Construcciones	(92.925)	(9.781)	-	532	138	-	(102.036)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(442.681)	(58.929)	-	35.364	981	704	(464.561)
Moldes	(65.778)	(11.785)	-	9.396	197	-	(67.970)
Mobiliario	(10.426)	(153)	-	2.655	3	279	(7.642)
Otro inmovilizado	(3.037)	(2.064)	-	5.252	-	(983)	(832)
	(614.847)	(82.712)	-	53.199	1.319	-	(643.041)
Deterioro	(8.631)	(4.306)	-	201	-	-	(12.736)
Valor neto contable	683.036						684.114



Miles de euros

Ejercicio 2017	Saldos al 31.12.16	Altas	Combinación de negocios	Bajas	Diferencias de conversión	Traspasos	Saldos al 31.12.17
Coste							
Terrenos y construcciones	297.917	5.001	21.286	(2.102)	(3.679)	6.445	324.868
Instalaciones técnicas y maquinaria	742.445	16.271	43.343	(28.906)	(9.160)	47.566	811.559
Moldes	83.863	9.691	2.175	-	(795)	2.303	97.237
Mobiliario	11.494	22	181	(474)	(13)	2	11.212
Otro inmovilizado	3.582	-	230	(72)	-	24	3.764
Inmovilizaciones materiales en curso	35.389	70.169	8.955	-	(301)	(56.338)	57.874
	1.174.690	101.154	76.170	(31.554)	(13.948)	2	1.306.514
Amortización							
Construcciones	(87.598)	(7.560)	-	1.940	293	-	(92.925)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(417.392)	(56.247)	-	28.661	2.297	-	(442.681)
Moldes	(55.807)	(10.406)	-	-	435	-	(65.778)
Mobiliario	(10.789)	(112)	-	467	8	-	(10.426)
Otro inmovilizado	(2.999)	(41)	-	3	-	-	(3.037)
	(574.585)	(74.366)	-	31.071	3.033	-	(614.847)
Deterioro	(7.378)	(1.746)	-	493	-	-	(8.631)
Valor neto contable	592.727						683.036

Las principales altas del ejercicio 2018 se corresponden con los planes de inversión para la completa actualización de las plantas productivas ubicadas en Italia (27.958 miles de euros) y Reino Unido (33.733 miles de euros), así como la planta productiva asociada a la empresa del grupo Castellar Vidrio (16.329 miles de euros).

Asimismo, las principales bajas registradas a lo largo del ejercicio 2018 se corresponden con las actualizaciones realizadas en los activos afectos a las plantas productivas de Italia (24.610 miles de euros) y Castellar Vidrio (9.213 miles de euros).

(a) Subvenciones oficiales recibidas

En el epígrafe de Ingresos diferidos de los balances de situación consolidados adjuntos se incluyen subvenciones concedidas por Organismos Oficiales en relación con inversiones en inmovilizado material realizadas por las sociedades del Grupo, pendientes de imputar a ingresos, por un importe de 11.731 miles de euros al 31 de diciembre de 2018 (16.772 miles de euros al 31 de diciembre de 2017) (véase nota 14).

(b) Subvenciones oficiales recibidas

Los compromisos de compra del inmovilizado material son como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Instalaciones técnicas y maquinaria	9.484	18.963

(c) Seguros

El Grupo tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente para mitigar el potencial impacto de los riesgos mencionados.

(d) Bienes totalmente amortizados

Al 31 de diciembre de 2018 existe inmovilizado material con un coste de 362 millones de euros que está totalmente amortizado y que todavía está en uso (207 millones de euros al 31 de diciembre de 2017).





7. ACTIVOS INTANGIBLES

La composición y el movimiento habido en las cuentas incluidas en los activos intangibles durante los ejercicios 2018 y 2017 han sido los siguientes:

Miles de euros								
Ejercicio 2018	Desarrollo	Derechos de emisión	Aplicaciones informáticas	Inmovilizado en curso	Otro inmovilizado intangible	Cartera de clientes	Fondo de comercio	Total
Coste								
Saldos al 31 de diciembre de 2017	3.057	3.195	18.378	359	285	13.237	209.890	248.401
Altas	126	14.645	3.841	-	11	-	-	18.623
Traspasos	355	-	(355)	-	-	-	-	-
Bajas	-	(11.187)	(180)	-	-	-	-	(11.367)
Diferencias de conversión	-	(2)	(30)	-	-	-	-	(32)
Saldos al 31 de diciembre de 2018	3.538	6.651	21.654	359	296	13.237	209.890	255.625
Amortización								
Saldos al 31 de diciembre de 2017	(2.505)	-	(11.625)	-	(9)	(1.018)	-	(15.157)
Altas	(239)	-	(1.132)	-	(22)	(4.073)	-	(5.466)
Bajas	-	-	24	-	-	-	-	24
Saldos al 31 de diciembre de 2018	(2.744)	-	(12.733)	-	(31)	(5.091)	-	(20.599)
Valor neto contable	552	3.195	6.753	359	276	12.219	209.890	233.244
Al 31 de diciembre de 2017								
Al 31 de diciembre de 2018	794	6.651	8.921	359	265	8.146	209.890	235.026



Miles de euros

Ejercicio 2017	Desarrollo	Derechos de emisión	Aplicaciones informáticas	Inmovilizado en curso	Otro inmovilizado intangible	Cartera de clientes	Fondo de comercio	Total
Coste								
Saldos al 31 de diciembre de 2016	2.970	5.494	15.711	359	-	-	59.233	83.767
Altas	21	3.237	2.822	-	6	-	150.657	156.743
Combinaciones de negocios	-	154	-	-	273	13.237	-	13.664
Traspasos	66	-	(74)	-	6	-	-	(2)
Bajas	-	(5.682)	-	-	-	-	-	(5.682)
Diferencias de conversión	-	(8)	(81)	-	-	-	-	(89)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	3.057	3.195	18.378	359	285	13.237	209.890	248.401
Amortización								
Saldos al 31 de diciembre de 2016	(1.939)	-	(10.585)	-	-	-	-	(12.524)
Altas	(566)	-	(1.040)	-	(9)	(1.018)	-	(2.633)
Combinaciones de negocios	-	-	-	-	-	-	-	-
Bajas	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldos al 31 de diciembre de 2017	(2.505)	-	(11.625)	-	(9)	(1.018)	-	(15.157)
Valor neto contable								
Al 31 de diciembre de 2016	1.031	5.494	5.126	359	-	-	59.233	71.243
Al 31 de diciembre de 2017	552	3.195	6.753	359	276	12.219	209.890	233.244



(a) Deterioro de valor y asignación del Fondo de Comercio a las UGEs

Con el propósito de realizar pruebas de deterioro, el fondo de comercio se ha asignado a las unidades generadoras de efectivo (UGE) del Grupo de acuerdo con la unidad productiva que ha generado el mismo, según el siguiente resumen:

Miles de euros			
Unidad Generadora de efectivo	País	2018	2017
Gallo Vidro	Portugal	20.799	20.799
Castellar Vidrio	España	26.155	26.155
Vidrala Italia	Italia	12.279	12.279
Santos Barosa Vidros	Portugal	150.657	150.657

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso según el método de descuento de flujos de efectivo. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo para un periodo de cinco años, basadas en presupuestos financieros aprobados por la dirección. Los flujos de efectivo más allá de este período se extrapolan usando las tasas de crecimiento estimadas indicadas a continuación. La tasa de crecimiento no supera la tasa de crecimiento medio a largo plazo para el negocio en que opera la UGE.

En la elaboración de los test de deterioro, el Grupo Vidrala ha utilizado la mejor información de que dispone sobre el crecimiento de las ventas y el margen bruto de cada una de sus unidades generadoras de efectivo. Para ello ha tenido en cuenta información sobre el rendimiento pasado de cada una de sus plantas y sus mejores expectativas sobre el desarrollo futuro del mercado y la evolución de los costes de fabricación, así como las previsiones incluidas en varios informes relativo a la industria en la que opera el Grupo Vidrala. Los incrementos medios de las ventas y el margen bruto en el periodo proyectado ascienden al 2,7% y al 3,0%, respectivamente, incrementos que el Grupo considera razonables en el contexto de mercado actual.

Las tasas de descuento reflejan los riesgos específicos de cada una de las unidades generadoras de efectivo.



La tasa de descuento antes de impuestos y el crecimiento en términos anuales considerado para cada una de las unidades generadoras de efectivo después del periodo de proyección son las siguientes:

Unidad Generadora de efectivo	2018	2017
	Tasa de descuento	Tasa de descuento
Gallo Vidro	7,0%	7,2%
Castellar Vidrio	6,8%	6,9%
Vidrala Italia	6,9%	7,1%
Santos Barosa Vidros	7,0%	-

Asimismo, el Grupo Vidrala ha llevado a cabo un análisis de sensibilidad sobre las hipótesis clave, considerando variaciones de las ventas y del margen bruto del +/- 2%. Esta modificación de las hipótesis no supondría la existencia de deterioro en ninguna de las unidades generadoras de efectivo.

El Grupo Vidrala no considera que haya cambios razonablemente posibles en las hipótesis clave, tasas de descuento incluidas, que implicarían la contabilización de un deterioro en alguna de sus unidades generadoras de efectivo.

(b) Bienes totalmente amortizados

Al 31 de diciembre de 2018 existe inmovilizado intangible con un coste actualizado de 15 millones de euros que está totalmente amortizado y que todavía está en uso (12 millones de euros al 31 de diciembre de 2017).





8. INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

El detalle de los instrumentos financieros derivados es como sigue:

	Miles de euros			
	2018		2017	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
Derivados de cobertura				
Permutas de tipo de interés	-	3.132	-	2.473
Permutas de inflación	92	51	300	-
Opciones sobre precio de energía	8.850	8.496	4.969	-
Total	8.942	11.679	5.269	2.473

Estos instrumentos financieros están clasificados de acuerdo con las categorías establecidas en la NIIF13 en función del método de valoración, en la jerarquía de nivel 2: precios no cotizados obtenidos de mercados observables.



Permutas y opciones

El Grupo utiliza permutas financieras y opciones sobre tipos de interés, inflación, tipos de cambio y precio de energía para gestionar sus exposiciones a fluctuaciones de estas variables.

Los valores razonables de los instrumentos de tipos de interés se determinan en su totalidad directamente por referencias a la curva de tipos de interés de mercado observable a la fecha de valoración.

El Grupo aplica contabilidad de coberturas para estos contratos de permutas y opciones.

Los instrumentos de cobertura de tipo de interés, contratados entre los ejercicios 2016 y 2018, registran un nominal acumulado a 31 de diciembre de 2018 de 458.500 miles de euros. Mediante dichos contratos, con vigencia hasta el año 2023, el Grupo pagará un tipo de interés fijo comprendido entre el (0,335%) y el 0,535%.

Los instrumentos de cobertura de inflación contratados, registran un nominal acumulado a 31 de diciembre de 2018 de 28.500 miles de euros para la cobertura del periodo del año 2019 y 10.000 miles de euros para el año 2020. Mediante dichos contratos, el Grupo se garantiza un incremento máximo en determinados costes relacionados con la variación del índice de precios al consumo español, que estará comprendido entre 0,85% y el 1,75%.

Los instrumentos de cobertura de precios de energía registran un nominal acumulado a 31 de diciembre de 2018 de 71.119 miles de euros. Como resultado de la existencia de dichos contratos, con vigencia hasta el año 2021, el Grupo estima que tiene cubierto aproximadamente un 45% de su exposición prevista ante variaciones en los mercados energéticos durante el periodo mencionado.

El importe total de las coberturas de los flujos de efectivo que ha sido reconocido en patrimonio y el que ha sido traspasado de otro resultado global a resultados, registrándose en la cuenta de gastos financieros, es como sigue:

	Miles de euros Ingresos/(Gastos)	
	2018	2017
Otro resultado global	(3.075)	(375)
Reclasificación a gastos financieros	(2.458)	1.486
	(5.533)	1.111

La clasificación de las coberturas de flujos de efectivo por ejercicios en los cuales se espera que ocurran los flujos, que coinciden con los que se espera que afecten a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es como sigue:

Miles de euros

		2018					
		Ocurren de los flujos					
Valor	Flujos	2019	2020	2021	2022	2023	
Contable	esperados						
Permutas de tip de interés	(3.132)	(3.205)	(1.572)	(1.096)	(588)	35	16
Permutas de inflación	41	41	41	-	-	-	-
Opciones sobrepeso energía	354	354	2.241	(1.062)	(825)	-	-

Miles de euros

		2017					
		Ocurren de los flujos					
Valor	Flujos	2018	2019	2020	2021	2022	
Contable	esperados						
Permutas de tipo de interés	(2.473)	(2.546)	(1.135)	(1.565)	(299)	452	1
Permutas de inflación	300	300	43	128	129	-	-
Opciones sobre precio energía	4.969	4.969	3.569	1.191	209	-	-





9. IMPUESTO SOBRE LAS GANANCIAS

El detalle y movimiento de activos y pasivos por impuestos diferidos por tipos de activos y pasivos es como sigue:

Miles de euros						
Activos por impuestos diferidos	Créditos por pérdidas a compensar	Provisiones de personal	Derechos por deducciones y bonificaciones	Pasivos financieros	Otros	Total
Al 31 de diciembre de 2016	4.660	702	10.811	2.211	21.383	39.768
(Cargo) abono a cuenta de resultados	(3.112)	28	(2.672)	-	17	(5.739)
Cargo (abono) a otro resultado global	-	-	-	(795)	-	(795)
Combinación de negocios	-	-	-	-	1.784	1.784
Diferencias de conversión	-	-	-	-	286	286
Al 31 de diciembre de 2017	1.548	730	8.139	1.416	23.470	35.304
(Cargo) abono a cuenta de resultados	1.235	7	(3.315)	-	3.073	1.000
Cargo (abono) a otro resultadoGlobal	-	-	-	2.418	-	2.418
Diferencias de conversión	-	-	-	-	(27)	(27)
Al 31 de diciembre de 2018	2.783	737	4.824	3.834	26.516	38.695



Miles de euros

Pasivos por impuestos diferidos	Fondos de Comercio	Activos materiales	Activos financieros	Otros	Total
Al 31 de diciembre de 2016	21.764	24.051	1.713	338	47.866
Cargo (abono) a cuenta de Resultados	1.944	4.236	-	(286)	5.894
Cargo a otro resultado global	-	-	203	(522)	(319)
Diferencias de conversión	-	(279)	-	-	(279)
Traspaso	(11.733)	-	-	-	(11.733)
Combinación de negocios	-	-	-	3.686	3.686
Al 31 de diciembre de 2017	11.975	28.008	1.916	3.216	45.115
Ajustes por aplicación de nuevas normas contables (Nota 2)	-	-	-	461	461
Al 1 de enero de 2018	11.975	28.008	1.916	3.677	45.576
Cargo (abono) a cuenta de Resultados	3.465	3.558	-	(2.346)	4.677
Cargo a otro resultado global	-	-	990	-	990
Diferencias de conversión	-	(97)	-	-	(97)
Al 31 de diciembre de 2018	15.440	31.469	2.906	1.331	51.146

En el epígrafe Otros se incluye básicamente las diferencias temporarias surgidas en la adquisición de Santos Barosa (véase nota 5) y de Encirc en el ejercicio 2015. Los Administradores de la Sociedad dominante consideran que con el nivel de beneficios actuales la recuperabilidad de la totalidad de los activos por impuestos diferidos está asegurada.

El Grupo se acogió en el ejercicio 2013 a la actualización de balances, de acuerdo con la Ley 16/2012, de 27 de diciembre, y con el Decreto Normativo de Urgencia Fiscal 15/2012, de 28 de diciembre de 2012 de Actualización de Balances aplicable para las empresas del Grupo con domicilio fiscal en Álava, por los que se adoptan diversas medidas tributarias dirigidas a la consolidación de las finanzas públicas y al impulso de la actividad económica. La actualización de balances, que no tuvo efectos contables, supuso aumentar la base fiscal del inmovilizado material en un importe de 5.991 miles de euros. En consecuencia, el Grupo reconoció un activo por impuesto diferido por importe de 1.758 miles de euros, recogido bajo el concepto de otros, con abono al impuesto sobre las ganancias del ejercicio 2013, neto del “gravamen único” cuyo importe ha ascendido a 299 miles de euros.



Durante el ejercicio 2016, conforme al Decreto-Lei nº66/2016 publicado por el gobierno portugués con fecha de 3 de noviembre, el Grupo se acogió a la revalorización a efectos fiscales de determinados activos de la filial Portuguesa. Como resultado de dicha revalorización el valor fiscal de los activos se vio incrementado en 8.887 miles de euros generando un impuesto diferido activo de 2.311 miles de euros.

El importe total del impuesto sobre las ganancias diferido, relativo a partidas cargadas/(abonadas) directamente contra otro resultado global durante el ejercicio 2018, correspondiente a las operaciones de cobertura, ha ascendido a 1.383 miles de euros (311 miles de euros al 31 de diciembre de 2017).

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Impuesto corriente		
Del ejercicio	21.188	10.523
Ajustes de ejercicios anteriores	(253)	(488)
Impuestos diferidos		
Origen y reversión de diferencias temporarias	3.913	6.310
Aplicación de deducciones capitalizadas	3.088	2.444
Ajustes por cambio tipo de gravamen	(1.877)	(520)
Gasto por reducción de activos por impuestos diferidos	376	4.440
Ajustes de ejercicios anteriores	206	470
Otros	357	-
Deducción de activos fijos como ingresos a distribuir (nota 14)	(2.532)	(2.563)
Total	24.466	20.616





La relación existente entre el gasto por impuesto sobre las ganancias y el beneficio de las actividades continuadas es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Beneficio del ejercicio antes de impuestos de actividades continuadas	140.424	109.762
Compensación de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores	(1.184)	(2.536)
Impuesto calculado a la tasa impositiva de cada país	30.392	26.463
Deducciones del ejercicio	(587)	(1.018)
Ajustes de ejercicios anteriores	(48)	(149)
Ajustes por cambio tipo de gravamen	(1.877)	(520)
Gasto por reducción de activos por impuestos Diferidos	376	4.440
Deducción de activos fijos como ingresos a distribuir (nota 14)	(2.532)	(2.563)
Diferencias permanentes	(1.258)	(6.037)
Gasto por impuesto	24.466	20.616

En términos generales se encuentran abiertos a inspección los ejercicios no prescritos de acuerdo a las diversas legislaciones fiscales aplicables en cada una de las sociedades del Grupo.

Los ejercicios abiertos a inspección para las diferentes sociedades del Grupo Vidrala localizadas en España varían entre cuatro y cinco años, tres y cuatro años para las no localizadas en España.

Las diferencias permanentes se corresponden con la aplicación del tipo impositivo a ingresos no tributables los cuales se corresponden básicamente con los siguientes conceptos:

- Vidrala, S.A. de acuerdo con la normativa fiscal aplicable, ha aplicado una reducción del 60% de los ingresos derivados de la cesión temporal de intangibles que han sido desarrollados por la propia sociedad a empresas del grupo por importe de 5.809 miles de euros.
- La sociedad ha aplicado una reducción del 10% del importe del incremento de su patrimonio neto a efectos fiscales respecto a la media de los dos ejercicios anteriores por importe de 8.000 miles de euros. Por ello destinará una cantidad igual a reserva indisponible por un plazo mínimo de 5 años, salvo en la parte de ese incremento que se incorpore al capital.

Según establece la legislación vigente en España los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales españolas, o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro a cinco años. Al 31 de diciembre de 2018 están abiertos a inspección fiscal los ejercicios a partir del terminado en 31 de diciembre de 2013 y siguientes para los principales impuestos a los que se hallan sujetas. Como consecuencia, entre otras, de las diferentes posibles interpretaciones de la legislación fiscal vigente, podrían surgir pasivos adicionales a los contabilizados como resultado de una inspección. En todo caso, los Administradores consideran que dichos pasivos, caso de producirse, no afectarían significativamente a las cuentas anuales de 2018 tomadas en su conjunto.





10. EXISTENCIAS

El detalle de la partida de existencias es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Materias primas	13.138	14.278
Materiales auxiliares y de fabricación	76.870	70.821
Productos terminados y en curso	118.172	118.501
	208.180	203.600
Corrección valorativa	(23.033)	(13.771)
	185.147	189.829

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no existen existencias cuyo plazo de recuperación sea superior a 12 meses desde la fecha del balance de situación consolidado.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

El efecto de la variación de la corrección valorativa se ha registrado íntegramente en la partida de variación de existencias de productos terminados y en curso de fabricación.



11. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A COBRAR

El detalle de la partida Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Clientes por ventas y prestación de servicios	224.080	204.919
Otros créditos	2.119	8.109
Menos correcciones valorativas por incobrabilidad	(7.113)	(6.647)
Total	219.086	206.381

El valor en libros de los saldos de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar registradas no presenta diferencias significativas respecto del valor razonable de los mismos.

El Grupo considera vencidos en base a sus niveles de recuperabilidad todos aquellos saldos con antigüedad superior a 30 días.

Tal y como se explica en la nota de riesgos del Informe de Gestión, el grado de recuperabilidad real de los créditos vencidos en el pasado ha resultado significativo dejando las tasas de incobrabilidad reales por debajo de ese nivel.

No existe concentración de riesgo de crédito con respecto a las cuentas comerciales a cobrar, dado que el Grupo tiene una base comercial diversificada, compuesta por un número amplio de clientes, repartidos entre diferentes geografías.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 el Grupo no mantenía saldos de clientes y cuentas a cobrar anticipados o descontados en entidades financieras.



12. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CORRIENTES

El detalle de la partida Otros activos corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Administraciones Públicas deudoras		
Impuesto sobre el valor añadido	12.903	8.946
Otros conceptos	115	181
	13.018	9.127

El detalle de la partida Otros pasivos corrientes es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Administraciones Públicas acreedoras		
Impuesto sobre el Valor Añadido	20.942	10.749
Retenciones y pagos a cuenta	2.594	5.463
Organismos de la Seguridad Social acreedores	3.643	3.564
Otros	4.140	1.078
	31.319	20.854



13. PATRIMONIO NETO

La composición y el movimiento del patrimonio neto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio neto.

La composición y el movimiento de Otras reservas y ganancias acumuladas se presentan en el Anexo.

(a) Capital

El movimiento de las acciones en circulación durante los ejercicios 2018 y 2017 es como sigue:

	Miles de euros			
	Número de acciones en circulación	Acciones ordinarias	Acciones propias	Total
Al 31 de diciembre de 2016	24.734.442	25.290	(2.824)	22.466
Adquisiciones de acciones propias	(70.918)	-	(3.529)	(3.529)
Ventas de acciones propias	64.317	-	3.006	3.006
Al 31 de diciembre de 2017	24.727.841	25.290	(3.347)	21.943
Adquisiciones de acciones propias	(34.244)	-	(2.852)	(2.852)
Ventas de acciones propias	25.000	-	1.325	1.325
Ampliación de capital	1.236.429	1.265	-	1.265
Al 31 de diciembre de 2018	25.955.026	26.555	(4.874)	21.681



Al 31 de diciembre de 2017 el capital social de Vidrala, S.A. estaba representado por 24.794.341 acciones ordinarias, representadas mediante anotaciones en cuenta de 1,02 euros de valor nominal cada una, totalmente desembolsadas, admitidas a cotización en las Bolsas de Madrid y Bilbao.

La Junta General Ordinaria de Accionistas de Vidrala, S.A. celebrada el 29 de mayo de 2018 acordó aumentar el capital social por el importe determinable según los términos del acuerdo, mediante la emisión de nuevas acciones ordinarias de un euro con dos céntimos de euro (1,02 euros) de valor nominal de cada una, sin prima de emisión, de la misma clase y serie de las que se encontraban en circulación, con cargo a reservas de libre disposición, con el fin de asignarlas gratuitamente a los accionistas de la Sociedad, en la proporción de una (1) acción nueva por cada veinte (20) acciones existentes de la Sociedad.

La admisión a cotización se verificó por parte de la Comisión Nacional del Mercado de Valores con acuerdo de fecha 29 de noviembre de 2018 y las nuevas acciones cotizan en las Bolsas de Valores de Bilbao y Madrid desde el día 30 de noviembre de 2018.

De esta forma, el capital social se amplía en la cifra de 1.265 miles de euros mediante la emisión y puesta en circulación de 1.239.718 nuevas acciones ordinarias de 1,02 euros de valor nominal cada una.

Tras dicha ampliación, el capital social de Vidrala, S.A. asciende a 26.555 miles de euros, dividido en 26.034.059 acciones, de un euro y dos céntimos de euro (1,02 euros) de valor nominal cada una.

Todas las acciones, salvo las propias, tienen los mismos derechos políticos y económicos. Las acciones propias tienen suspendido el derecho de voto y los derechos económicos, a excepción del derecho a la asignación gratuita de nuevas acciones, conforme al régimen establecido en el art. 148 de la Ley de Sociedades de Capital.

El número de acciones resultantes de la ampliación de capital excluye acciones propias.

La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización oficial en el mercado continuo de la Bolsa española. No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas. No hay ningún accionista cuya participación en el capital social sea igual o superior al 10%.

Asimismo, la Junta General Ordinaria de Accionistas de Vidrala, S.A. celebrada el 29 de mayo de 2018, autorizó al Consejo de Administración para proceder a la adquisición derivativa de acciones propias, directamente o a través de sociedades del grupo, y a reducir el capital social, en su caso, con el fin de amortizar acciones propias delegando en el Consejo de Administración las facultades necesarias para su ejecución.

Bajo el marco de dicha autorización, con fecha 20 de diciembre de 2018 el Consejo de Administración ha acordado llevar a cabo un programa de recompra de acciones propias con el objeto de amortizarlas y reducir el capital social de la Sociedad, con la finalidad de contribuir a la política de retribución al accionista mediante el consiguiente incremento del beneficio por acción.



Así, en base a dicho programa la Sociedad prevé comprar acciones en el mercado hasta acumular un 1% del capital social. Teniendo en cuenta que la Sociedad aportará a dicho programa de recompra el saldo de 69.073 acciones que mantenía en dicha fecha, se adquirirán hasta un máximo de 192.000 acciones, por un importe efectivo máximo de 16 millones de euros. El programa tendrá una duración máxima de doce (12) meses, si bien la Sociedad se reserva el derecho a finalizar el programa de recompra si, con anterioridad a la fecha límite de vigencia, hubiera adquirido acciones por un precio de adquisición que alcanzara el importe efectivo máximo o el número máximo de acciones autorizado por el Consejo de Administración, o si concurriese alguna otra circunstancia que lo aconsejará.

Durante los ejercicios 2018 y 2017 se han adquirido en el mercado continuo 34.244 y 70.918 títulos, respectivamente, por un importe total de 2.852 y 3.529 miles de euros, respectivamente.

Los objetivos del Grupo en la gestión del capital son salvaguardar la capacidad de continuar como una empresa en funcionamiento, de modo que pueda seguir dando rendimientos a los accionistas y beneficiar a otros grupos de interés y manteniendo una estructura óptima patrimonial para reducir el coste de su capital.

Con el objeto de mantener y ajustar la estructura de capital, el Grupo puede ajustar el importe de los dividendos a pagar a los accionistas, puede recomprar o vender acciones propias, reduciendo en su caso capital por amortización de autocartera, puede devolver capital, emitir acciones o puede vender activos para reducir el endeudamiento.

El Grupo Vidrala controla la estructura de capital en base a diferentes indicadores. Uno de ellos es el ratio de fondos propios sobre el total de su patrimonio neto y pasivo en balance, tratando que el porcentaje de ese ratio no sea inferior al 20% en términos de balance consolidado.





Durante el ejercicio 2018, a pesar del incremento de la deuda por la financiación extraordinaria asumida para la adquisición de Santos Barosa en el ejercicio pasado (véase nota 15), el ratio de capitales propios del Grupo se ha visto reforzado como se demuestra en los siguientes ratios del 2018 y 2017:

	Miles de euros	
	2018	2017
Total Patrimonio Neto	609.998	528.136
Total Patrimonio Neto y Pasivos	1.407.335	1.404.899
Ratio de capitales propios	43,3%	37,6%

Por otro lado, el Grupo Vidrala controla los niveles de deuda financiera neta, sobre la base del ratio Endeudamiento Neto sobre total de patrimonio neto.

El cálculo se ha determinado de la siguiente forma:

	Miles de euros	
	2018	2017
Deuda Neta Financiera	411.094	487.295
Patrimonio neto	609.998	528.136
Ratio de endeudamiento	0,67	0,92

Se entiende por Deuda Neta Financiera la suma de los montantes de las partidas Pasivos financieros con entidades de crédito de pasivos corrientes y no corrientes, deducido el importe de la partida Efectivo y otros medios líquidos equivalentes del activo del balance de situación consolidado adjunto.

Como conclusión, los indicadores de solvencia financiera del Grupo a cierre del ejercicio reflejan un endeudamiento total inferior al patrimonio neto, en la proporción 0,67 veces a 1 (0,92 a cierre del ejercicio anterior), y equivalente a 1,7 veces el EBITDA acumulado (2,2 a cierre del ejercicio anterior). Asimismo el ratio de cobertura de intereses, medido como el EBITDA del ejercicio sobre el resultado financiero neto consolidado, asciende a 35,8 veces.



(b) Otras reservas

Reservas de actualización

El saldo registrado en Reservas de actualización se corresponde con la actualización llevada a cabo en la sociedad dominante de acuerdo con la Norma Foral 4/1997, de 7 de febrero, de Actualización de Balances, de la Diputación Foral de Álava, Vidrala actualizó en el ejercicio 1996 sus elementos patrimoniales del inmovilizado material. El importe neto de la actualización ascendió a 3,8 millones de euros.

Reservas de revalorización

En el ejercicio 2018 no se han registrado movimientos bajo dicha partida.

Reserva de capitalización

La reserva de capitalización ha sido dotada de conformidad con el artículo 51 de la Norma Foral 37/2013, de 13 de diciembre, del Impuesto sobre Sociedades de Álava, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del grupo fiscal del ejercicio.

Los contribuyentes podrán deducir de la base imponible una cantidad equivalente al 10 por ciento del importe del incremento de su patrimonio neto a efectos fiscales respecto al ejercicio anterior. En tal caso, deberán destinar una cantidad igual al citado incremento a una reserva indisponible por un plazo mínimo de cinco años desde el final del período impositivo correspondiente a su deducción, salvo en la parte de ese incremento que se hubiera incorporado al capital. Durante ese período de cinco años debe permanecer constante o aumentar el importe del patrimonio neto a efectos fiscales de la entidad, salvo que se produzca una disminución derivada de la existencia de pérdidas contables. No dará derecho a aplicar lo dispuesto en este artículo el incremento del patrimonio neto a efectos fiscales derivado de la dotación a reservas que tenga carácter obligatorio por disposición legal o estatutaria.

A 31 de diciembre de 2018, el Grupo incluye una reserva indisponible por capitalización por importe de 210.671.076,11 miles de euros dentro de reservas voluntarias.



Reserva legal

La reserva legal ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 del Texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio se destinará a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social.

No puede ser distribuida y si es usada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, debe ser repuesta con beneficios futuros.

(c) Otro resultado global

El movimiento habido en las correspondientes coberturas de flujos de efectivo y su efecto impositivo es como sigue:

	Miles de euros		
	Coberturas de efectivo	Efecto impositivo	Neto
Saldos al 31 de diciembre de 2016	1.747	(489)	1.258
Ingresos y gastos generados en el ejercicio	(375)	105	(270)
Reclasificación a resultados	1.486	(416)	1.070
Saldos al 31 de diciembre de 2017	2.858	(800)	2.058
Ingresos y gastos generados en el ejercicio	(3.075)	768	(2.307)
Reclasificación a resultados	(2.458)	615	(1.843)
Saldos al 31 de diciembre de 2018	(2.675)	583	(2.092)



Diferencias de conversión

Se corresponden en su totalidad con el efecto de la conversión de los estados financieros de la Sociedad dependiente Encirc, cuya moneda funcional es la libra esterlina, siendo el impacto negativo del ejercicio de 3.753 miles de euros (14.057 miles de euros a 31 de diciembre de 2017) derivados de la revalorización del euro frente a la libra.

Planes de prestaciones definidas

Se corresponde en su totalidad con el coste de los planes de prestaciones definidas por pensiones y otras prestaciones médicas post-empleo de la Sociedad dependiente Encirc, siendo el impacto en otro resultado global de 623 miles de euros negativos. (véase nota 19).





(d) Dividendos y restricciones a la distribución de dividendos

El importe total de los dividendos distribuidos por Vidrala a los accionistas durante el ejercicio de 2018 ha ascendido a 23.784 miles de euros (19.827 miles de euros en 2017), equivalentes a 96,19 céntimos de euro por acción en circulación (80,16 céntimos de euro en 2017). Los dividendos distribuidos corresponden a la distribución del beneficio del ejercicio 2017.

El importe satisfecho en concepto de prima de asistencia a la Junta General de Accionistas durante el ejercicio 2018 ha ascendido a 867 miles de euros (668 miles de euros en 2017).

La distribución de los beneficios y reservas de la Sociedad dominante del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017, aprobada por la Junta General de Accionistas celebrada el 29 de mayo de 2018 ha sido la siguiente:

Bases de reparto	Euros
Beneficios del ejercicio	121.652.807,75
Distribución	
Otras reservas	97.869.198,28
Dividendo	6.559.301,59
Dividendo a cuenta	17.224.307,88
	121.652.807,75

El Consejo de Administración de fecha 20 de diciembre de 2018 ha acordado la distribución de un dividendo a cuenta de los resultados del ejercicio 2018 de 76,64 céntimos de euro por acción, equivalentes a un desembolso bruto de 19.899 miles de euros, que ha sido satisfecho el 14 de febrero de 2019.

Estas cantidades a distribuir no excedían de los resultados obtenidos desde el fin del último ejercicio por la Sociedad dominante, deducida la estimación del Impuesto sobre sociedades a pagar sobre dichos resultados, en línea con lo establecido en el artículo 277 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital.



El estado contable previsional formulado de acuerdo con los requisitos legales y que ponía de manifiesto la existencia de liquidez suficiente para la distribución del mencionado dividendo se expone a continuación:

	Miles de euros
Previsión de beneficios distribuibles del ejercicio 2018	
Proyección de resultados netos de impuestos hasta el 31.12.2018	
Dividendos a cuenta distribuidos	19.899
Previsión de tesorería del período comprendido entre 20 de diciembre de 2018 y un año después	
SalDOS de tesorería a la fecha de acuerdo	1.666
SalDOS disponibles en líneas de crédito a la fecha de acuerdo	87.633
Cobros y pagos proyectados operativos (neto)	64.483
Otras salidas de caja	(23.176)
SalDOS de tesorería proyectados un año después del acuerdo	130.606

La propuesta de distribución del resultado de 2018 y otras reservas de la Sociedad dominante a presentar a la Junta General de Accionistas es como sigue:

Bases de reparto	Euros
Beneficios del ejercicio	83.104.310,27
Distribución	
Otras reservas	55.633.352,54
Dividendo	7.571.600,18
Dividendo a cuenta	19.899.357,55
	83.104.310,27

La propuesta de distribución de dividendos equivale a un dividendo unitario total, incluyendo el dividendo a cuenta desembolsado, de 1,0581 euros por acción en circulación a la fecha del cierre del ejercicio.



14. INGRESOS DIFERIDOS

El detalle del saldo de este epígrafe es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Subvenciones de capital (nota 6(a))	11.731	16.772
Créditos fiscales por deducciones por inversiones	6.107	8.639
	17.838	25.411

En el ejercicio 2018 el Grupo ha incorporado subvenciones de capital adicionales por importe de 662 miles de euros (en el ejercicio 2017 no se incorporaron nuevas subvenciones de capital), habiendo sido la imputación bruta a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de las mismas en el ejercicio 2018 de 4.250 miles de euros (3.286 miles de euros en 2017) (véase nota 22).

Los créditos fiscales activados durante los ejercicios 2004 y 2005 fueron registrados contra Ingresos diferidos, imputándose éstos a la cuenta de pérdidas y ganancias en el período que se amortizan, en el caso de elementos de inmovilizado material, o se recuperan, en el caso de combinaciones de negocios, las inversiones que los generaron. A este respecto, durante el ejercicio 2018 y 2017 se han imputado a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, como menor importe de la partida Impuesto sobre las ganancias 2.532 y 2.563 miles de euros respectivamente (véase nota 9).



15. PASIVOS FINANCIEROS CON ENTIDADES DE CRÉDITO

El detalle de los pasivos financieros con entidades de crédito corrientes y no corrientes es como sigue:

	Miles de euros			
	2018		2017	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Préstamos y créditos con entidades bancarias	346.787	36.234	476.265	37.871
Acreedores por arrendamientos financieros	40.916	-	-	-
Otros pasivos financieros	7.184	2.370	11.554	3.255
Intereses devengados	-	276	-	393
	394.887	38.880	487.819	41.519

Algunos de estos contratos tienen cláusulas de cumplimiento de determinados ratios financieros. A 31 de diciembre de 2018 y 2017 el Grupo cumple con estos requisitos.

En la cuenta de Otros pasivos financieros se recogen préstamos de diversos organismos oficiales que no devengan tipos de interés.



Los términos y condiciones de los préstamos y deudas son como sigue:

Tipo	Año de concesión	Año de vencimiento	Límite concedido/valor nominal	Miles de euros	
				Corriente	No corriente
Préstamo	2015	2023	440.000	28.437	258.412
Préstamo	2018	2021	15.000	-	15.000
Crédito	2018	2021	15.000	-	3.375
Préstamo	2018	2021	25.000	-	25.000
Préstamo	2017	2029	45.000	-	45.000
Crédito	2010	2021	30.000	-	-
Otros créditos a corto plazo	2018	2019	107.750	7.797	-
				36.234	346.787

El vencimiento de los préstamos y otros pasivos financieros no corrientes es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Entre 1 y 2 años	77.509	11.498
Entre 2 y 5 años	289.442	353.696
Más de 5 años	27.936	122.625
	394.887	487.819



A continuación se presenta la tabla de cambios en pasivos provenientes de actividades de financiación con el objetivo de suministrar información acerca de los movimientos históricos en el efectivo y los equivalentes al efectivo, tal y como exige la NIC 7:

	Miles de euros				
	1 de enero de 2018	Flujos de efectivo	Cambios en el valor razonable	Otros	31 de diciembre de 2018
Préstamos y créditos a corto plazo	41.519	(2.639)	-	-	38.880
Préstamos y créditos a largo plazo	487.819	(95.289)	-	2.357	394.887
Dividendos a pagar	17.225	(17.225)	-	19.899	19.899
Total pasivos por actividades de financiación	546.563	(115.153)	-	22.256	453.666





Con fecha 12 de enero de 2015, Vidrala SA suscribió un contrato de financiación asegurada por un importe de hasta 465 millones de euros, repartidos en tres tramos diferentes, préstamo puente, préstamo de largo plazo y crédito revolving, con el objeto de fondear transitoriamente la adquisición de Encirc Ltd. desembolsada el 14 de enero de 2015 a través de su filial Inverbeira Sociedad Promoción de Empresas, S.A.

Con fecha 13 de marzo de 2015, al objeto de estructurar el modelo de financiación definido a largo plazo, Vidrala canceló el contrato anterior refinanciándolo íntegramente a través de nuevo y único contrato de financiación sindicada a largo plazo, suscrito entre un grupo seleccionado de nueve entidades financiadoras, por un importe de hasta 465 millones de euros. El nuevo contrato de financiación se componía de un préstamo a largo plazo por importe de 440 millones de euros y vencimiento 21 de marzo de 2021 y un crédito circulante 'revolving' por importe de hasta 25 millones de euros. Como garantes del préstamo figuran varias sociedades del grupo: Inverbeira Sociedad de Promoción de Empresas, S.A., Aiala Vidrio, S.A.U., Crisnova Vidrio, S.A. y Castellar Vidrio, S.A. y Vidrala Italia S.R.L.

Con fecha 10 de diciembre de 2015, Vidrala acordó con todas las entidades financiadoras una novación de dicho préstamo modificando el tipo de interés aplicable.

Con fecha 14 de noviembre de 2016, Vidrala acordó con las entidades financiadoras una nueva novación de dicho préstamo modificando el tipo de interés aplicable, el periodo de amortización y el vencimiento.

Con fecha 11 de octubre de 2017, se hizo efectiva una nueva novación de dicho préstamo que Vidrala había previamente acordado con las entidades financiadoras el 1 de agosto de 2017, manteniendo el tipo de interés aplicable, modificando el periodo de amortización y el vencimiento, que se extiende al 13 de septiembre de 2023, y ampliando el importe del mismo en 150 millones de euros, 50 millones de euros en formato préstamo a largo plazo y 100 millones de euros en formato crédito circulante "revolving credit facility", para financiar la adquisición de Santos Barosa Vidros, S.A. desembolsada el 13 de octubre de 2017 a través de su filial Inverbeira Sociedad Promoción de Empresas, S.A. Dado que las condiciones del nuevo contrato, en su parte comparable, no eran sustancialmente diferentes al anterior ya que el porcentaje obtenido como diferencia entre el valor actual de los flujos de efectivo del nuevo pasivo financiero frente al modificado es del 0,1%, se consideró que no existía un intercambio de pasivos sino una modificación del anterior (véase nota 4 (f)).



Como resultado, a cierre del ejercicio 2018, el préstamo sindicado de largo plazo asciende a un importe de 220 millones de euros, y la disposición del crédito circulante "revolving" sindicado asciende a 70 millones de euros. Sobre los mismos, se aplica un tipo de interés variable equivalente al tipo de referencia (Euribor) más un margen del 1% anual que es revisable semestralmente por tramos en función de la evolución del ratio "Endeudamiento neto / Ebitda Consolidado". Durante el año 2019, el préstamo se encontrará en periodo de carencia no existiendo obligaciones para la Sociedad de devolución del principal. La información contenida en las cuentas anuales refleja la mejor estimación de la Sociedad de las amortizaciones de principal de créditos y préstamos recibidos. La duración media total de la financiación del grupo a cierre del ejercicio 2018 se sitúa en torno a los cuatro años.

El contrato contiene cláusulas con compromisos vinculados a ciertas estipulaciones financieras (covenants), habituales en contratos de esta naturaleza, cuyo incumplimiento pudiera dar lugar a una situación de vencimiento anticipado de la financiación.

A fecha de formulación de estas Cuentas Anuales, dichos compromisos se encuentran cumplidos certificándose el resultado de los siguientes indicadores a 31 de diciembre de 2018:

Ratio Endeudamiento Financiero Neto / EBITDA Proforma Consolidado: 1,7x

EBITDA Proforma Consolidado / Resultado Financiero Neto Consolidado: 35,8 x

Asimismo, con motivo del plan inversor en la planta productiva de Italia (Vidrala Italia, S.P.A.), Vidrala suscribió, con fecha 17 de julio de 2017, un préstamo a largo plazo con el Banco Europeo de Inversiones "BEI" por un importe de 45 millones de euros y vencimiento el 23 de octubre de 2029.

Durante el año 2018 se han contratado nuevas líneas bilaterales de financiación a largo plazo por un importe agregado de 40 millones de euros y vencimiento a 3 años y posibilidad de extensión del vencimiento entre uno y dos años.

El concepto de Préstamos y créditos con entidades bancarias tiene, en su conjunto, incluidas las líneas y préstamos de financiación detallados anteriormente, límites máximos concedidos al 31 de diciembre de 2018 y 2017 por 610 y 552 millones de euros. Como resultado, se encontraban disponibles a dichas fechas límites por un importe de 199 y 147 millones de euros, respectivamente. Asimismo, dispone en 2018 y 2017 de un límite de 20 millones de euros para descuento comercial, no estando utilizado importe alguno al cierre de ninguno de los ejercicios.



Asimismo, con fecha 12 de diciembre de 2018 las empresas del grupo Aiala Vidrio, S.A. y Crisnova Vidrio, S.A. formalizaron un contrato mercantil de arrendamiento financiero de bienes muebles por importe de 21 y 20 millones de euros respectivamente. Los bienes objeto del contrato se corresponden con maquinaria especializada de cada una de las plantas productivas y la renta total será satisfecha al vencimiento de dichos contratos, vencimiento que se producirá en los ejercicios 2022 y 2023 respectivamente, momento en el cual las empresas del grupo mencionadas podrán ejercer la opción de compra correspondiente de los bienes muebles arrendados.

Los tipos de interés medios efectivos en la fecha del balance para la financiación bancaria son del 1,1% y 1,41% TAE para los ejercicios 2018 y 2017, aproximada y respectivamente.

La categoría de los pasivos financieros recogidos en este epígrafe se corresponden con débitos y partidas a pagar, contabilizadas a coste amortizado.

Los importes registrados y los valores razonables de los pasivos financieros corrientes y no corrientes no difieren significativamente.

El importe registrado de los pasivos financieros del Grupo está denominado íntegramente en euros.





16. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR

El detalle de Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Acreedores comerciales	163.793	168.370
Remuneraciones pendientes de pago	14.179	15.735
Accionistas por dividendos	19.899	17.225
Proveedores de inmovilizado	6.769	20.401
Otras deudas no comerciales	1.620	1.835
	206.260	223.566

El valor en libros de los saldos de acreedores comerciales y otras cuentas a pagar registrados no presenta diferencias significativas respecto del valor razonable de los mismos.



17. INFORMACIÓN SOBRE EL PERÍODO MEDIO DE PAGO A PROVEEDORES. DISPOSICIÓN ADICIONAL TERCERA. "DEBER DE INFORMACIÓN" DE LA LEY 15/2010, DE 5 DE JULIO"

La información sobre el período medio de pago a proveedores españoles para el ejercicio 2018 de las sociedades españolas es como sigue:

	Días	
	2018	2017
Período medio de pago a proveedores	68,61	68,60
Ratio de las operaciones pagadas	74,06	74,19
Ratio de las operaciones pendientes de pago	39,91	44,59

	Importe (Miles de euros)	
	2018	2017
Total pagos realizados	189.366	170.950
Total pagos pendientes	35.936	39.816

18. POLÍTICA Y GESTIÓN DE RIESGOS

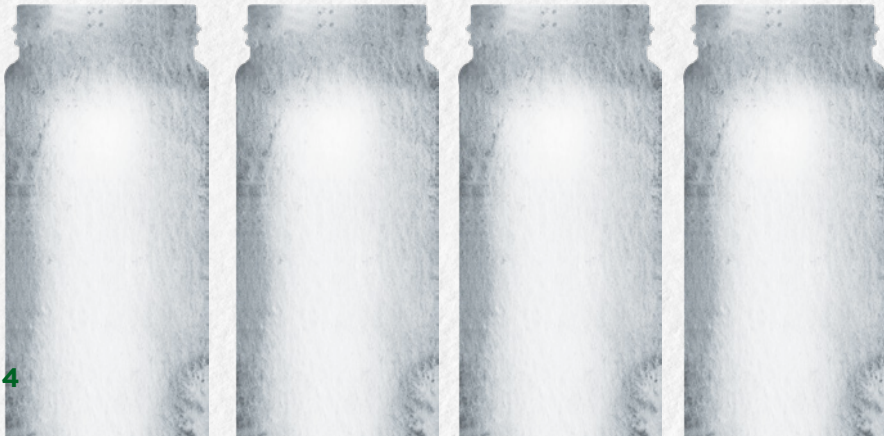
Riesgos de negocio

La gestión de los riesgos del negocio en Vidrala implica procedimientos supervisados desde los órganos de administración, desarrollados por la dirección y ejecutados, cada día, en la operativa de la organización.

Riesgos operacionales

El grupo Vidrala desarrolla, a través de nueve centros de producción, una actividad industrial manufacturera y comercializadora basada en un proceso continuo que se encuentra sometido a riesgos inherentes ligados a la naturaleza de la actividad y a su operativa diaria.

Durante el año 2018 se han mantenido tareas específicas de evaluación y seguimiento de aquellos riesgos de negocio definidos como operacionales. Su objetivo es identificar los riesgos potenciales, en un proceso en continua revisión, conocer con perspectiva su impacto y probabilidad de ocurrencia y, principalmente, vincular cada área operativa y cada proceso de negocio a sistemas de control y seguimiento adecuados al objeto final de minimizar sus potenciales efectos negativos.





i. Riesgos de carácter medioambiental

El grupo Vidrala se declara firmemente comprometido con la protección del entorno. Con este objetivo, Vidrala lleva a cabo programas de acción específicos en diversos aspectos ambientales relativos a emisiones a la atmósfera, vertidos, residuos y consumo de materias primas, energía, agua o ruido.

La fabricación de vidrio es inherentemente intensiva en el consumo de energía como resultado de la utilización de hornos de fusión que operan en continuo, 24 horas al día, 365 días al año. En consecuencia de la naturaleza industrial del proceso, la reducción del impacto medioambiental asociado al mismo se subraya como uno de los objetivos de la gestión. Para ello, las acciones se basan en promover esfuerzos inversores concretos para la renovación sostenida de las instalaciones fabriles, buscando una adaptación actualizada a la tecnología existente más eficaz en sistemas de reducción del impacto medioambiental. El resultado de los esfuerzos hacia la eficiencia energética tiene un efecto global en el negocio, reduciendo consumos, mejorando los costes y minimizando el impacto medioambiental. Adicionalmente, las prioridades operativas se concentran en intensificar un uso creciente de productos reciclados, en especial, casco de vidrio como materia prima principal para la fabricación del vidrio, lo cual tiene un doble efecto en la eficiencia medioambiental toda vez que evita el consumo alternativo de materias primas naturales y que contribuye a reducir el consumo energético y el consiguiente volumen de emisiones contaminantes.

Dentro de las directrices estratégicas de Vidrala, se documenta como prioritaria la implantación de sistemas de gestión ambientales. En coherencia con este compromiso, todas las instalaciones productivas del Grupo se encuentran vigentemente certificadas bajo estándares ISO 14001:2015 demostrando que Vidrala opera efectivamente bajo las conductas de un sistema de gestión medioambiental global, reconocido y externamente verificado.

Además, en coherencia con el compromiso de mejora continua, se han iniciado procesos de implantación y verificación de nuevas normas ambientales como la ISO 14064:2012, relacionada con la declaración voluntaria de emisiones de CO₂.



En añadido, Vidrala mantiene un compromiso inversor específicamente destinado a minimizar el potencial efecto contaminante de sus instalaciones. De especial relevancia durante los últimos años, este esfuerzo concreto se ha materializado en la conclusión de un amplio proyecto inversor desarrollado para la instalación en todos los centros productivos de sistemas especiales de depuración de emisiones atmosféricas, denominados precipitadores electrostáticos o electrofiltros. Estas instalaciones, cuya inversión acumulada a lo largo de todo el grupo ha ascendido a más de 20 millones de euros en los últimos ocho años, están dirigidas a reducir las emisiones de partículas contaminantes siendo reconocidos como la mejor tecnología disponible a este efecto por la normativa europea. Los electrofiltros instalados actúan reteniendo las partículas generadas en el proceso de fusión mediante su atracción a través de campos eléctricos, consiguiendo reducir las emisiones habituales de los hornos de fusión de vidrio en más de un 90%. Los electrofiltros instalados en Vidrala han sido acompañados de sistemas de depuración de emisiones de SO_x, desulfuradores, que han permitido reducir considerablemente la emisión de este contaminante.

En conjunto, y como constatación del compromiso anteriormente mencionado, el progreso hacia la eficiencia medioambiental de Vidrala se documenta en detalle en una memoria de sostenibilidad anual que se hace pública a través del sitio web de la sociedad, así como en el estado de información no financiera contenido en el informe de gestión de las cuentas anuales consolidadas del grupo.

ii. Riesgo de seguridad laboral

La actividad desarrollada por Vidrala se cimienta en el trabajo diario de las más de 3.700 personas empleadas en el grupo, la mayor parte de las cuales operan en un contexto de trabajo naturalmente industrial o manufacturero.

En este sentido, el grupo Vidrala se mantiene determinado a establecer las medidas más eficaces de prevención y protección contra la siniestralidad laboral. Este compromiso queda refrendado en la progresiva implantación de sistemas de gestión y salud laboral basados en la norma OHSAS 18001:2007, que son certificados por entidades independientes acreditando la existencia de un marco de gestión reconocido a nivel internacional.

Con el fin específico de evitar la ocurrencia de accidentes laborales y, más relevante, con la directriz de mejorar la salud en el trabajo, Vidrala desarrolla planes preventivos, concretos y sistematizados, tanto de formación continuada como de sensibilización a su plantilla. En la memoria de sostenibilidad, anexa a este informe, se detalla la evolución de los indicadores ligados a la gestión de prevención de riesgos laborales. Dichos planes son desarrollados y difundidos entre todos los agentes implicados en la organización, permitiendo objetivar documentalmente la tendencia en los indicadores de seguridad laboral y, consiguientemente, la eficacia real de los procesos de control implantados evidenciando si son necesarias medidas correctivas adicionales.



iii. Riesgo de cadena de suministro

La actividad llevada a cabo por industrias de proceso de producción intensivo y servicio continuo, como lo es la de Vidrala, puede ser vulnerable a riesgos de distorsión en la cadena de suministro.

Al respecto de los riesgos de aprovisionamiento de productos, materiales, instalaciones o tecnologías que puedan ser clave para el normal desarrollo del proceso industrial, las acciones de gestión incluyen la búsqueda continuada y especializada de fuentes de suministro y el refuerzo de las relaciones con los proveedores, diversificando las fuentes de acceso, formalizando relaciones de largo plazo, estableciendo procesos propios de homologación, auditoría y control de calidad y desarrollando alternativas de suministro en las áreas de relevancia.

Sobre los riesgos relativos al servicio al cliente y a la calidad del producto, las acciones emprendidas incluyen el desarrollo de un área departamental específica, e independiente del resto de áreas organizativas, dedicada exclusivamente a la calidad.

Asimismo, se ha completado un proyecto inversor específico destinado exclusivamente a garantizar los objetivos definidos de calidad del producto comercializado, optimizando el control preventivo o la inspección de la calidad mediante la implantación de las mejores tecnologías disponibles a lo largo de todas las instalaciones del grupo.

En relación a los riesgos relacionados con los inventarios, el grupo ha desarrollado una serie de sistemas a fin de garantizar un control en continuo del inventario sobre el producto terminado almacenado monitorizando su existencia física, calidad, antigüedad y rotación con el objetivo de asegurar un volumen de inventario que sea equilibrado, en volumen y en valor, a las expectativas de ventas. Dichos controles han tenido como resultado la implantación de procesos automatizados de monitorización de stocks con la consiguiente aplicación de medidas concretas de depreciación, física y en valor contable.



Riesgos en materia fiscal

El grupo Vidrala opera en un ámbito multinacional, a través de sociedades con actividades en España, Portugal, Reino Unido, Irlanda, Italia, Francia y Bélgica, sometidas a distintas regulaciones tributarias.

La política fiscal de Vidrala tiene como objeto asegurar el cumplimiento de la normativa aplicable en todos los territorios tributarios en los que opera el grupo, en consistencia con la actividad desarrollada en cada uno de los mismos. Dicho principio de respeto de las normas fiscales, se desarrolla en coherencia con el fin del negocio que es crear valor de manera sostenida para el accionista, evitando riesgos tributarios y buscando eficiencias fiscales en la ejecución de las decisiones de negocio.

Se consideran riesgos fiscales aquellos potencialmente derivados de la aplicación de dichas normativas, la interpretación de las mismas en el marco de la estructura societaria del grupo o la adaptación a las modificaciones que en materia tributaria pudieran acontecer.

Para su control, Vidrala dispone de un sistema de gestión integral de riesgos que incluye los riesgos fiscales relevantes y los mecanismos para su control. Asimismo, el Consejo de Administración asume entre sus facultades la supervisión de la estrategia fiscal.

Con el fin de incorporar a la planificación fiscal corporativa los principios de control indicados, Vidrala asume entre sus prácticas:

- La prevención, adoptando decisiones en materia tributaria sobre la base de una interpretación razonable y asesorada de las normativas, evitando posibles conflictos de interpretación mediante la utilización de instrumentos establecidos por las autoridades pertinentes como consultas previas o acuerdos de tributación, evaluando con carácter previo las inversiones u operaciones que presenten una especial particularidad fiscal y, sobre todo, evitando la utilización de estructuras de carácter opaco o artificioso, así como la operativa con sociedades residentes en paraísos fiscales o cualesquiera otras que tengan la finalidad de eludir cargas tributarias.
- La colaboración con las administraciones tributarias en la búsqueda de soluciones respecto a prácticas fiscales en los países en los que el Grupo Vidrala está presente, facilitando la información y la documentación tributaria cuando esta se solicite por las autoridades fiscales, en el menor plazo posible y de forma más completa, potenciando acuerdos y, finalmente, fomentando una interlocución continuada con las administraciones tributarias con el fin de reducir los riesgos fiscales y prevenir las conductas susceptibles de generarlos.
- La información al Consejo de Administración, a través de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento, facilitando información sobre las políticas y criterios fiscales aplicados e informando sobre consecuencias fiscales cuando constituyan un factor relevante.



Riesgos financieros

El entorno de volatilidad global en los mercados financieros y la creciente dimensión de Vidrala exponen las actividades a elementos potencialmente desestabilizadores de índole exógena que denominamos riesgos financieros y que obligan a implantar mecanismos de control específicos.

Las tareas de gestión de los riesgos financieros en Vidrala se basan en la identificación, el análisis y el seguimiento de las fluctuaciones de los mercados en aquellos elementos que puedan tener efecto sobre los resultados del negocio. Su objeto es definir procesos sistemáticos de medición, control y seguimiento que se materialicen en medidas para minimizar los potenciales efectos adversos y reducir estructuralmente la volatilidad de los resultados. Para cubrir ciertos riesgos, Vidrala emplea o puede emplear instrumentos financieros derivados cuyo volumen y características son detallados en el informe anual.

Podemos identificar como riesgos financieros más relevantes los siguientes:

i. Riesgo de tipo de cambio

Vidrala opera en el ámbito internacional y se encuentra, por tanto, expuesto al riesgo de fluctuación de los tipos de cambio por operaciones con divisas diferentes al euro.

El riesgo de tipo de cambio vigente en la estructura de negocio actual se concentra, principalmente, en la subsidiaria Encirc Limited, cuyas actividades se ubican en el Reino Unido e Irlanda. Como resultado, a efectos del grupo consolidado resulta que el 33,03% de las ventas y el 34,67% del resultado de explotación, EBITDA, correspondientes al año 2018 se generaron en libras y, por lo tanto, su reporte en euros se encuentra sometido a los riesgos de traslación que pueden generarse por las fluctuaciones del tipo de cambio de la libra esterlina frente al euro. Asimismo, existe un riesgo de conversión a euros de los recursos de caja que genera el negocio en el Reino Unido en libras, de modo que la depreciación de la libra podría reducir el contravalor en euros disminuyendo el efectivo generado por el negocio.

Como cuantificación de la sensibilidad a este riesgo, en base a los datos registrados en el año 2018, si la libra se depreciara en un 5% de promedio en un año completo, manteniendo el resto de variables constantes y asumiendo la ausencia de instrumentos de cobertura, el beneficio consolidado del grupo se vería afectado en aproximadamente un 2% y el cash flow anual se reduciría en aproximadamente un 3%.



ii. Riesgo de tipo de interés

Las financiaciones contratadas a referencias de tipos de interés variables exponen a Vidrala a riesgo de fluctuación de los tipos de interés que por lo tanto provocan variabilidad en su coste y en los pagos de efectivo previstos.

La política de financiación empleada en el grupo concentra la mayor parte de los recursos ajenos en instrumentos de financiación con coste referenciado a tipo de interés variable. Vidrala cubre el riesgo de tipo de interés en los flujos de efectivo mediante instrumentos derivados de permuta financiera (swap) u opciones de compra (cap) sobre tipos de interés. Estos instrumentos derivados de cobertura del tipo de interés tienen el efecto económico de convertir los recursos ajenos con coste a tipos de interés variable en coste a tipo fijo, caso de las permutas (swap), o de limitar hasta un máximo el coste a tipos de interés variable, caso de las opciones de compra (cap). Generalmente, el grupo Vidrala obtiene recursos ajenos a largo plazo con interés variable y los permuta en interés fijo, de manera que resultan más óptimos que los disponibles si se hubiesen obtenido los recursos ajenos directamente a tipos de interés fijos. Bajo las permutas de tipo de interés, el grupo Vidrala se compromete con otras contrapartes, en todos los casos entidades financieras, a intercambiar, con la periodicidad estipulada, la diferencia entre los intereses fijos y los intereses variables calculada en función de los notacionales contratados. Bajo las opciones de compra de tipos de interés, Vidrala tiene el derecho y la contraparte la obligación, de liquidar la diferencia entre el tipo de interés variable y el tipo estipulado en el caso de que sea positiva. La efectividad de estos instrumentos en su objetivo de fijación del tipo de interés de las pólizas de financiación contratadas se evalúa y documenta en base a metodologías aceptadas por la normativa contable aplicable.

En materialización a esta política de control de riesgos, a la fecha de cierre del ejercicio 2018 Vidrala tiene contratados instrumentos derivados de cobertura de tipos de interés en forma de permutas –interest rate swaps– por un notional de 458,5 millones de euros, con inicios y vencimientos progresivos hasta el año 2023. Como resultado, se prevé que la totalidad del coste a asumir por el grupo en forma de intereses sobre la deuda durante el ejercicio 2019 se encuentre asegurada ante fluctuaciones en los mercados de tipos de interés.





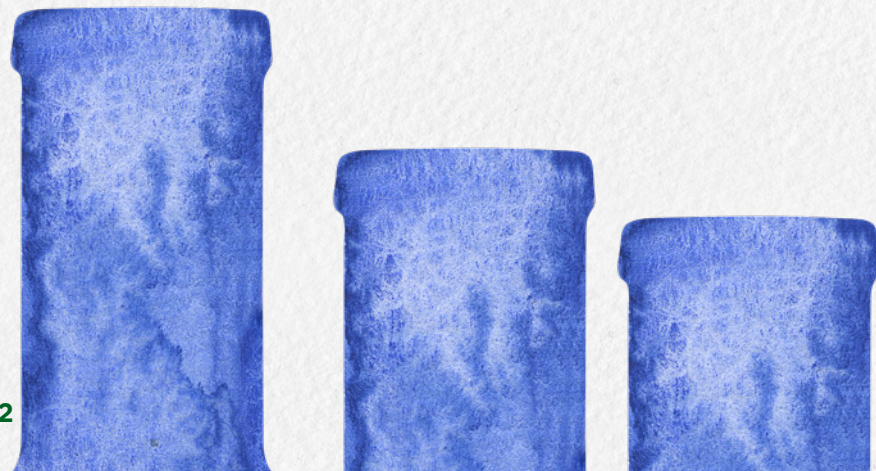
iii. Riesgos de crédito

El grupo Vidrala desarrolla políticas específicas para controlar el riesgo de crédito de cuentas a cobrar por eventuales facturaciones morosas, insolventes o incobrables. El procedimiento se inicia en el desarrollo de procesos sistematizados de autorización de ventas a clientes con un historial de pagos y un estado de crédito adecuados, al objeto de minimizar el riesgo de impagados. Este proceso de control supone la elaboración permanente de análisis de solvencia, estableciendo límites específicos de riesgo asumible para cada deudor, analizando variables como las métricas de crédito, el segmento en el que opera o su procedencia geográfica y elaborando clasificaciones individualizadas de calificación típicas de sistemas evolucionados de medición del crédito. En suma, el procedimiento se instrumentaliza mediante la elaboración y el mantenimiento de un sistema interno de scoring crediticio de cada deudor.

Adicionalmente, el control sobre la solvencia de los cobros se intensifica con un segundo nivel de minimización del riesgo soportado en la cobertura del crédito a través de entidades aseguradoras externas. Las pólizas de seguro de crédito contratadas a este efecto tienen el objetivo de cubrir el impacto económico en eventuales situaciones de siniestros de cuantía elevada en los que el sistema interno no se hubiera mostrado eficaz en predecir una insolvencia.

Como constatación del sistema implantado en el ámbito del control de riesgos de cobro, Vidrala ha sometido la calidad de sus procesos a una certificación oficial externa. La obtención de dicho certificado de calidad en la gestión del crédito comercial, y el compromiso para su renovación periódica, permiten garantizar la validez, eficacia y eficiencia del sistema vigente, obligando a auditorías formales, seguimientos dinámicos y desarrollos de mejoras.

Al respecto de otros riesgos de crédito, las operaciones de financiación, los instrumentos derivados suscritos y las operaciones financieras al contado se formalizan exclusivamente con instituciones financieras de alta y reconocida calificación crediticia.



iv. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez al que está expuesto Vidrala surge principalmente del vencimiento de las obligaciones de deuda, de las transacciones con instrumentos derivados así como de los compromisos de pago con el resto de acreedores ligados a su actividad. La política de Vidrala consiste en monitorizar en continuo el estado de liquidez financiera asegurando la disponibilidad de recursos suficientes para hacer frente a las obligaciones de pago manteniendo procesos internos de control a través del seguimiento del presupuesto y de sus desviaciones y adoptando, en su caso, planes de contingencia.

Con el fin de alcanzar estos objetivos, Vidrala lleva a cabo una gestión prudente del riesgo de liquidez, basada en la adaptación de vencimientos a la maduración de los activos a financiar, la diversificación de las fuentes de financiación empleadas así como el mantenimiento en continuo de recursos financieros no utilizados inmediatamente disponibles.

De este modo, a 31 de diciembre de 2018, el grupo Vidrala mantenía 199 millones de euros en recursos de financiación externa plenamente contratados, comprometidos por la fuente financiadora, inmediatamente disponibles y no utilizados, lo cual representa un 48% del endeudamiento total.





v. Endeudamiento y solvencia

A fecha 31 de diciembre de 2018, Vidrala registraba una deuda financiera neta consolidada de 411,1 millones de euros, lo que supone una reducción de 76,2 millones de euros respecto al cierre del ejercicio anterior.

Como resultado, los indicadores de solvencia financiera a cierre del ejercicio 2018 reflejan un endeudamiento equivalente a 1,7 veces el resultado operativo EBITDA de los últimos doce meses, evidenciando la capacidad financiera del negocio y la estabilidad de la posición patrimonial de Vidrala.

El núcleo de la estructura de financiación se concentra en un contrato de financiación sindicada a largo plazo, suscrito entre un grupo seleccionado de nueve entidades financiadoras, por un importe vigente al cierre del ejercicio de 290 millones de euros. Su fecha de vencimiento es el 13 de septiembre de 2023, siendo progresivamente amortizable desde el 13 de septiembre del año 2021. En consecuencia, durante el año 2019 la financiación se encontrará en periodo de carencia no existiendo obligaciones de devolución del principal. La información contenida en la nota 15 "Deudas Financieras" de las cuentas anuales refleja la mejor estimación de la Sociedad de las amortizaciones de principal de créditos y préstamos recibidos. La duración media total de la financiación del grupo a cierre del ejercicio 2018 se sitúa en torno a los cuatro años.

El contrato de préstamo mencionado contiene determinadas cláusulas de cumplimiento con compromisos vinculados a ciertas estipulaciones financieras, covenants, habituales en contratos de esta naturaleza. A fecha de cierre del ejercicio, dichos compromisos se encuentran plenamente cumplidos certificándose en el resultado de los siguientes indicadores de solvencia:

Ratio Endeudamiento Financiero Neto / EBITDA Consolidado: 1,7x

EBITDA Consolidado / Resultado Financiero Neto Consolidado: 35,8x



vi. Riesgo de precios en compras de energía

El consumo de energía, principalmente gas natural y electricidad, representa un origen de costes operacionales significativo que es inherente al proceso de producción y manufactura de vidrio al que Vidrala dedica su actividad. La fluctuación en las variables que originan sus precios, representada en la natural variabilidad de los mercados globales de commodities energéticas, afecta al coste del proceso productivo y puede incidir en mayor o menor medida en la rentabilidad del negocio.

Al objeto de gestionar el impacto de este riesgo, el grupo emplea procesos de control específicos para mitigar los potenciales efectos imprevistos sobre los márgenes operativos que se producirían en caso de que acontezcan tendencias de mercado inflacionistas.

Dichas medidas se materializan en la implantación de fórmulas de tarificación adaptadas, en el seguimiento y monitorización continuado de las variables de mercado que las determinan mediante departamentos de gestión y control dedicados y en el seguimiento del riesgo mediante estrategias de cobertura de precios, incluyendo la contratación de tarifas a precios fijos y el uso de instrumentos financieros derivados para su cobertura.

En materialización a esta política de control de riesgos, a la fecha de cierre del ejercicio 2018, Vidrala mantiene contratados derivados de cobertura de precios sobre commodities energéticas por un nominal equivalente a 71 millones de euros. Como resultado de la existencia de dichos contratos, con vigencia hasta el año 2021, el Grupo estima que tiene cubierto aproximadamente un 45% de su exposición prevista ante variaciones en los mercados energéticos durante el periodo mencionado.



vii. Otros riesgos: desanexión del Reino Unido de la Unión Europea

Vidrala mantiene actividades de negocio en el Reino Unido e Irlanda a través de la filial Encirc Limited, adquirida a comienzos del año 2015. Encirc es un fabricante de envases de vidrio orientado a abastecer la demanda doméstica de productos de alimentación y bebidas en Irlanda y el Reino Unido, donde opera dos plantas desde las cuales ofrece una completa gama de servicios que incluyen, además de la fabricación de envases de vidrio, procesos de envasado de última tecnología y servicios logísticos.

En conjunto, el negocio de Vidrala en el Reino Unido es eminentemente doméstico, produciendo envases de vidrio localmente para su comercialización a lo largo de las islas británicas, incluyendo la República de Irlanda, siendo inmaterial el volumen de exportaciones fuera de estas regiones.

El 23 de junio de 2016 se celebró en el Reino Unido un referéndum sobre su permanencia en la Unión Europea cuyo resultado resultó favorable a la salida. Como consecuencia, se ha abierto un proceso político de negociación de las condiciones del referéndum cuyas implicaciones son aún inciertas.

Como efecto inmediato, el resultado del referéndum provocó una depreciación de la libra esterlina frente al euro, cuyos efectos y medidas de control se han detallado en el apartado correspondiente al riesgo de cambio. A largo plazo, los fundamentales estructurales de la demanda de envases de vidrio en el Reino Unido se mantienen estables, soportados por el grado de desarrollo sociodemográfico de la región, el continuado progreso hacia preferencias de consumo crecientemente dirigidas hacia productos de calidad y la limitada variabilidad natural de la demanda de productos de alimentación y bebidas. Encirc optimiza estos fundamentos de mercado gracias a un posicionamiento de negocio refrendado en las relaciones desarrolladas con clientes de primer nivel mundial, la estabilidad de su cuota de mercado, la competitividad soportada en sus modernas instalaciones industriales y el valor añadido que aportan a la oferta los servicios de envasado, cuyas incomparables ventajas competitivas hacia aquellos propietarios interesados en la exportación de graneles hacia la creciente demanda del Reino Unido se ha visto reforzada.

LA TRANSPARENCIA

SEÑA DE IDENTIDAD DEL VIDRIO



EL PODER DE VER EL INTERIOR



19. PROVISIONES

El movimiento de las provisiones durante los ejercicios 2018 y 2017 es como sigue:

	Miles de euros			Total
	Derechos de emisión	Personal	Otras provisiones	
Al 31 de diciembre de 2017	5.387	6.352	12.597	24.336
Dotación con cargo a resultados	17.563	123	-	17.686
Perdidas y ganancias actuariales por cambios en hipótesis financieras	-	(477)	-	(477)
Pagos realizados y aplicaciones	(4.314)	-	(649)	(4.963)
Diferencias de conversión	-	23	-	23
Otros	-	-	4	4
Al 31 de diciembre de 2018	18.636	6.021	11.952	36.609



	Miles de euros			Total
	Derechos de emisión	Personal	Otras provisiones	
Al 31 de diciembre de 2016	5.307	5.099	1.349	11.755
Dotación con cargo a resultados	4.461	250	-	4.711
Perdidas y ganancias actuariales por cambios en hipótesis financieras	-	(252)	-	(252)
Pagos realizados y aplicaciones	(4.381)	-	(485)	(4.866)
Combinación de negocios	-	1.365	-	1.365
Diferencias de conversión	-	(110)	-	(110)
Traspaso	-	-	11.733	11.733
Al 31 de diciembre de 2017	5.387	6.352	12.597	24.336

La provisión correspondiente a derechos de emisión recoge la estimación de consumo de derechos de emisión durante los ejercicios 2018 y 2017 valorado a la fecha de concesión de los mismos, tal y como establece la norma de valoración descrita en la nota 3.

La provisión correspondiente a personal recoge planes de prestaciones definidas y otras obligaciones con empleados. El Grupo realiza aportaciones a un plan de prestación definido en el Reino Unido, que consiste en asegurar una pensión a los empleados jubilados y una cobertura médica posterior a la jubilación. El Plan es gestionado legalmente de forma separada a la Sociedad y las valoraciones de los planes de prestación definidas los realiza el experto independiente Xafinity Consulting Limited, teniendo en cuenta los requerimientos de la NIC 19.



20. CONTINGENCIAS

El Grupo tiene pasivos contingentes por avales bancarios y otras garantías relacionadas con el curso normal del negocio por importe de 3.916 miles de euros (3.460 miles de euros en 2017). Estos avales corresponden, principalmente, a garantías ante organismos públicos para atender a diversos compromisos adquiridos. Los Administradores del Grupo no prevén que surja un pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales.

21. INFORMACIÓN MEDIOAMBIENTAL

La mejora continua en el área medioambiental se ha visto reconocida en el año 2010 con los resultados positivos obtenidos en las certificaciones ambientales según la ISO 14001/2004, que avalan el correcto desempeño ambiental de nuestra organización.

Por otra parte, las acciones realizadas y contabilizadas en el ejercicio 2018 en el Grupo Vidrala, para cumplir con los requisitos del Protocolo de Kyoto, así como análisis de emisiones han alcanzado la cifra de 75 miles de euros (70 miles de euros en 2017).

Así mismo, el desempeño medioambiental en el ejercicio 2018 ha generado una partida de gastos que asciende a 2.271 miles de euros (2.074 miles de euros en 2017). Estos gastos están relacionados principalmente con la gestión de residuos.

Las inversiones realizadas en instalaciones para la mejora medioambiental han ascendido a 1.580 miles de euros (20.013 miles de euros en 2017).



22. IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIOS Y OTROS INGRESOS

El detalle del Importe Neto de la Cifra de Negocios se ha presentado en la nota 4 conjuntamente con la información por segmentos.

El detalle de otros ingresos es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Subvenciones de explotación	-	79
Subvenciones de capital traspasadas a resultados (nota 14)	4.250	3.286
Subvenciones por derechos de emisión	6.141	2.361
Otros ingresos	11.600	2.807
	21.991	8.533





23. OTROS GASTOS

El detalle de otros gastos es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Servicios del exterior	46.108	45.196
Energía eléctrica	54.366	44.077
Gastos de venta	87.944	77.753
Consumos de derechos de emisión (nota 19)	17.563	4.461
Tributos	6.330	6.159
Pérdidas por deterioro de valor e incobrabilidad de deudores comerciales y otras cuentas a pagar (nota 11)	466	(497)
Otros gastos de gestión corriente	8.990	7.412
	221.767	184.561



24. GASTOS POR RETRIBUCIONES A LOS EMPLEADOS

El detalle de los gastos por retribuciones a los empleados durante los ejercicios 2018 y 2017 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Sueldos, salarios y asimilados	153.864	139.278
Aportaciones a planes de aportaciones definidas	1.612	1.430
Otras cargas sociales	35.105	34.221
	190.581	174.929

El número medio de empleados del Grupo durante los ejercicios 2018 y 2017, desglosado por categorías, es como sigue:

	Número medio de empleados	
	2018	2017
Directores	46	45
Mandos	395	386
Administrativos	466	404
Operarios	2.825	2.428
	3.732	3.263



La distribución por sexos al final de los ejercicios 2018 y 2017, del personal y de los Administradores del Grupo es como sigue:

	Número			
	2018		2017	
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres
Consejeros	3	7	3	7
Directores	3	43	3	42
Mandos	63	332	54	311
Administrativos	160	314	127	278
Operarios	283	2.581	198	2.126
	512	3.277	385	2.764



25. INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS

El detalle de los ingresos y gastos financieros es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Ingresos financieros		
Diferencias positivas de cambio	2.393	1.942
Otros ingresos financieros	1.098	22
Total ingresos financieros	3.491	1.964

	Miles de euros	
	2018	2017
Gastos financieros		
Gastos financieros por deudas con entidades de crédito	6.618	5.034
Instrumentos financieros derivados de cobertura	2.944	2.306
Otros gastos financieros	587	2.044
Total gastos financieros	10.149	9.384



26. GANANCIAS POR ACCIÓN

(a) Básicas

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias (véase nota 13).

El detalle del cálculo de las ganancias básicas por acción es como sigue:

	Miles de euros	
	2018	2017
Beneficio del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante (miles de euros)	115.958	89.146
Promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	25.966	24.722
Ganancias básicas por acción (euros por acción)	4.47	3,61



El promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación se ha determinado como sigue:

	2018	2017
Acciones ordinarias en circulación al 1 de enero	24.727.841	24.734.442
Efecto de las acciones propias	1.238.360	(11.738)
Número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación al 31 de diciembre	25.966.201	24.722.704

(b) Diluidas

Las ganancias diluidas por acción se calculan ajustando el beneficio del ejercicio atribuible a tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales. La Sociedad no tiene acciones ordinarias potenciales dilusivas.



27. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

(a) Operaciones comerciales

Durante los ejercicios 2018 y 2017 el Grupo no ha realizado transacciones con partes vinculadas en lo que respecta a compra venta de bienes y prestación de servicios.

(b) Saldos con partes vinculadas

El Grupo no tiene saldos con partes vinculadas.

(c) Situaciones de conflicto de interés de los Administradores

Los miembros del Consejo de Administración de Vidrala, S.A. y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

(d) Compensaciones al personal directivo clave

Su detalle es el siguiente:

	Miles de euros	
	2018	2017
Salarios y otras retribuciones a corto plazo a los empleados directivos	3.382	4.295



Asimismo durante el ejercicio 2018 se han realizado pagos por incentivos por un importe de 1.732 miles de euros.

El número de directivos a 31 de diciembre de 2018 ha ascendido a 13 personas (mismo número de personas en 2017).

A 31 de diciembre de 2018 los créditos concedidos al personal de alta dirección ascienden a 458 miles de euros (610 miles de euros a 31 de diciembre de 2017).

(e) Retribución de los administradores de Vidrala

Los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad dominante no tienen concedido importe alguno en concepto de garantías, anticipo o créditos o cualquier tipo de derecho en materia de pensiones. La retribución total de los miembros del Consejo de Administración, comprendiendo de forma global el importe de sueldos, dietas y remuneraciones de cualquier clase devengadas durante el ejercicio ha ascendido 1.313 miles de euros (1.451 miles de euros en 2017).

Asimismo durante el ejercicio 2018 se han realizado pagos por incentivos por un importe de 348 miles de euros.



28. HONORARIOS DE AUDITORÍA

La empresa auditora de las cuentas anuales del Grupo ha devengado durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, honorarios netos por servicios profesionales, según el siguiente detalle:

	Miles de euros
	2018
Ernst&Young, S.L.	
Por servicios de auditoría	222
Por otros servicios	52
Total EY	274

	2017
Ernst&Young, S.L.	
Por servicios de auditoría	252
Por otros servicios	46
Total EY	298

Los importes incluidos en el cuadro anterior incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante los ejercicios 2018 y 2017, con independencia del momento de su facturación.

Durante 2018 otros auditores han facturado al Grupo un importe de 121 miles de euros (106 miles de euros en 2017), por honorarios de auditoría.





DETALLE DEL MOVIMIENTO DE OTRAS RESERVAS Y GANANCIAS ACUMULADAS CORRESPONDIENTE A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS

As of 31 December 2018 and 2017, in thousands of Euros

	Reservas de revalorización	Reserva legal	Reservas voluntarias	Reserva sociedades consolidadas por integración global	Beneficio del ejercicio	Total
Al 31 de diciembre de 2016	2.311	5.234	276.405	137.803	67.671	489.424
Distribución resultados 2016	-	-	35.130	12.714	(47.844)	-
A Reservas	-	-	-	-	-	-
A Dividendos	-	-	-	-	(19.827)	(19.827)
Acciones propias vendidas	-	-	164	-	-	164
Resultado del ejercicio 2017	-	-	-	-	89.146	89.146
Al 31 de diciembre de 2017	2.311	5.234	311.699	150.517	89.146	558.907
Ajustes por aplicación inicial de nuevas normas contables (Nota 2)	-	-	1.312	-	-	1.312
Al 1 de enero de 2018	2.311	5.234	313.011	150.517	89.146	560.219
Distribución resultados 2017	-	-	97.869	(32.507)	(65.362)	-
A Reservas	-	-	-	-	-	-
A Dividendos	-	-	-	-	(23.784)	(23.784)
Acciones propias vendidas	-	-	1.103	-	-	1.103
Ampliación de capital social	-	77	(1.342)	-	-	(1.265)
Resultado del ejercicio 2018	-	-	-	-	115.958	115.958
Al 31 de diciembre de 2018	2.311	5.311	410.641	118.010	115.958	652.231



INFORME
ANUAL
2018



MEMORIA DE SOSTENIBILIDAD 2018

**INTRODUCCIÓN****LA ECONOMÍA CIRCULAR, ALIADA DE LA AGENDA 2030****ÉTICA Y BUEN GOBIERNO****Cadena de valor responsable****Compromiso con los Derechos Humanos****EL PROCESO DE FABRICACIÓN VIDRIO****1. Materias primas****2. Ecodiseño****3. Producción**

Consumo de energía

Consumo de agua

Emisiones atmosféricas

Gestión de residuos

4. Distribución

Satisfacción de nuestros clientes

5. Consumo

La participación sectorial, clave para avanzar

6. Recogida selectiva

Educación ambiental y concienciación ciudadana

7. Reciclado

Cerrando el ciclo

**IMPLICACIÓN SOCIAL****Personas comprometidas y formadas****Conciliación personal y profesional****Entorno laboral saludable, seguro e igualitario****La importancia de la comunicación****Proyecto social y apoyo a la innovación****INTRODUCCIÓN**

En Vidrala creemos en el vidrio como el material clave para un presente sostenible. El envase de vidrio protege los alimentos y preserva el medio ambiente. En 2019 cumplimos 10 años informando sobre nuestro desempeño en materia económica, ambiental y social a través de nuestras Memorias de Sostenibilidad. Contribuimos al conocimiento de la realidad de una organización tan compleja como Vidrala, que ha evolucionado mucho desde la publicación de aquel primer documento. Desde el primer día nos hemos comprometido con la información y la respuesta a las demandas y necesidades de los diferentes grupos de interés.

Estamos convencidos que ser una empresa sólida nos ayuda a contribuir a que la economía tenga un mayor componente de sostenibilidad. Como fabricantes de envases de vidrio formamos parte de una cadena de valor eficiente, capaz de desarrollar la visión de nuestros clientes, colaborando con nuestros proveedores y contribuyendo al desarrollo de la comunidad local.

Para nosotros, la sostenibilidad pasa por fabricar los mejores envases de la manera óptima. Para ello tenemos como referencia estándares reconocidos a nivel internacional, como las normas ISO 14001, ISO 22000, OHSAS 18001, los estándares de Global Reporting Initiative y la Directiva de divulgación de información no financiera y diversidad.

Estamos comprometidos con el medio ambiente y con el desarrollo de las personas.

Confiamos en que esta nueva edición de nuestra Memoria de Sostenibilidad ayude a conocer mejor nuestra forma de trabajar.





LA ECONOMÍA CIRCULAR, ALIADA DE LA AGENDA 2030

La Agenda 2030 es la hoja de ruta que, desde el año 2015, marca el rumbo fijado por Naciones Unidas y seguido por todas aquellas organizaciones, públicas y privadas, que quieran ser parte del cambio a una sociedad mejor, más igualitaria y sostenible. A través los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y sus 169 metas, la agenda supone el mayor compromiso empresarial e institucional para hacer frente a los desafíos globales en materia social, ambiental y económica.



NUESTRA CONTRIBUCIÓN A LA AGENDA 2030



En la eficiencia energética se centran gran parte de nuestros esfuerzos en materia ambiental. No sólo se trata de una cuestión asociada al beneficio económico directo provocado por un menor consumo, sino que también reducimos las emisiones asociadas a éste, con la consiguiente mejora de la calidad del aire del entorno más próximo.

Estamos comprometidos con el desarrollo económico sostenible, creando las condiciones necesarias para que las personas accedan a empleos de calidad, estimulando la economía sin dañar el medio ambiente.



Cada envase de vidrio es un ejemplo de cómo hacer más y mejores productos con menos recursos. Adoptamos un enfoque sistémico e integrado, conscientes de que para alcanzar esta meta es necesaria la cooperación entre los participantes de la cadena de valor del envase de vidrio: fabricantes, distribuidores, comerciantes y consumidores.

El cambio climático afecta a todos los países en todos los continentes. Tiene un impacto negativo en la economía y en la vida de las personas, las regiones y los países. Nos comprometemos a seguir reduciendo las emisiones de gases de efecto invernadero con el fin de contribuir a mitigar su impacto y apostar por un futuro más sostenible para todos.



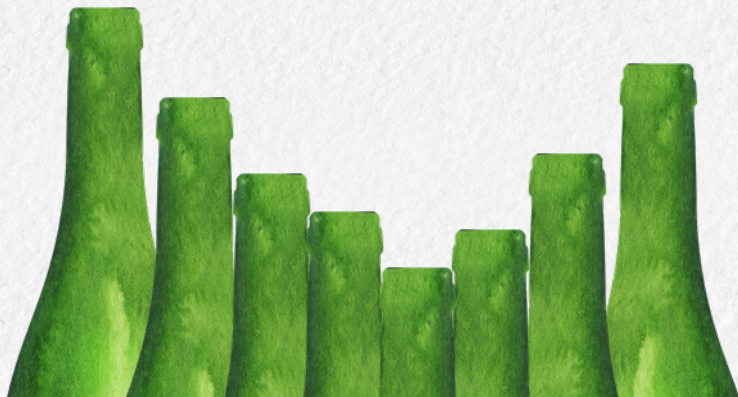
El éxito en la consecución de la Agenda 2030 reside en las alianzas entre los gobiernos, el sector privado y la sociedad civil. Desde Vidrala trabajamos de forma activa junto a todos nuestros grupos de interés para generar beneficios e impactos positivos allí donde nos encontramos presentes, tanto a título individual, como empresa, como formando parte del sector de fabricación de envases de vidrio.



En particular, y en línea con el enfoque de los ODS, la nueva perspectiva a alcanzar en 2030 pasa por contemplar la lucha contra el cambio climático no solo como una obligación sino como una oportunidad. Esta reorientación de las prioridades conecta con el concepto de **Economía Circular**: un modelo que promueve la generación de riqueza y creación de empleo a partir de modelos productivos que racionalizan el consumo de recursos naturales y materias primas.

En este nuevo marco, la sostenibilidad es un valor fundamental. En el caso de Vidrala, no hemos excluido ninguno de estos enfoques. En el presente documento se recogen los que integran la visión de la economía circular en Vidrala y que podríamos resumir en:

- **Concepción y diseño de productos más sostenibles (más ligeros).**
- **Uso eficiente de recursos naturales, mediante la incorporación de vidrio reciclado como materia prima.**
- **Uso eficiente de energía, principalmente gas natural.**
- **Reducción de las emisiones atmosféricas y los residuos mediante la adopción de tecnologías de tratamiento eficientes.**
- **Implantación industria 4.0.**
- **Sensibilización y concienciación a la ciudadanía.**



ÉTICA Y BUEN GOBIERNO

La regulación del gobierno corporativo de Vidrala se encuentra contenida en sus Estatutos Sociales, en el Reglamento de la Junta General de Accionistas, en el Reglamento del Consejo de Administración y en el Reglamento interno de conducta en materias relativas al mercado de valores. Estos documentos están a disposición de nuestras partes interesadas tanto en el domicilio social de la compañía como en su página web (www.vidrala.com). De igual forma, en cada ejercicio se difunde el Informe Anual y un Informe sobre Gobierno Corporativo en el que se detallan las cuestiones más significativas relacionadas con esta materia, acorde a las recomendaciones que la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) aprobó en materia de Buen Gobierno Corporativo.

A lo largo de nuestra historia, en el Grupo Vidrala hemos mantenido una conducta empresarial acorde a los valores de innovación y mejora continua, compromiso con las personas y con los clientes y desarrollo de la sostenibilidad. Nuestra forma de entender el negocio se recoge en el **Código de Conducta empresarial** que actúa como criterio rector de todas las actividades. Los principios básicos de conducta se basan, principalmente, en el respeto a la legalidad y los Derechos Humanos, la profesionalidad y responsabilidad individual, la integridad, la prohibición del acoso y/o la discriminación, la seguridad y salud en el trabajo, el equilibrio personal y profesional, el rechazo de la corrupción, la transparencia, la defensa de la competencia y la actuación ante conflicto de intereses o indicio de fraude.

El código de conducta empresarial también hace especial mención al **rechazo de la corrupción**, expresando con claridad que el Grupo Vidrala proscribe el pago de sobornos, en metálico o por otra fórmula, a autoridades o funcionarios públicos, y a terceros de cualquier tipo, personas u organizaciones, en cualquier país.

En Vidrala integramos los principios de la Responsabilidad Social con el fin de garantizar que toda nuestra estructura trabaja en esta línea. Integramos los principios comúnmente reconocidos como forma de Buen Gobierno Corporativo, garantizando la solidez y transparencia de la organización. Este buen gobierno nos permite afirmar que los responsables de la gestión de la sociedad basan su acción y ejercen sus funciones según los principios de **ética, transparencia y debida diligencia**.





Cadena de valor responsable

En línea con el código de conducta corporativo, en Vidrala estamos desarrollando un *código de conducta de proveedores y subcontratistas* en el que se definen los estándares éticos mínimos que esperamos de nuestros proveedores, aplicable en todo el negocio y en la propia cadena de suministro.

Este documento describe los requisitos mínimos de la política de Vidrala para garantizar una **gestión de compra ética y sostenible** y, por lo tanto, se convierte en una parte integral de las etapas de certificación del proveedor. El citado código de conducta incluye criterios ambientales, sociales y de igualdad de género, y presta especial atención al cumplimiento de los principios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo y de la Declaración Universal de los Derechos Humanos.

Existe una evaluación anual en la que establecemos un plan de auditorías a llevar a cabo durante el año siguiente, y se determina la frecuencia del seguimiento –a través de auditorías de monitorización– para cada uno de los proveedores en función del riesgo para la calidad, legalidad y/o inocuidad del producto. Estas auditorías tienen como objetivo principal el aseguramiento del control del proceso y la resolución de los problemas acontecidos con el proveedor en cuestión.

En Vidrala disponemos de un procedimiento de homologación de proveedores para asegurar que éstos cumplen con todos los requisitos y criterios necesarios para cumplir con las exigencias legales que nos aplican, en materia de seguridad, impacto medioambiental, calidad, etc.



Compromiso con los derechos humanos

Reconocemos y asumimos los derechos humanos fundamentales recogidos en Convenciones y Tratados internacionales, principalmente en la Declaración Universal de los Derechos Humanos de las Naciones Unidas, y guardamos un respeto escrupuloso de los mismos en todas las actuaciones.

Las empresas del Grupo Vidrala no recurren bajo ningún concepto al trabajo infantil, ni aceptan como proveedores a empresas que así lo hagan, exigiendo la estricta observancia de las disposiciones de la Organización Internacional del Trabajo.

Adicionalmente, las políticas de recursos humanos y prevención de riesgos laborales regulan la realización de evaluaciones de riesgos psicosociales. Dichas evaluaciones son dinamizadas por profesionales externos y representan una herramienta esencial para detectar posibles situaciones o incidentes de discriminación.

Bien por las medidas de prevención o por las regiones geográficas en las que desarrollamos nuestra actividad empresarial, no ha existido ningún caso de denuncia relacionada con la vulneración de derechos humanos. Igualmente, no se han detectado actividades llevadas a cabo por las empresas vinculadas al Grupo en las que se considere que se ponga en riesgo el derecho a la libertad de asociación, a acogerse a los convenios colectivos u otras formas de incumplimiento de los derechos más básicos como la explotación infantil o trabajos forzados.





EL PROCESO DE FABRICACIÓN DE VIDRIO



Materias Primas

Incorporamos materias primas de proveedores locales y vidrio reciclado procedente de la recogida selectiva.



Ecodiseño

Aplicamos criterios de sostenibilidad en el diseño lo que nos permite fabricar botellas más ligeras con las mismas prestaciones.



Producción

Más de 3.700 personas trabajan para hacer posible que cada envase de vidrio llegue a nuestros clientes con las máximas garantías de calidad y salubridad.



Distribución

Nuestros productos surten principalmente el mercado europeo. Pensamos localmente, pero tenemos presencia global.



Consumo

8 de cada 10 personas en Europa prefiere el vidrio como material de envase de alimentos y bebidas, por su cualidad y por su alta reciclabilidad.



Recogida selectiva

Los envases de vidrio usados se retornan al ciclo de producción a través de los sistemas integrados de gestión.



Reciclado

El 74% de los envases puestos en el mercado europeo son reciclados, en un proceso que cuenta con la participación de industrias, administraciones públicas y ciudadanos.



1. Materias primas

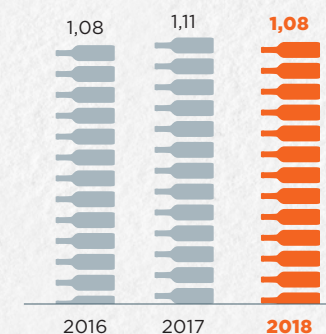
En el actual escenario, de transición del antiguo modelo de producción lineal al nuevo marco de economía circular, el reto para la industria europea es conseguir mantener la capacidad de generar valor y crecer de manera desacoplada de la necesidad de materias primas. Somos conscientes de los impactos generados en el entorno como consecuencia del desarrollo de una actividad como la fabricación de envases de vidrio. Uno de los más significativos, sea probablemente el consumo de materias primas. Por ello, año tras año en todas y cada una de las plantas del Grupo se lleva a cabo un importante esfuerzo por incrementar el porcentaje de vidrio reciclado incorporado al proceso y por reducir el uso de materias primas vírgenes (arenas, carbonatos, caliza...). Aun así, las necesidades productivas nos exigen mantener un nivel de producción y unos requisitos de calidad que, en ocasiones, hace imprescindible que se consuman determinadas cantidades de materias primas vírgenes.

En el Grupo Vidrala el consumo más representativo corresponde a las materias primas básicas, aquellas necesarias para constituir el envase de vidrio. Durante el año 2018, y a pesar de las mayores necesidades técnicas de fabricación de los envases, el consumo relativo (por tonelada de vidrio fundido) de materias primas se ha reducido, con respecto a 2017 recuperando el valor alcanzado en 2016, apoyado en medidas relacionadas con la eficiencia en la producción. En cuanto al consumo de materias auxiliares (aquellas que permiten llevar a cabo el proceso de fabricación) éste se ha mantenido en el mismo valor que el año 2017.

EVOLUCIÓN EN EL CONSUMO DE MATERIALES 2016-2018

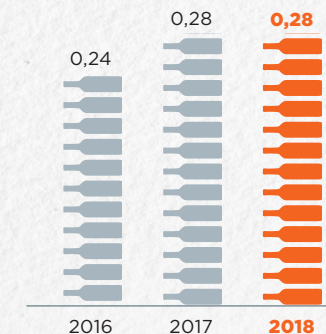
Consumo de materias primas

Tonelada/tonelada de vidrio fundido



Consumo de materias primas auxiliares

Tonelada/tonelada de vidrio fundido

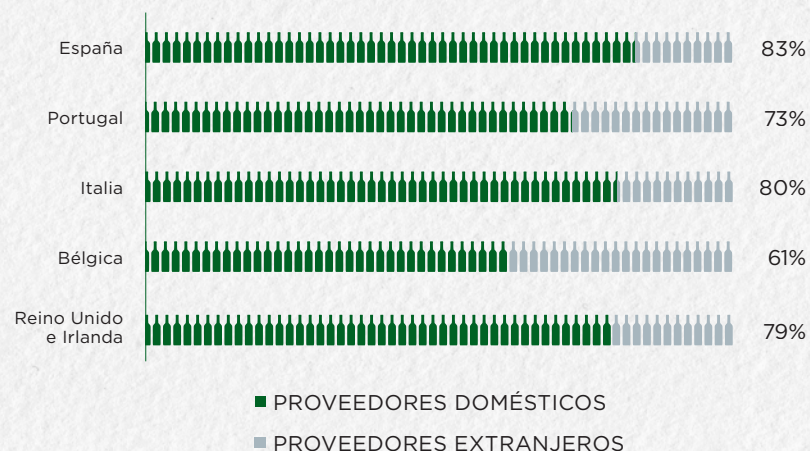


*La tonelada de vidrio fundido (en adelante, t.v.f.) se ha implantado como unidad de referencia a lo largo de todo el informe. Gracias a este criterio, se puede evaluar la mejora a lo largo de los años, así como comparar el desempeño entre empresas del mismo sector.



Confianza en nuestros proveedores. La gestión de las materias primas permite que las empresas del Grupo Vidrala cuenten con una serie de proveedores de confianza, con los que hemos establecido relaciones duraderas y estables. **El 79% de los proveedores** con los que hemos trabajado durante el año 2018 son **locales** lo que permite que el impacto ambiental asociado al transporte de materias primas se reduzca.

PORCENTAJE DE PROVEEDORES DOMÉSTICOS VS. EXTRANJEROS, POR PAÍS



2. Ecodiseño

Mantenemos firme el compromiso en la búsqueda de soluciones que permitan combinar el cumplimiento de los niveles de producción y calidad que exigen los clientes con una disminución de la intensidad de materiales necesarios para dar respuesta a estas demandas. **La gama Natura** es el máximo exponente del interés y el compromiso por optimizar los aspectos ambientales relacionados con los envases, innovando en el desarrollo de iniciativas que proporcionen productos más eficientes respecto al consumo energético.

Realizadas con una tecnología que permite el aligeramiento de su peso, las botellas gama Natura **incorporan, de media, un 43% menos de vidrio**. Con esta reducción no se producen cambios respecto a las características intrínsecas del vidrio como envase idóneo para conservar alimentos: la gama Natura sigue siendo químicamente inerte, no interfiere sobre su contenido y no altera su gusto, olor o composición, además no libera sustancias que puedan resultar perjudiciales para el medio. Pero sí tiene efectos positivos sobre el medio ambiente: reduce el consumo de materias primas y el consumo energético de las plantas de producción, se producen menores emisiones de gases de efecto invernadero y se generan menos residuos.





Las 9 plantas de fabricación del Grupo Vidrala se encuentran certificadas bajo la norma de gestión ambiental ISO 14001:2015. En este nuevo modelo económico, potenciamos el uso de materiales con menor impacto ambiental, al priorizar la compra de vidrio reciclado por encima de otras materias primas y transformándolo por medio de un complejo proceso industrial en nuevos envases con las mismas características que sus predecesores.





3. Producción

Consumo de energía. El sector vidriero es intensivo en el uso de energía, especialmente en la etapa de fusión de vidrio (asociado al horno) por lo que el consumo energético ha sido siempre un aspecto clave para Vidrala desde el punto de vista económico y ambiental. Un proceso continuo, 24 horas durante 365 días al año, requiere una gestión estricta y rigurosa, desde el control de la combustión, al mantenimiento de los hornos o a la vigilancia del proceso de fusión. Estos aspectos, unidos al coste energético, hace de la eficiencia energética una de nuestras prioridades operativas y cualquier mejora supone un importante impacto no sólo económico, sino también ambiental, en forma de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.

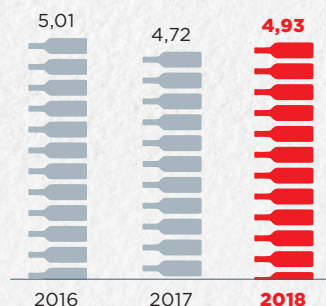
A nivel metodológico, distinguimos entre la energía directa que se consume, asociada a la utilización de gas natural como combustible principalmente en la etapa de fusión y la energía indirecta, que corresponde al uso de energía eléctrica.

Un aspecto importante relacionado con el ratio de consumo energético de gas es la utilización de vidrio reciclado en mayor o menor medida. La reducción del porcentaje de consumo de vidrio reciclado en 2018 (50% frente a 51% en 2017) hace que aumente el ratio de consumo de energía directa por tonelada de vidrio fundido. Como se ha comentado, el aumento del porcentaje de vidrio reciclado utilizado tiene una relación directa con la mejora de la eficiencia energética y la reducción de las emisiones de CO₂, NOx y partículas; si bien es cierto que pueden existir ciertas limitaciones para su empleo, como necesidades productivas (en la fabricación de vidrio blanco, sólo se puede incorporar vidrio reciclado de ese color) o baja disponibilidad del mismo.

EVOLUCIÓN EN EL CONSUMO DIRECTO DE ENERGÍA 2016-2018

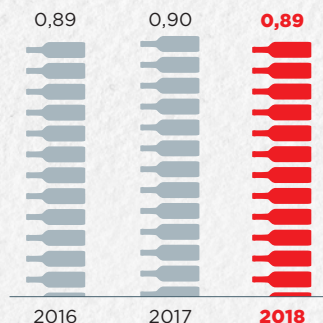
Energía directa consumida

Gigajulio/tonelada de vidrio fundido



Energía indirecta consumida

Gigajulio/tonelada de vidrio fundido



A lo largo del 2018 se han desarrollado auditorías internas energéticas que se han traducido en planes de mejora con objetivos a 2020. Además, se ha implementado la herramienta EMS –Energy Management System– para la monitorización y reporting de consumos energéticos, herramienta que permite el acceso a big data de consumos y su vinculación a variables de producción.

Por último, se ha llevado a cabo una renovación de hornos por otros energéticamente más eficientes (que incorporan mejoras en el diseño), lo que se verá reflejado en una importante reducción en el consumo de energía primaria (necesaria para fundir el vidrio). En definitiva, las cifras del año 2018 muestran el resultado de la estricta gestión y control del consumo energético.

Certificados de suministro de energía 100% de origen renovable para las dos plantas de Marinha Grande (Portugal)

Tras conseguir la certificación en 2018 de suministro eléctrico 100% de origen renovable en SB Vidros ubicada en Marinha Grande (Portugal), ha sido Gallo Vidro la segunda en obtenerlo. Al igual que en la primera, la energía de origen renovable será suministrada por Acciona a través de su filial de comercialización de energía eléctrica Acciona Green Energy Developments durante la vigencia del contrato.

El compromiso de reducir el impacto medioambiental del Grupo Vidrala viene avalado por los datos obtenidos, tras la certificación, en la planta de SB Vidros en 2018. En este periodo de tiempo y gracias a la utilización de energía de origen 100% renovable, se ha evitado la emisión a la atmósfera de unas 30.000 toneladas de CO₂.



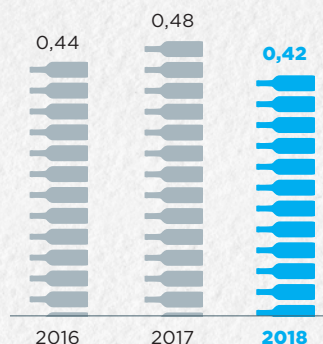


Consumo de agua. El consumo de agua en las plantas de Vidrala está destinado principalmente a la refrigeración de los equipos en las diferentes etapas del proceso. Dado que este tipo de consumo no supone una merma en la calidad final del agua, el Grupo consigue que en cada una de las plantas gran parte del agua sea reutilizada. En líneas generales la evolución en el consumo de agua refleja una reducción en el mismo, gracias a la progresiva implantación de medidas que consiguen, una vez analizados los datos, reducciones significativas en las cifras de consumo. El ratio medio del consumo total para el Grupo Vidrala, expresados en m³ por tonelada de vidrio fundido, mejoró en 2018 respecto de los años precedentes (2017 y 2016), situándose dentro del rango óptimo de utilización.

Todas las plantas del Grupo Vidrala captan el agua necesaria para el proceso de la red de suministro local, de pozos subterráneos o de cauce, y siempre cumpliendo con los estrictos requisitos que marcan las diferentes administraciones competentes. Buscamos la optimización de todos los recursos que consumimos, y ello incluye los recursos hídricos.

Consumo total de agua

m³ por tonelada de vidrio fundido



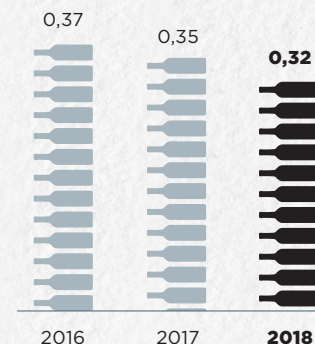
En términos de vertido, tal y como se ha explicado, las plantas operan en circuito cerrado en la mayor parte de los procesos, especialmente en aquellos más intensivos en el consumo de agua. Por ello es posible disminuir el ratio de consumo por tonelada de vidrio fundido año tras año. No obstante, es habitual que una pequeña parte de esa agua de proceso o en la ejecución de labores de mantenimiento y conservación se produzcan purgas del circuito o similares. En estos casos pueden producirse vertidos, siempre cumpliendo con la legislación ambiental en materia de consumos y vertidos de cada uno de los países en que el Grupo Vidrala opera.



Emisiones atmosféricas. En materia de emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI), como Sociedad participamos en el sistema europeo establecido en la Directiva sobre Comercio de Emisiones. Por ello, gran parte se centra en mejorar los procesos de fusión de vidrio, que en último término son los que condicionan las emisiones de este tipo de gases. Cumplir con los requisitos establecidos en esta materia supone, para un trabajo continuo (24 horas 365 días), la mejora en la gestión ambiental de todos los elementos que intervienen en el proceso. Trabajamos por reducir la dependencia energética en la medida en que la capacidad técnica y las demandas por parte de los clientes así lo permitan. Este trabajo de optimización energética es el que hace que las emisiones asociadas al uso de combustibles fósiles se minimicen.

Emisiones de CO₂

Tonelada/tonelada de vidrio fundido



Este esfuerzo queda reflejado en los resultados obtenidos. Desde el año 2016, se ha podido constatar reducciones significativas de los niveles de emisión de CO₂ por tonelada de vidrio fundido, alcanzado en el año 2018 la máxima reducción y estableciendo el indicador en 0,32.

El factor más importante que contribuye a esta reducción es la utilización de vidrio reciclado en sustitución de materias primas vírgenes. Como ya se ha explicado, el vidrio reciclado procedente de la recogida selectiva y del rechazo interno generado en las propias plantas, requiere menos energía para su fusión y por tanto, genera menos emisiones. Otro aspecto que también influye en los niveles de emisiones alcanzado es la adopción de Mejores Técnicas Disponibles (MTDs), así como la implantación de un sistema de gestión energética en los hornos de fusión.

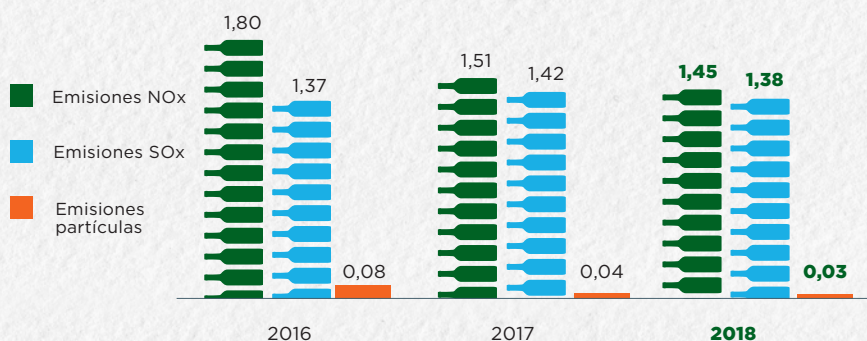
*2018 Estimado, Pendiente de auditoría oficial.



El control estricto del consumo de combustibles en los hornos permite también regular las emisiones de gases como los óxidos de nitrógeno (NOx), óxidos de azufre (SOx) y partículas. El NOx se origina durante los procesos de combustión y depende del combustible utilizado y de las condiciones del propio proceso. De forma permanente, se monitorizan y ajustan los diferentes parámetros en función de las necesidades de producción y de las condiciones recogidas en las respectivas autorizaciones ambientales en cuanto a valores límite de emisión. El diseño mejorado de los hornos y la adopción de medidas primarias como: la utilización de quemadores de baja emisión de NOx, un estricto control de la combustión, el apoyo eléctrico (conocido como *boosting*), han permitido que las emisiones relativas de NOx se reduzcan un 4% en el año 2018 respecto al periodo anterior. Esto sitúa los valores máxicos de emisión por tonelada de vidrio fundido en los niveles más bajos de los últimos años (1,45 en 2018 frente a 1,51 en 2017, y 1,8 en 2016).

Emisiones de NOx, SOx y partículas

Tonelada de vidrio fundido



Todas las plantas del Grupo cuentan con sistemas de precipitación electrostática (electrofiltros) con desulfuración previa, que permite reducir la emisión de partículas, así como la de óxidos de azufre. El correcto funcionamiento y mantenimiento de estos sistemas ha permitido reducir en 2018 los niveles de emisión tanto de SOx como de partículas.

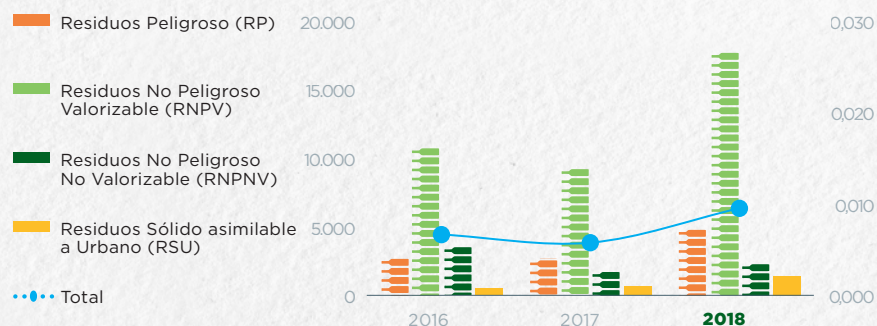


Gestión de residuos. Quizás el vidrio sea uno de los pocos materiales que puede posicionarse como auténtico ejemplo de economía circular. Un envase de vidrio usado al reciclarse permite la fabricación de uno nuevo sin pérdida de calidad ni de cantidad, y el ciclo puede extenderse hasta el infinito. En línea con esta visión, incorporamos medidas que siguen los principios de la economía circular y la jerarquía europea de gestión de residuos. Siempre que técnicamente resulta viable, optamos por la reutilización, reciclado o valorización de éstos para su uso en otros procesos, evitando su depósito en vertedero. Todas las plantas del grupo minimizan, segregan y aplican el mejor sistema de gestión posible para cada tipo de residuo:

- Residuos peligrosos (RP) se gestionan por gestores autorizados (por ejemplo, los residuos de demolición contaminados o elementos tóxicos).
- Residuos no peligrosos valorizables (RNPV) son aquellos que pueden ser aprovechados por el propio Grupo o por otros (como maderas, cartón, etc.).
- Residuos no peligrosos no valorizables (RNPNV), como inertes.
- Residuos sólidos urbanos (RSU) son gestionados por empresas autorizadas, quienes se encargan de su recogida.

Generación de residuos

Por tipo de residuo y año, en toneladas*



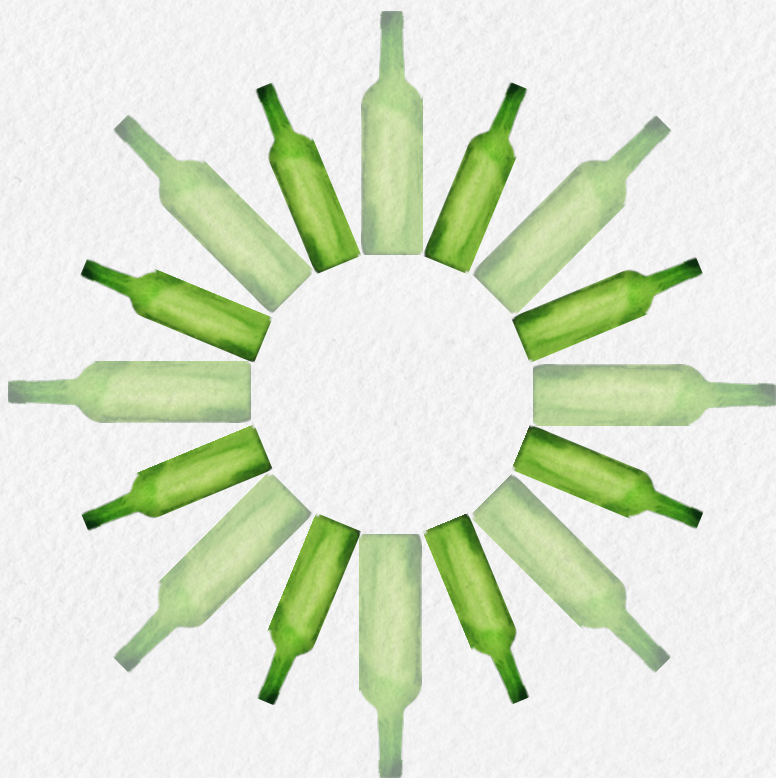
*Eje izquierdo: total toneladas.

*Eje derecho: toneladas / tonelada vidrio fundido.



En cuanto a las cifras de generación de residuos en 2018, las cuatro categorías (RP, RNPV, RNPV, RSU) se han incrementado en volumen global. Es necesario mencionar que las obras de reparaciones y/o reconstrucciones de los hornos, necesarias para su correcto funcionamiento, tienen un impacto significativo en las cantidades totales de generación de residuos. En términos relativos, el indicador de cantidad de residuos generados por tonelada de vidrio fundido, también se ha visto penalizado este año.

Por otro lado, el Grupo trabaja en la actualidad en la puesta en marcha de planes preventivos de optimización de consumos de reactivos y en proyectos de valorización de residuos en otros procesos industriales. Todo ello con el firme propósito de reducir los ratios de generación de residuos, tanto en términos absolutos como relativos.



4. Distribución

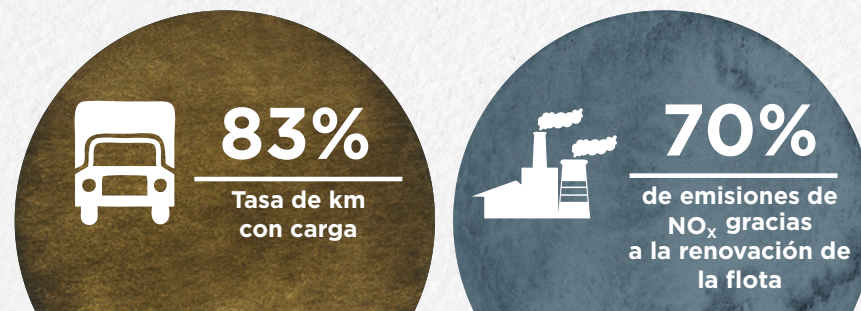
Al contemplar el enfoque de ciclo de vida hay que considerar no solo el impacto asociado al proceso productivo que tiene lugar en la planta, sino aquel relacionado con otras etapas auxiliares, como puede ser la distribución y transporte del producto. En el caso de Vidrala, el transporte del producto se realiza principalmente por carretera.

Por las características del producto (*se transporta vacío hasta las plantas envasadoras*) es necesario optimizar tanto la relación volumen de envases y volumen caja camión, como planificar las rutas de distribución a clientes; con el objetivo de que tanto el impacto económico como ambiental sea el mínimo. Se trata de un aspecto clave para la industria de fabricación de envases de vidrio dado que, sin unos sistemas de logística y transporte rápidos y eficaces, tanto las necesidades del cliente como las del consumidor final pueden verse comprometidas. Con la creación en el año 2016 de la marca **Vidrala Logistics**, ratificamos nuestro compromiso por optimizar el servicio logístico al cliente.

El resultado de este esfuerzo ha quedado patente en los indicadores de calidad en el suministro y satisfacción de los clientes. Solo durante el último año, la flota de Vidrala Logistics, al servicio prioritario de los clientes de la marca Vidrala, realizó más de 4.700 entregas, con una tasa de ocupación del 98%.

Como muestra del enfoque estratégico hacia el cliente y soportados por los resultados obtenidos, Vidrala ha redoblado su esfuerzo en Vidrala Logistics en 2018.

Se inicia un plan de expansión que implicará incrementar la flota en un 50%. Los vehículos serán renovados siguiendo criterios de sostenibilidad, mediante la incorporación de camiones certificados según las últimas normas Euro6, que prevén una reducción significativa en las emisiones contaminantes.





Satisfacción de nuestros clientes. Una de las piedras angulares del compromiso del Grupo Vidrala es trabajar para lograr la máxima satisfacción de nuestros clientes. Una relación continua es la mejor forma de comprender y entender sus necesidades, analizar sus intereses y poder ofrecer soluciones óptimas tanto en el presente como en el futuro. Desde hace años, evaluamos la satisfacción mediante encuestas para conocer la percepción y seguir mejorando en aquellos puntos que se consideren como menos satisfactorios.

Los resultados del año 2018 reflejan la mejor valoración obtenida desde que se iniciara la evaluación en el año 2005. Los clientes valoran el servicio ofrecido por el Grupo Vidrala en más de 8 puntos sobre un máximo de 10. Además, los resultados evidencian una elevada confianza en la marca Vidrala (índice NPS), manifestada en que la gran mayoría (un 86%) de las personas encuestadas **recomendarían al Grupo Vidrala como proveedor de referencia.**

Entre los aspectos más valorados por los clientes se encuentran aspectos como el coste, la garantía de stock y suministro, la calidad, la seguridad alimentaria, las buenas prácticas de fabricación e higiene o la detección preventiva de incidencias en los envases.

En Vidrala gestionamos el 100% de las insatisfacciones de los clientes directos ya que son quienes, a su vez, tienen el contacto directo con los consumidores. El indicador utilizado –número de insatisfacciones por millón de tonelada vendida (IPM)– ha experimentado una mejora progresiva en los últimos años, registrando en 2018 una reducción del 9%.



5. Consumo

La seguridad alimentaria relacionada con la salud es el principal aspecto que destacan las personas consumidoras al elegir el vidrio como material para el envasado. Un porcentaje muy elevado se muestra preocupado por la contaminación y la migración química de sustancias procedentes de los materiales de envases para alimentación. Gracias a sus cualidades intrínsecas, el vidrio es percibido como un material seguro, higiénico, inerte, impermeable a los gases, vapores y líquidos. Por ello, es el que mejor protege y conserva el sabor y las propiedades de alimentos y bebidas que contiene.

En este contexto, trabajamos para **garantizar la máxima seguridad alimentaria** tanto en el proceso productivo como en la totalidad de las instalaciones. Para ello contamos con equipos de evaluación de riesgos y puntos de control críticos (*APPCC - Análisis del Riesgo y Puntos de Control Críticos*) en cada centro productivo, encargado de analizar cada una de las etapas del proceso con el fin de determinar potenciales riesgos físicos, químicos y microbiológicos asociados a cada una de ellas. En este análisis se tienen en cuenta aspectos como la manipulación del producto por personas, los peligros inherentes al propio producto, consideraciones relacionadas con las materias primas, maquinaria, equipamiento u operaciones de mantenimiento, entre otros.

La participación sectorial, clave para avanzar. Como parte activa de organizaciones como **Anfevi** (Asociación Nacional de Fabricantes de Envases de Vidrio), **British Glass** (Asociación británica), **FEVE** (European Container Glass Federation) y otras organizaciones que incentivan el uso del vidrio, promovemos comportamientos más sostenibles y sensibilizamos sobre los beneficios de su uso, así como sobre las ventajas de su utilización. Entre las principales iniciativas a lo largo de 2018, destacan:

- El lanzamiento, a través de la plataforma “Friends of glass”, de un vídeo titulado **“El mar, un brindis por un #OcéanoInfinito”** que obtuvo más de 6 millones de reproducciones, así como el desarrollo de un barómetro de opinión de consumidores sobre la problemática plástico-oceano y un partenariado con la ONG Surfrider.
- El desarrollo de la campaña **“Yo elijo vidrio”** con personalidades conocidas españolas, la entrega del galardón de “Capital del Vidrio” a San Sebastián y la elaboración de un mosaico solidario en ayuda a los más desfavorecidos.

6. Recogida selectiva

El sector de fabricación de envases de vidrio es pionero en el impulso a la economía circular, habiéndose integrado el reciclado del vidrio postconsumo en los procesos industriales desde hace décadas y potenciando por tanto la recogida selectiva del vidrio en toda Europa.

Gracias a la pertenencia del Grupo Vidrala a la Federación Europea de Envases de Vidrio (FEVE), así como a las respectivas asociaciones nacionales del sector en los seis países en que estamos presente, contribuimos de forma activa a fomentar el conocimiento del sector, así como de sus avances en materia de sostenibilidad.

Con nueve plantas localizadas en seis países europeos, estamos en disposición de ser uno de los principales agentes impulsores del reciclado de vidrio en Europa. Se visibiliza, de esta forma, la apuesta de los estados miembros por desarrollar un nuevo modelo industrial en equilibrio con el entorno, que requiere de la unión de todos los eslabones que conforman la cadena de valor del envase de vidrio: industrias, administraciones públicas, y ciudadanía. La acción coordinada de todos cerrará el ciclo y permitirá a la economía circular generar beneficios en términos económicos, ambientales y sociales.



Los objetivos europeos en materia de reciclaje son ambiciosos: alcanzar un 75% y un 85% de vidrio recuperado para 2025 y 2030 respectivamente. En 2015, los 28 países europeos contribuyeron a reciclar el 74% de los envases puestos en el mercado.

Este dato es especialmente significativo en países con un balance desfavorable de la recogida de vidrio, como es el caso de España o Italia, donde se exportan muchos más productos envasados en vidrio de los que se importan. Fomentar una recogida selectiva de calidad y concienciar a la ciudadanía acerca del reciclaje de vidrio son piezas claves que Vidrala apoya a nivel sectorial para implementar la economía circular.

Educación ambiental y concienciación ciudadana. Como elementos fundamentales para contar con una recogida eficiente se debe potenciar que la ciudadanía valore y apueste por el reciclaje de vidrio. Sólo con el esfuerzo colectivo del sector vidriero y los ciudadanos de los 28 países se podrán alcanzar los objetivos planteados a nivel europeo para 2025 y 2030. Por ello, asumir un papel relevante en el respaldo de la Estrategia Europea de Economía Circular supone una gran motivación para el Grupo Vidrala. Es un orgullo trabajar incansablemente por hacer de las estadísticas una realidad que permita conseguir un sector del envase de vidrio cada vez más sostenible.



7. Reciclado

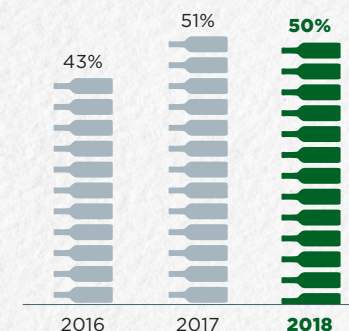
Si existe un material que pueda considerarse ejemplo de reciclabilidad, es el vidrio. Una vez utilizados los envases (tanto en botellas como en tarros), el vidrio puede volver a formar parte de un nuevo envase sin perder ninguna de sus propiedades originales. Todo ello es posible gracias al sistema de recogida de envases, ejemplo de sostenibilidad y economía circular, que cuenta con el compromiso de consumidores, empresas y administraciones.

El dato del año 2018 alcanza un **74% en la tasa de reciclado de vidrio en Europa**. Esto supone que más de 11,6 millones de toneladas de botellas de vidrio son recogidas selectivamente y recicladas en material para la producción de nuevos envases de uso alimentario. Cada vez que un envase de vidrio recuperado, tras su vida útil, es introducido en un horno de fusión, no sólo se ahorran materias primas vírgenes (arenas y carbonatos) y energía (gas natural y electricidad), sino que se reducen las emisiones de CO₂, NOx y partículas.



Cerrando el ciclo. En Vidrala incorporamos vidrio reciclado en los hornos de fabricación de envases procedente fundamentalmente de la recogida selectiva municipal (los iglús, contenedores verdes). Adicionalmente añadimos también el denominado vidrio interno: rechazos del propio proceso productivo como consecuencia de defectos de calidad. En el año 2018 **la tasa de uso de vidrio reciclado sobre el total de materias primas ha sido del 50%**, lo que pone de manifiesto el esfuerzo por seguir en la línea de la sostenibilidad desde el origen.

Tasa de uso de vidrio reciclado
En porcentaje



Por 1 tonelada de vidrio reciclado, se evita el consumo de 1,2 toneladas de materias primas.

Además, se evita la emisión de 670 kg de CO₂ por tonelada de vidrio reciclado.



IMPLICACIÓN SOCIAL

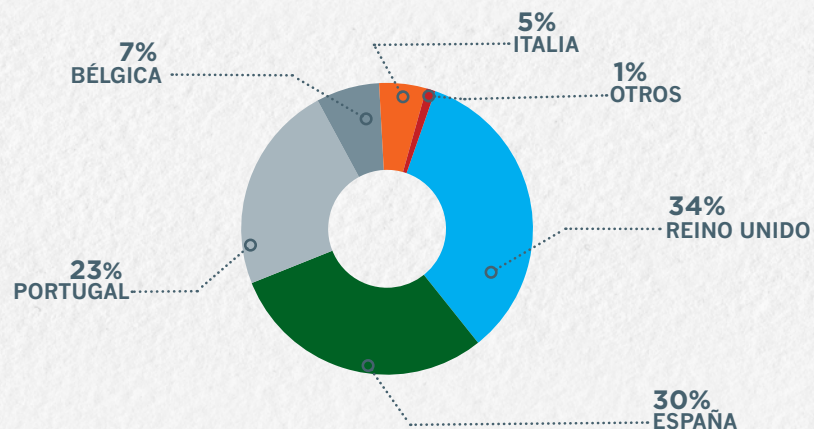


Personas comprometidas y formadas

Todo el Grupo centra sus esfuerzos en continuar ofreciendo un entorno laboral estable y de calidad a través de los objetivos de igualdad, diversidad y no discriminación; a la vez que se trata de atraer talento joven para la renovación generacional y así fomentar el intercambio de conocimientos. En 2018, **el porcentaje de contratación indefinida alcanzó el 93% del total y la antigüedad media es de 13 años**, contando con una edad media de la plantilla de 43 años. El 93% de nuestra plantilla tiene una vinculación laboral indefinida, lo que permite que pueda generar un impacto positivo sostenible para el desarrollo económico local.

Actualmente integran nuestros equipos hasta **39 nacionalidades diferentes**, siendo las predominantes la española, la portuguesa, y la británica. Gestionar la diversidad aporta ventajas competitivas tangibles, relacionadas con la apertura al conocimiento y a puntos de vista plurales, la contribución en la atracción y retención del talento, el fortalecimiento de la cultura de la organización, el aumento de la innovación y la creatividad. En definitiva, un equipo diverso presenta una mayor motivación, un mayor nivel de compromiso y una mayor productividad.

DISTRIBUCIÓN DE EMPLEADOS POR PAÍS (%)



Por otra parte, somos conscientes que sólo con una plantilla bien capacitada se podrá satisfacer las demandas de un mercado global cada vez más exigente. La identificación de las necesidades de formación se extiende geográficamente a todos los centros, incluidos los servicios centrales, y de abajo a arriba en toda la estructura del Grupo Vidrala. Con carácter anual se profundiza en las necesidades de formación de las personas con el objetivo de diseñar acciones según las expectativas de la persona y las prioridades de la organización. En 2018, se han contabilizado a nivel Grupo un total de **94.439 horas de formación entre todas las personas de los distintos colectivos**, entre los que destacan aquellos más directamente vinculados con la producción y la mano de obra directa. Los esfuerzos hacia la mejora continua de las actividades formativas se han visto reflejados en los elevados niveles de satisfacción de las personas (8,5 sobre 10).

Junto al fomento de la formación, hacemos una clara apuesta por la promoción interna y el desarrollo de las carreras profesionales del personal dentro de la propia compañía. En esta línea, en 2017 se realizó una encuesta acerca de la efectividad de la comunicación interna y su grado de satisfacción, cuyos resultados sirvieron para definir, implantar y consolidar los valores corporativos durante los años 2018 y 2019.





VIDRALA ACADEMY

LAS VIRTUDES DE COMPARTIR CONOCIMIENTO

En 2018 se ha desarrollado el proyecto “Escuela de Vidrio” en colaboración con la Consejería de Educación de Castilla La Mancha (España) para impulsar el relevo generacional en la planta de Caudete y generar talento especializado en el sector vidriero, el cual podrá ser exportado a todo el Grupo Vidrala.

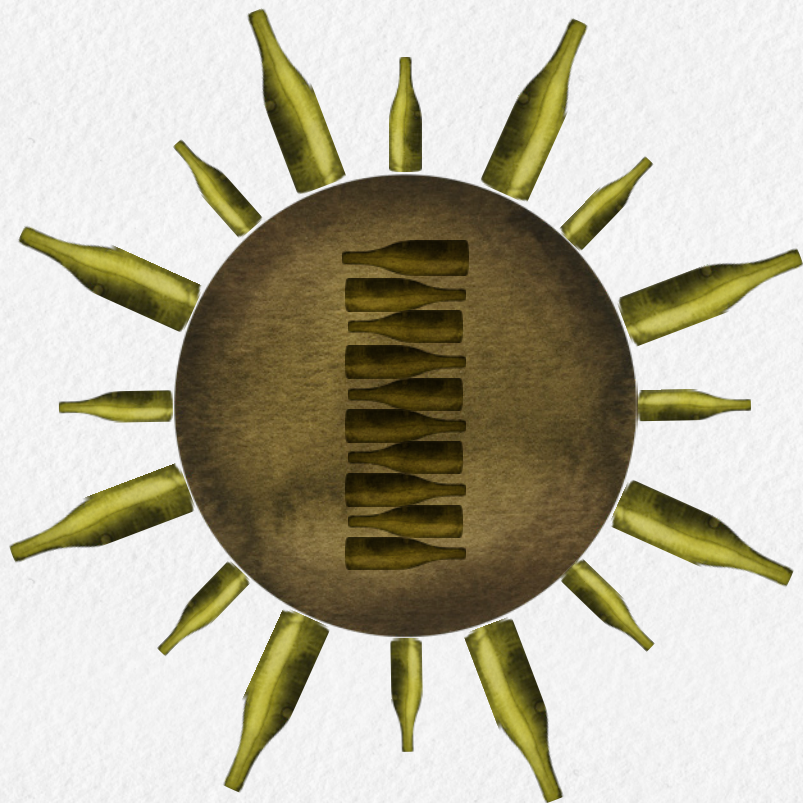
Desde hace 4 años, el Grupo Vidrala cuenta con un espacio adicional en el que formar a profesionales, con el fin de conseguir incrementar su productividad y eficiencia en el marco de un proceso de estandarización de los medios productivos que se irá implementando en todas las plantas del Grupo Vidrala.



Conciliación personal y profesional

Uno de los pilares de la gestión de recursos humanos es el desarrollo de políticas que impulsen la implantación de beneficios sociales, planes de prejubilación voluntaria, medidas de conciliación de la vida personal y profesional, así como otro tipo de medidas similares. Todas las personas que trabajan en el Grupo Vidrala se pueden beneficiar de las respectivas políticas de tipo social implantadas en cada país. Entre ellas destacan medidas como la flexibilidad horaria, la disposición de permisos retribuidos, las excedencias o las reducciones de jornada. Además, se establecen otros programas sociales, como los sistemas de previsión social y las políticas de retribución flexible.

También hemos desarrollado una serie de medidas a fin de garantizar el respeto del tiempo de descanso y vacaciones, así como de la intimidad personal y familiar de todas las personas empleadas.



Entorno laboral saludable, seguro e igualitario

En el Grupo Vidrala hemos desarrollado e implantado el proyecto de “Empresa Saludable” dentro del compromiso **“Great People, Great Place to Work & Great Future”**. Su objetivo es fomentar hábitos de vida saludables entre las personas que integran sus equipos. Se han identificado diversos ámbitos de actuación: la alimentación, la actividad física, el control sobre la salud, la conciliación laboral y la responsabilidad social. Estas medidas son de implantación progresiva, ofreciéndose inicialmente a las personas de servicios centrales y de algunas de las plantas. Son destacables los esfuerzos por los programas antitabaco, las recientes prácticas de ejercicios físicos y estiramientos previos a la actividad laboral, los eventos de impulso de mejora de la salud y bienestar emocional, así como la apertura – en las propias instalaciones – de gimnasios de libre utilización y otras actividades dirigidas a la mejora de la salud laboral.

Nuestra actividad también se basa en el respeto por la dignidad individual. Está integrado el compromiso de evitar toda discriminación por razón de raza, sexo, nacionalidad, lengua, procedencia, convicciones personales, estado civil o de salud, así como la aplicación del principio de igualdad de oportunidades. Contamos con políticas activas que integran la igualdad de trato y oportunidades entre mujeres y hombres, sin discriminación directa o indirecta por razón de sexo. Hemos mejorado la integración de personas con diversidad, las cuales ya constituyen cerca de un 1% de la plantilla. Adicionalmente, hemos consolidado la colaboración con centros especiales de empleo y otras entidades externas que proveen determinados servicios auxiliares, bajo la coordinación directa de profesionales especializados en la monitorización de dichos perfiles profesionales.

La prevención de riesgos laborales es una prioridad para garantizar que las personas desarrollan su trabajo de forma saludable, motivadora y segura. Este compromiso queda refrendado en la progresiva implantación de sistemas de gestión y salud laboral basados en la norma OHSAS 18001:2007, que son certificados por entidades independientes acreditando la existencia de un marco de gestión reconocido a nivel internacional.

Además, se desarrollan planes preventivos, concretos y sistematizados, tanto de formación como de sensibilización, que permiten objetivar la eficacia real de los procesos de control implantados y adoptar medidas correctivas adicionales en caso necesario. Durante el año 2018 se ha llevado a cabo una actividad permanente en todas las plantas del Grupo de seguimiento y análisis de los resultados de siniestralidad a través de las estadísticas disponibles gracias a una nueva herramienta informática, que permite identificar tendencias y sus causas. Gracias al esfuerzo continuo, entre **2017 y 2018, los accidentes con baja han descendido un 7% y el índice de gravedad se ha reducido un 18%.**

El 100% de los trabajadores queda cubierto por un convenio colectivo en lo que se refiere a las condiciones de trabajo fundamentales. No obstante, en el caso de Directores y Mandos, se produce una regulación individual de condiciones en el marco salarial y de la flexibilidad laboral, por la especial tipología de su actividad profesional y aportación de valor.



La importancia de la comunicación

El diálogo social es una herramienta fundamental para el impulso y la sostenibilidad de las relaciones con las personas trabajadoras. A tal efecto, fomentamos, planificamos y proyectamos procesos de información y negociación a través de las diferentes tipologías de representación social –*comisiones de trabajadores, delegaciones sindicales, comités de empresa, etc.*– en el marco de las diferentes normativas legales en los respectivos países donde estamos presentes.

Igualmente, se impulsan procesos de consulta y participación directa de la plantilla a través de la encuesta de satisfacción laboral, equipos de mejora, workshops para el despliegue de la identidad corporativa, así como participación interna para la mejora del compromiso.

De manera complementaria, el incremento del número de pantallas digitales ha permitido establecer un canal de comunicación adicional con aquellas personas que no disponen de acceso al correo electrónico de forma natural. En paralelo, se ha ampliado el acceso y la comunicación de noticias por email, desarrollando un nuevo canal para que todo el personal pueda recibir actualizaciones sobre su puesto de trabajo, accesibles desde cualquier equipo/dispositivo.

Al margen de estas acciones de comunicación interna, en los últimos años se han ampliado los canales de comunicación que nos mantienen en contacto con los diferentes grupos de interés a nivel externo. Junto a la propia web, totalmente rediseñada y actualizada en 2018, estamos activos a través de canales en redes sociales como Twitter, LinkedIn y Youtube; cada uno de ellos con un contenido propio que acerca la realidad de la organización a través de múltiples lenguajes audiovisuales.



Proyecto social y apoyo a la innovación

Nuestro compromiso social se materializa en el fortalecimiento de los vínculos con el entorno a través de la comunidad de personas de Vidrala con iniciativas de impacto local. En este sentido, destinamos fondos a entidades sociales, iniciativas deportivas, culturales, educativas, y sanitarias que desarrollan su actividad en el entorno próximo **con una aportación que, entre las personas trabajadoras y la empresa, ha supuesto una recaudación de 88.531 euros en 2018.**

Por otro lado, la apuesta del Grupo por apoyar el talento y las nuevas ideas en el ámbito universitario y de escuelas técnicas a nivel nacional, ha quedado reflejado a través de la organización de una **tercera edición del Master Glass Design Contest** durante el año 2018. Se trata de un concurso que busca promover la innovación, la creatividad y la viabilidad en el diseño de envases de vidrio, siempre dentro de un proceso sostenible y eficiente con el medio ambiente. En esta edición, el proyecto ganador fue “**O₂ Aqua**”, diseñado por Víctor Zaballos, alumno del IED Madrid. Los miembros del jurado –formado por diseñadores industriales, arquitectos e ingenieros– destacaron la coherencia de la narrativa gráfica de la propuesta y el papel poético de las ilustraciones.

